



«Основные подходы к Плану ускорения экономического роста Хабаровского края до 2025 года»

**КАЛАШНИКОВ
ВИКТОР ДМИТРИЕВИЧ**

**Заместитель Председателя Правительства
Хабаровского края - министр
экономического развития края**

Национальная программа развития Дальнего Востока до 2025 г.

✓ **рост** численности населения

План **социального** развития

Комплексный план развития
социальной отрасли

✓ **экономический** рост **6 %**

План ускорения
экономического роста

Комплексный план развития
отрасли **реального сектора**

Комплексный план развития муниципального района

Механизм ускорения экономического роста края

КРУПНЫЕ ПРОЕКТЫ

ЦЕНТРЫ РОСТА

**ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ
ПРОЕКТЫ**

СРЕДНИЕ ПРОЕКТЫ

МСП

ЭКСПОРТ

**МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ
ИНВЕСТИЦИЙ И ИНФРАСТРУКТУРЫ**

Целевая структура экономики края в 2025 году

Отраслевая структура ВРП, 2018



Целевая структура ВРП, 2025



Базовые центры экономического роста края

Основные экономические показатели реализации Плана к 2025 году (млрд. рублей)

ВРП (прирост за 2019 - 2025 гг.)	203
Необходимые инвестиции за 2019 - 2025 гг.	1 465,5
Принимаемые инвестиционные проекты (54 проекта):	1 453,3
- с высоким коэффициентом успешности (40 проектов)	821,0
- со средним коэффициентом успешности (14 проектов)	632,3
ВДС от проектов	299,2

Хабаровская агломерация

Кол-во проектов	Инвестиции (млрд. руб.)	Рабочие места	ВДС (млрд. руб.)
21	89,7	8 440	95,6



Агломерация «Комсомольск-на-Амуре – Амурск – Солнечный»

Кол-во проектов	Инвестиции (млрд. руб.)	Рабочие места	ВДС (млрд. руб.)
12	369,3	9 158	124,2

Ванино-Советско-Гаванский транспортно-промышленный узел

Кол-во проектов	Инвестиции (млрд. руб.)	Рабочие места	ВДС (млрд. руб.)
10	425,3	2 300	42,7

Ключевые инвестиционные проекты

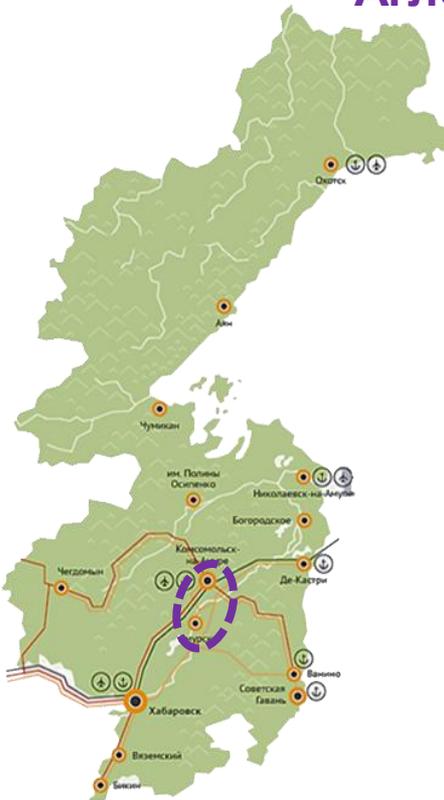
Хабаровская агломерация



Наименование проекта	Инвестиции (млрд. руб.)	Рабочие места	Срок выхода на проектную мощность	ВДС к 2025 г. (млрд. руб.)
Развитие международного аэропорта Хабаровск (АО «Международный аэропорт Хабаровск»)	11,4	553	2025	1,9
Свиноводческий комплекс по производству до 70 000 голов в год (ООО «СКИФАГРО-ДВ»)	2,2	164	2020	2,7
Животноводческий комплекс на 2 000 голов и молокозавод (ООО «Грин Агро-Хабаровск»)	5,6	305	2024	6,8
Развитие медицинского туризма в г. Хабаровске (ООО «Центр протонно-лучевой терапии «Дальневосточный»)	4,5	35	2024	3,0
Остров Большой Уссурийский (коммерческая зона) (инвестор не определен)	3,2 (к 2025 г.)	1 500	2028	0,6 (к 2025 г.)
Развитие мощностей нефтепереработки (АО «Нефтегазхолдинг»)	23 (к 2025 г.)	1 200	2030	1,6 (к 2025 г.)
ИТОГО:	49,9	3 757	-	16,6

Ключевые инвестиционные проекты

Агломерация «Комсомольск-на-Амуре – Амурск – Солнечный»



Наименование проекта	Инвестиции (млрд. руб.)	Рабочие места	Срок выхода на проектную мощность	ВДС к 2025 г. (млрд. руб.)
Комплекс глубокой переработки нефти на КНПЗ (ПАО «НК «Роснефть»)	57,4	409	2022	16,3
Создание на территории края центра оловянной металлургии (ПАО «Русолово»)	10,5	806	2024	4,7
Модернизация производства АГМК (АО «Полиметалл УК»)	18,9	400	2025	5,4
Развитие производства завода «Амурсталь» (ГК «Торэкс»)	4,6	1 000	2025	1,3
ГОК на золото-меднопорфировом месторождении «Малмыж» (АО «Русская медная компания»)	113,0	1 500	2025	50,5
ЦКК в г. Амурске (ООО «АмурскЛес»)	69,9	460	2025	19,8
ИТОГО:	274,3	4 575	-	98

Ключевые инвестиционные проекты

Ванино-Советско-Гаванский транспортно-промышленный узел



Наименование проекта	Инвестиции (млрд. руб.)	Рабочие места	Срок выхода на проектную мощность	ВДС к 2025 г. (млрд. руб.)
Специализированный транспортно-перегрузочный комплекс на мысе Ая в бухте Мучке п. Ванино (АО «ВаниноТрансУголь»)	27,3	420	2023	4,5
Терминал для перевалки сжиженных углеводородных газов (АО «Прайм»)	30,1	192	2022	4,9
Угольный перегрузочный терминал в районе мыса Бурный в бухте Мучке рп. Ванино (ООО «Дальневосточный Ванинский порт»)	23,6	477	2025	3,9
Транспортно-перегрузочный комплекс по перевалке сжиженных углеводородных газов (ООО «Компания Ремсталь»)	7,2	250	2022	1,2
Гидрометаллургический комбинат в г. Советская Гавань (АО «Полиметалл УК»)	33,1	500	2025	9,4
Строительство универсального морского терминала в районе мыса «Весёлый» в морском порту Советская Гавань (инвестор не определен)	30	250	2025	4,9
ИТОГО:	151,3	2 089	-	28,8

Структура плана ускорения экономического роста Хабаровского края до 2025 года

Раздел I. Сценарии экономического роста

- Сценарии экономического роста Хабаровского края
- Целевая структура экономики Хабаровского края

Раздел II. Меры по стимулированию экономического роста

- Обеспечение реализации частных инвестиционных проектов
- Обеспечение реализации инфраструктурных проектов

Раздел III. Меры по стимулированию роста в отдельных отраслях и сферах экономического развития

- Системные (сквозные) меры поддержки экономического роста
- Меры по стимулированию роста добычи полезных ископаемых
- Меры по стимулированию обрабатывающих производств
- Меры по стимулированию производства продукции сельского хозяйства
- Меры по стимулированию роста малого и среднего бизнеса
- Меры по стимулированию жилищного строительства
- Меры по стимулированию несырьевого неэнергетического экспорта
- Меры по снижению административного давления на бизнес



«Основные подходы к Плану ускорения экономического роста Хабаровского края до 2025 года»

**КАЛАШНИКОВ
ВИКТОР ДМИТРИЕВИЧ**

**Заместитель Председателя Правительства
Хабаровского края - министр
экономического развития края**



Банк России

Повышение финансовой доступности для малого и среднего предпринимательства: национальный проект и дорожная карта Банка России

Роман Марков,

Советник экономической Службы по защите прав потребителей и
обеспечению доступности финансовых услуг Банка России



Развитие финансирования малого и среднего предпринимательства является одной из приоритетных задач Указа Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. № 204

Национальный проект в 2024 г. доля МСП в ВВП 32%

Малое и среднее предпринимательство
и поддержка индивидуальной
предпринимательской инициативы

Федеральные проекты

Расширение доступа
субъектов МСП
к финансовым
ресурсам, в т. ч.
льготному
финансированию

Популяризация
предпринимательства

Дорожная карта Банка России

Дорожная карта по развитию
финансирования субъектов МСП

Достижение целей национального проекта
«Малое и среднее предпринимательство
и поддержка индивидуальной
предпринимательской инициативы»,
в т. ч. повышение доли МСП в ВВП



Повышение финансовой доступности МСП

Дорожная
карта

Национальный
проект

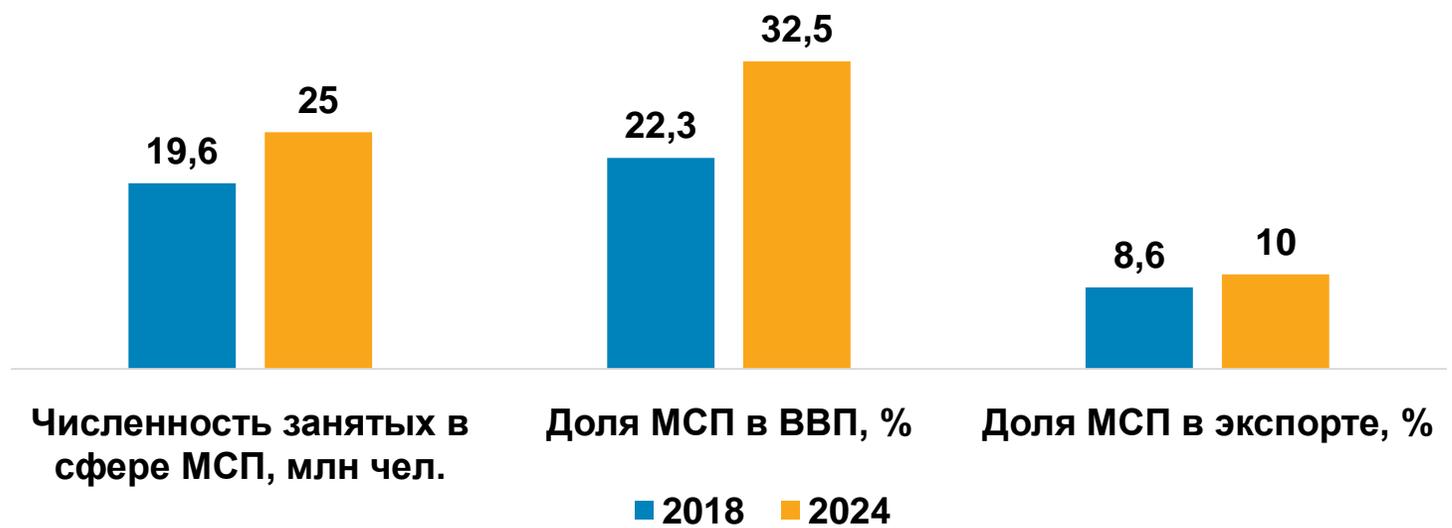
- Снижение операционных затрат банков и рост портфеля кредитов субъектам МСП за счёт развития стимулирующего регулирования
- Повышение доступности и снижение стоимости банковского обслуживания МСП за счёт развития концепции «цифровой клиент»
- Развитие альтернативных источников финансирования МСП (лизинг, факторинг, инструменты фондового рынка, микрофинансирование)
- Рост эффективности взаимодействия МСП с поставщиками финансовых услуг за счёт повышения уровня финансовой грамотности МСП
- Выпуск облигаций субъектов МСП в объёме не менее 47 млрд рублей за период 2019–2024 гг.

Структура

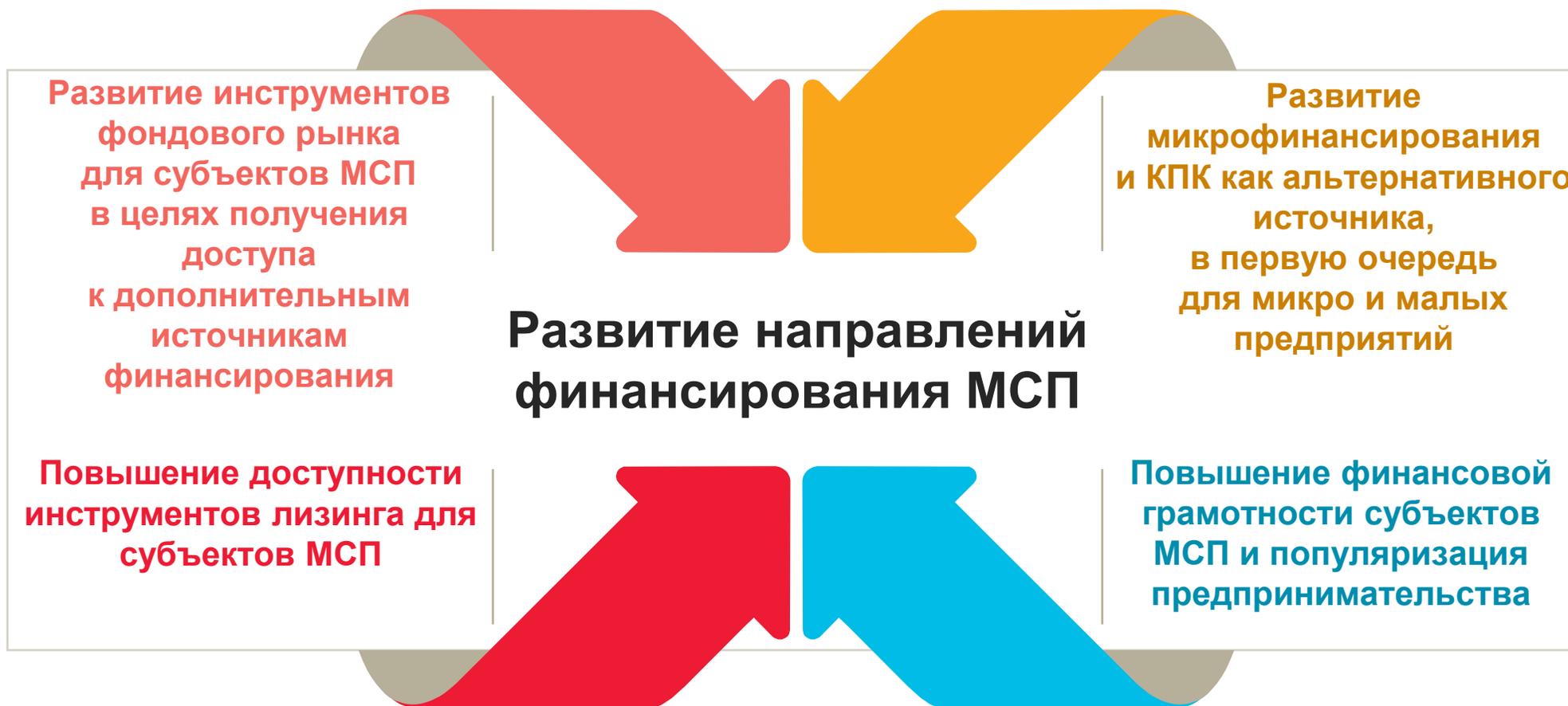
Федеральные проекты



Цели

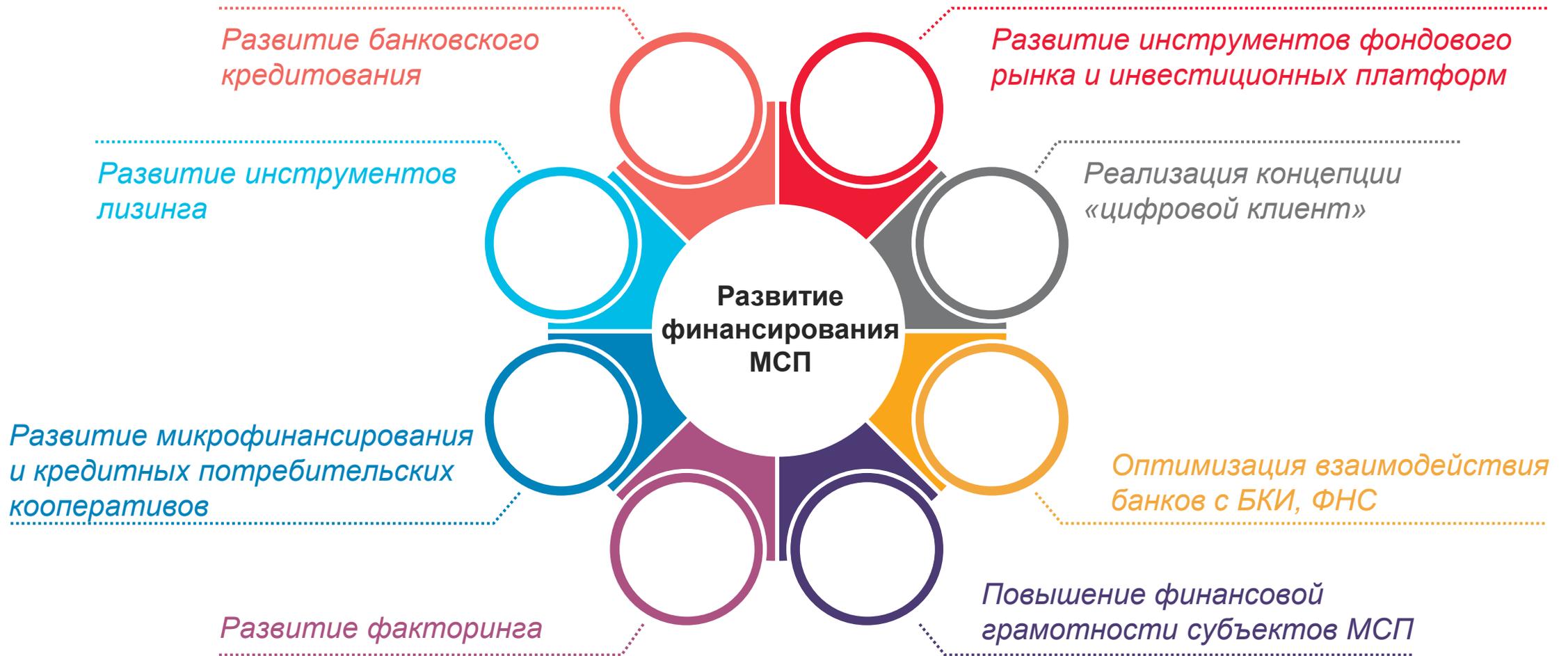


В рамках национального проекта Банк России участвует в реализации нескольких направлений по развитию финансирования МСП





Банк России утвердил Дорожную карту по развитию финансирования субъектов МСП, реализация которой способствует достижению целей национального проекта, в т. ч. повышению доли МСП в ВВП





Имеющаяся проблема	Направление развития	Ожидаемый результат
Высокая стоимость кредитования для субъектов МСП	Развитие банковского кредитования	Снижение операционных затрат банков и рост портфеля кредитов субъектам МСП за счёт развития стимулирующего регулирования
Недостаточное использование лизинга субъектами МСП	Развитие инструментов лизинга	Повышение доступности лизинга для МСП, рост объёмов лизинга, приближение ставок к банковским
Низкая доступность заёмных средств для начинающих предпринимателей, потребность в альтернативных источниках финансирования	Развитие микрофинансирования и кредитных потребительских кооперативов	Развитие рынков альтернативного финансирования для микропредприятий, рост портфеля микрозаймов МСП, повышение финансовой доступности для субъектов МСП
Недостаточное использование инструментов фондового рынка субъектами МСП, проблема доступа малых предприятий (стартапов) к традиционным источникам финансирования	Развитие инструментов фондового рынка, и инвестиционных платформ	Развитие альтернативных источников финансирования, повышение доступности финансовых ресурсов для МСП



Имеющаяся проблема	Направление развития	Ожидаемый результат
Низкая доля субъектов МСП в закупках у крупнейших заказчиков	Развитие факторинга	Повышение доступности и эффективности факторинга для субъектов МСП
Низкая скорость принятия решений, высокие операционные издержки банков при кредитовании субъектов МСП	Реализация концепции «цифровой клиент»	Повышение доступности финансовых услуг для МСП, в том числе в интернет-сегменте, снижение стоимости банковского обслуживания
Длительные сроки рассмотрения кредитных заявок субъектов МСП, высокий процент отказов банков ввиду недостаточности сведений	Оптимизация взаимодействия банков с БКИ, ФНС	Повышение доступности финансирования МСП за счёт более эффективных моделей оценки банков на основании данных БКИ, ФНС
Низкая финансовая грамотность и осведомлённость субъектов МСП о современных финансовых продуктах/услугах	Повышение финансовой грамотности субъектов МСП	Рост эффективности финансирования субъектов МСП за счёт повышения качества взаимодействия МСП с поставщиками финансовых услуг



Преимущества выхода субъекта МСП на фондовый рынок (по сравнению с кредитом)



- Возможность привлечения финансирования без залогового обеспечения**
- Диверсификация источников финансирования (нет зависимости от одного кредитора)**
- Отсутствие требования по целевому использованию привлеченных ресурсов**
- Формирование публичной истории, удешевление привлечения финансирования в будущем**
- Повышение узнаваемости бренда – стратегический маркетинг**
- Управление долгом – возможность досрочно погашать заем (механизм оферты)**
- Более длительный срок привлечения заемного финансирования**



Система инструментов поддержки субъектов МСП



С учетом мер государственной поддержки за период 2019 – 2024 гг. планируется не менее 100 выпусков на сумму свыше 47 млрд рублей





1

Основные критерии

- Субъект МСП (виды деятельности, кроме игорного бизнеса, добыча и реализация подакцизных товаров, добыча полезных ископаемых, кроме общедоступных)
- Компания ведет деятельность более 3 лет
- Налоговый резидент, не в состоянии банкротства, ликвидации, реорганизации

2

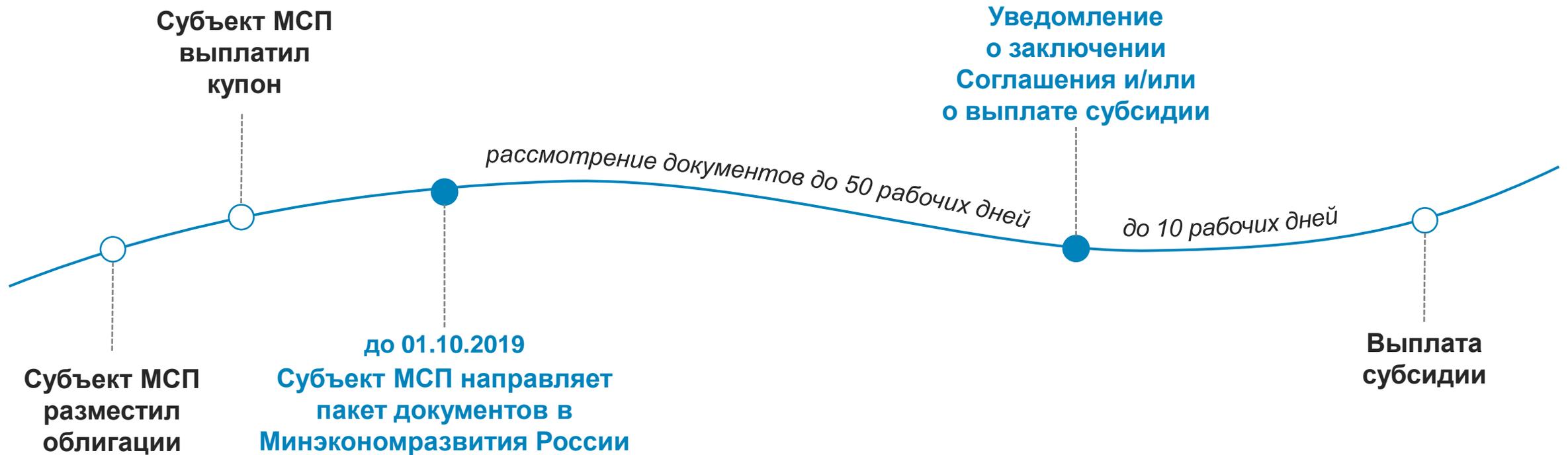
Финансовые показатели

- Отсутствует отрицательная кредитная история (просрочки по кредитам более 30 дней в течение последних 180 дней)
- Выручка от 120 млн рублей до 2 млрд рублей
- Средний темп прироста выручки за последние три года не менее 10%
- Рекомендуемая рентабельность бизнеса не менее 15%

3

Параметры выпуска

- 1) Объем выпуска от 100 млн до 1 млрд рублей
- 2) Срок привлечения средств не менее 1 года и не более 3 лет



Постановление Правительства Российской Федерации от 30.04.2019 № 532 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям – субъектам малого и среднего предпринимательства в целях компенсации части затрат по выпуску акций и облигаций и выплате купонного дохода по облигациям, размещенным на фондовой бирже»



Банк России

Служба по защите прав потребителей и обеспечению доступности финансовых услуг

Контактный центр: 8 800 300-30-00, +7 499 300-30-00

Пункт приёма корреспонденции: Москва, Сандуновский пер., д.3, стр.1

Факс: +7 495 621-64-65, +7 495 621-62-88 (проверка прохождения факса + 7 495 771-48-30)

Почтовый адрес: 107016, Москва, ул. Неглинная, д.12

Сайт: www.cbr.ru

Электронная почта: fps@cbr.ru



Банк России

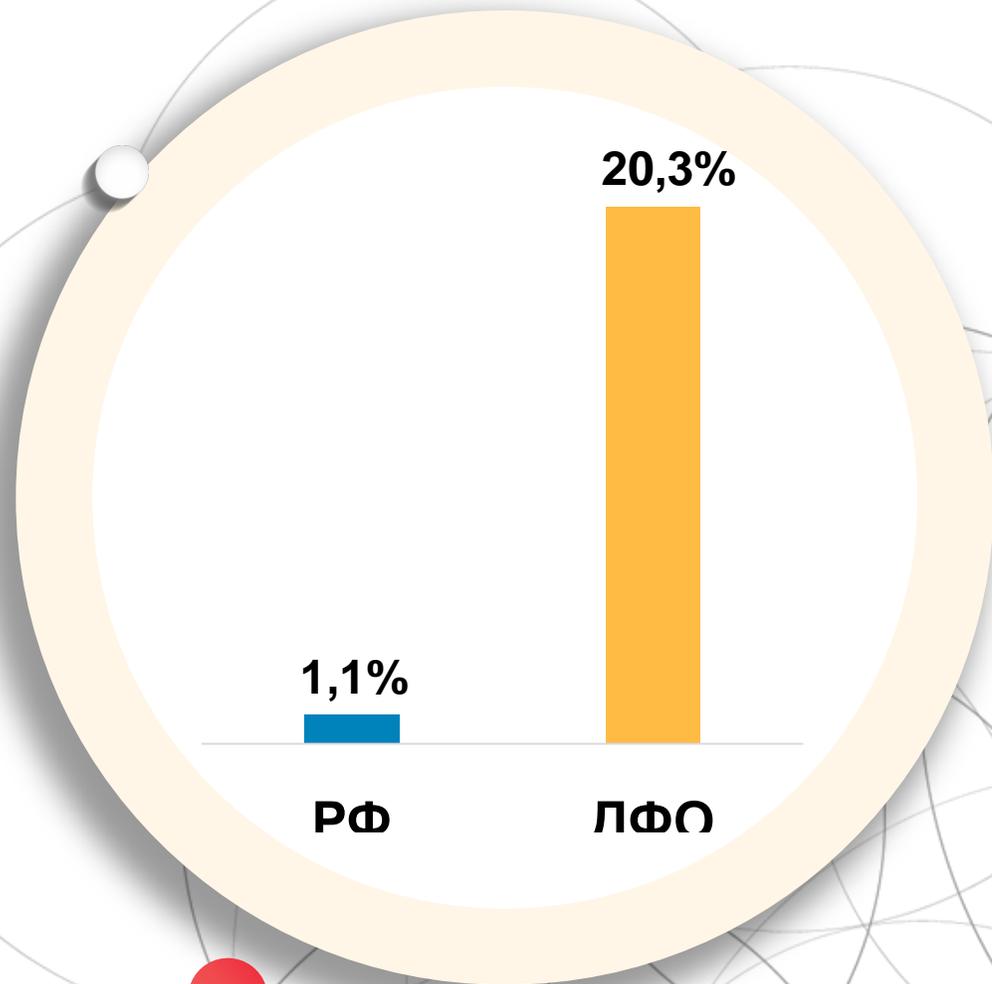
**ПОВЫШЕНИЕ ДОСТУПНОСТИ
ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ ДЛЯ МСП:
опыт Дальневосточного ГУ Банка России.**



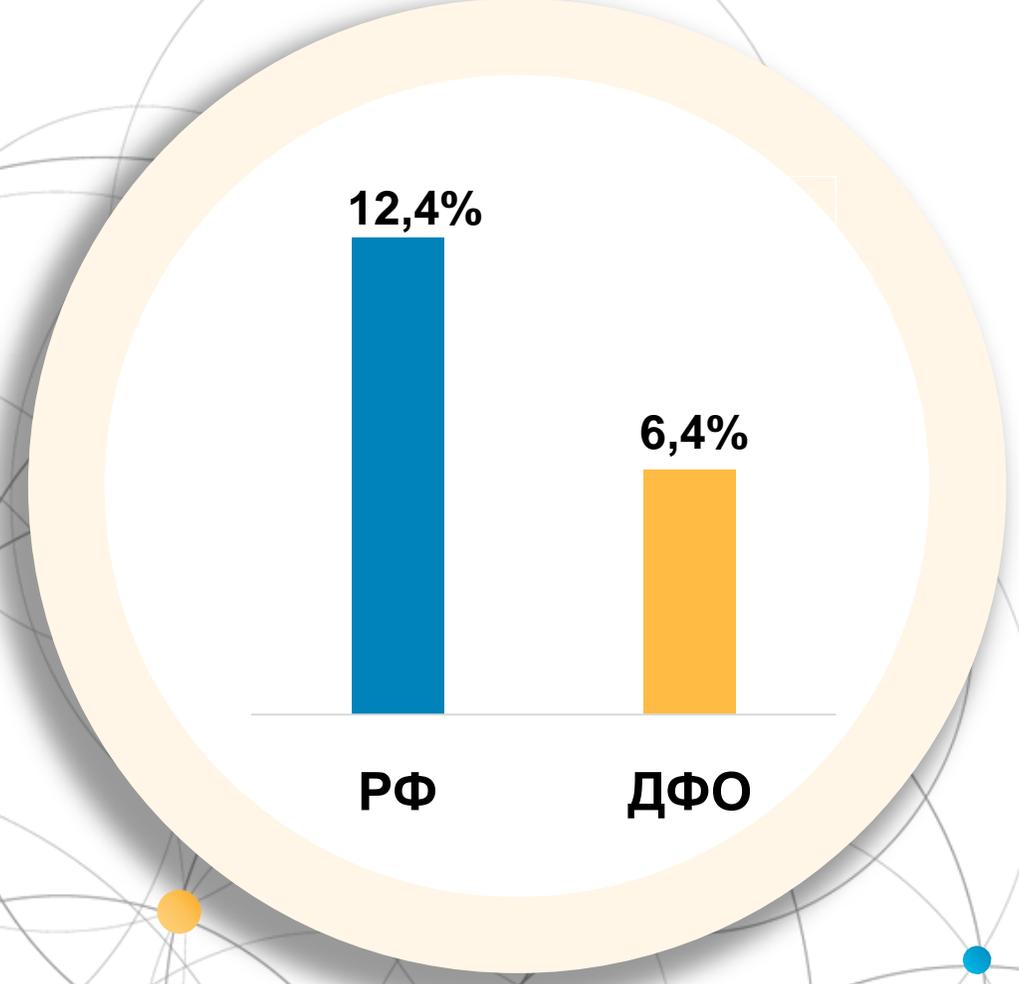


Банковское кредитование субъектов МСП

Рост кредитного портфеля МСП в 2018 году



Доля просроченной задолженности на 01.01.2019





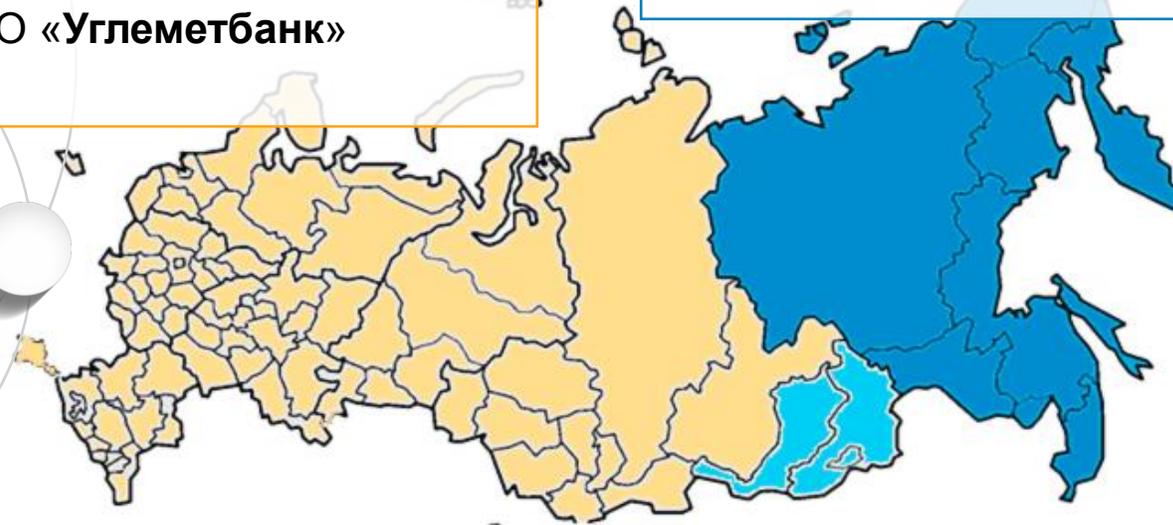
Программа Минэкономразвития «8,5%»

Инорегиональные КО

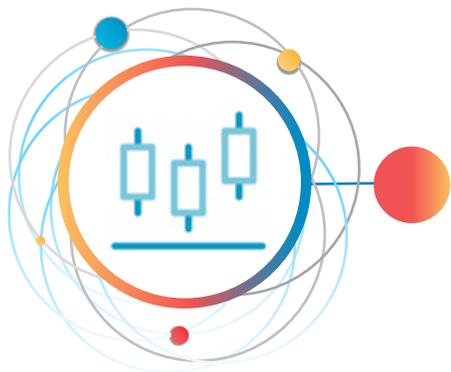
1. ПАО **Сбербанк**
2. Банк **ВТБ** (ПАО)
3. Банк **ГПБ** (АО)
4. АО **«АЛЬФА-БАНК»**
5. ПАО **«Совкомбанк»**
6. АО **«Россельхозбанк»**
7. ПАО **РОСБАНК**
8. ПАО **«Промсвязьбанк»**
9. **ТКБ БАНК** ПАО
10. Банк **«Возрождение»** (ПАО)
11. **МОРСКОЙ БАНК** (АО)
12. АО **«Банк Интеза»**
13. АО **«Углеметбанк»**

Региональные КО

1. ПАО СКБ Приморья **«Примсоцбанк»**
2. ПАО **«Дальневосточный банк»**
3. **«Азиатско-Тихоокеанский Банк»** (ПАО)
4. ООО **«Примтеркомбанк»**
5. АКБ **«Алмазэргиэнбанк»** АО



Основные региональные инструменты поддержки субъектов МСП



- Государственные МФО
- Региональные Гарантийные фонды
- Консультационная поддержка

Перспективы



1. Центры «Мой Бизнес»
2. Льготный лизинг
3. Коворкинг
4. Бизнес-инкубаторы
5. Технопарки



Деятельность ДГУ по повышению доступности финансовых ресурсов для субъектов МСП

1. Заключение соглашений, утверждение «дорожных карт»

2. Взаимодействие с региональными органами власти

3. Встречи с участниками рынка

4. Направление запросов участникам рынка

5. Организация семинаров - видеоконференций

6. Подготовка предложений по развитию финансирования МСП

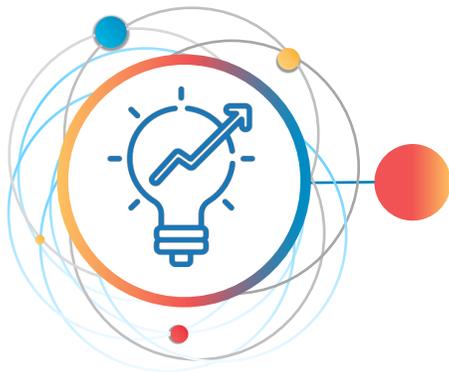


Достигнуты договоренности:



- ✓ о создании государственной МФО
- ✓ по созданию и расширению сети центров «Мой бизнес»
- ✓ о реализации обновленной программы субсидирования лизинга

Приоритетные направления работы:



- Формирование уникальных предложений для Дальнего Востока
- Сбор и анализ предложений от участников рынка
- Реализация мероприятий по финансовой грамотности для МСП
- Информирование участников рынка о новациях

Облигации субъектов МСП – новый пилотный проект



- Гарантийная поддержка
- Спец. биржевые тарифы
- Якорные инвесторы
- Субсидирование части затрат по выпуску облигаций и выплате купонного дохода

Деятельность ДГУ



- Информационная компания
- Поиск потенциальных эмитентов

Создание Рабочей группы по повышению финансовой доступности для субъектов МСП





Банк России

9

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

Дальневосточное ГУ Банка России
Экономическое управление
Отдел экономического анализа и регионального развития
Руководитель направления
Кулешов Федор Борисович
Контактный телефон: **+7 (984)-158-87-86**
Электронная почта: **KuleshovFB@cbr.ru**



Банк России

РАСШИРЕНИЕ ДОСТУПНОСТИ
И КАЧЕСТВА ФИНАНСОВЫХ
УСЛУГ, ПОВЫШЕНИЕ
ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ

2019 г.





Инфраструктура предоставления финансовых услуг

РФ

17,1 млн

площадь территории
кв. км

121,1 млн

население
старше 15 лет

ДФО

(без учета

Республики Бурятия
и Забайкальского края)

6,2 млн (36%)

площадь территории
кв. км

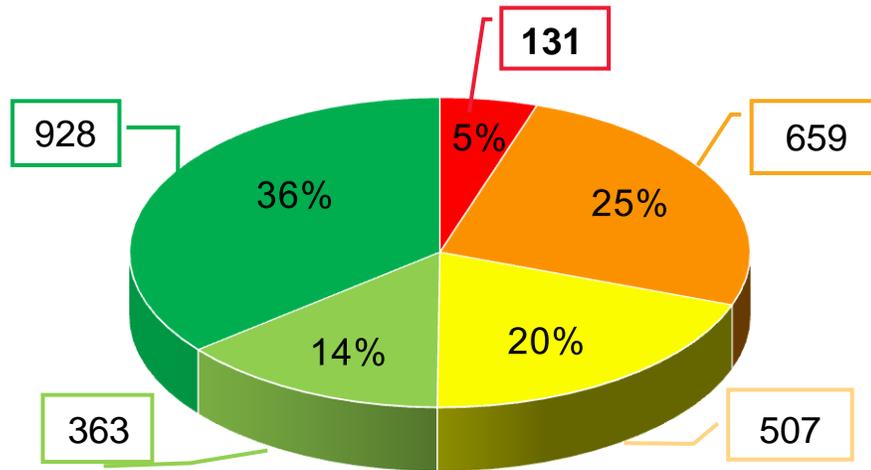
5 млн (4%)

население
старше 15 лет

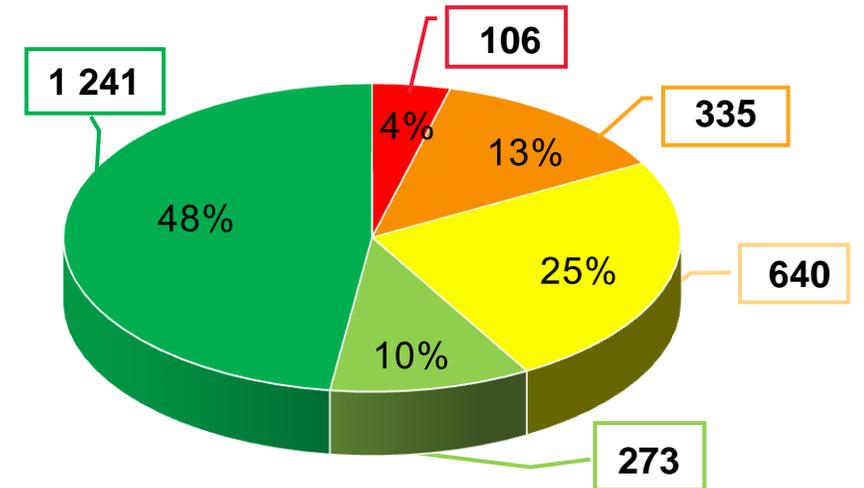
	РФ		ДФО (без учета Республики Бурятия и Забайкальского края)	
	на 01.01.2018	на 01.01.2019	на 01.01.2018	на 01.01.2019
Количество подразделений коммерческих банков на 1 тыс. км ²	2	1,8	0,3	0,2
Количество подразделений коммерческих банков на 100 тыс. человек взрослого населения	28,5	25,4	33,8	30,4
Количество банкоматов коммерческих банков на 1 тыс. км ²	15,2	15,4	1,8	1,9
Количество банкоматов коммерческих банков на 100 тыс. человек взрослого населения	214,9	218,3	221,4	234,4

Структура населенных пунктов (НП) ДФО по степени доступности финансовых услуг, % (кол-во НП, шт.)

Начало 2018 года



Конец 2018 года



Недостаточный	Ниже среднего	Средний	Выше среднего	Хороший
0% – 20%	21% – 40%	41% – 60%	61% – 80%	81% – 100%
нет инфраструктуры, возможно есть терминалы	отделение Почты России/Банкомат/хорошее качество сети Интернет/транспортная доступность < 4 часов	отделение Почты России/Банкомат/хорошее качество сети Интернет/транспортная доступность < 4 часов	Интернет + отделение Почты России или Интернет + банкоматы, терминалы	Подразделение КО и есть инфраструктура



Ключевые проблемы

Отсутствие инфраструктуры на отдаленных, труднодоступных и малонаселённых территориях

Отсутствие (низкая скорость) доступа к сети Интернет

Неготовность (неумение) населения пользоваться цифровыми услугами



Ключевые мероприятия, направленные на повышение финансовой доступности

- 1** Сбор информации и анализ распределения точек доступа к финансовым услугам
- 2** Исследование и социология
- 3** Работа с партнерами Банка России
- 4** Цифровизация. Дистанционный доступ
- 5** Финансовая грамотность. Создание точек финансового консультирования



Ключевые приоритеты

Удаленная идентификация (биометрия)

- Единая биометрическая система. ЕСИА (Госуслуги)
- Надёжная степень защиты персональных данных
- **Онлайн-доступ к финансовым услугам 24/7. Мобильное приложение**

Система быстрых платежей

- Удобство, предсказуемость и безопасность
- Скорость и низкие тарифы на проведение транзакций
- **Онлайн-доступ к финансовым услугам 24/7. Мобильное приложение**

Маркетплейс

- Географическая доступность
- Широкий ассортимент (конкурентные предложения)
- **Онлайн-доступ к финансовым услугам 24/7. Мобильное приложение**

Финансовая грамотность. Точки финансового консультирования



Повышение **финансовой грамотности** населения, субъектов МСП, информирование потребителей услуг о возможностях использования современных технологий



Финансовая культура

<https://fincult.info/>

Общая цель





Банк России

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

Пункт приема корреспонденции:

Владивосток, ул. Светланская, д. 71, телефон +7 423 222-87-91

Почтовый адрес: 690990, Владивосток, ул. Светланская, д. 71

Контактный центр: 8 800 250-40-72, +7 495 771-91-00

Факс: +7 423 226-86-57

Сайт: www.cbr.ru

Электронная почта: 05priemdgu@cbr.ru



Корпорация
МСП

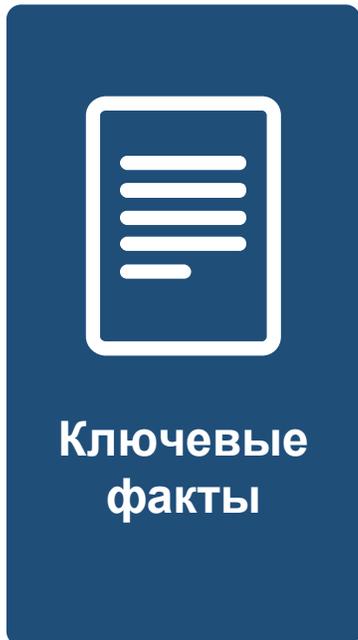
Финансовая поддержка субъектов МСП

Москва, 2019 г.

АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»



➤ Корпорация – институт развития в сфере малого и среднего предпринимательства



➤ Осуществляет деятельность в соответствии с Федеральным законом от 24.07.07 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»

➤ Акционерами Корпорации являются Российская Федерация (в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом) и государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)»

➤ Акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк») является дочерним обществом Корпорации

➤ Корпорация обеспечивает исполнение обязательств, принятых на себя АО «НДКО «АКГ»

Партнерская сеть



Банк

74 банков-партнеров
и уполномоченных банков



РГО

84 региональных гарантийных
организации



Иные
партнеры

4 лизинговых компаний

17 российских и международных
институтов развития, организаций
инфраструктуры

Гарантийная поддержка*

Объем
гарантийной поддержки

263
млрд рублей

Количество выданных
гарантий и поручительств

13
тыс.

Объем финансовой
поддержки с гарантийной
поддержкой

322 млрд
рублей

Новых рабочих мест

22
тыс.

*Без показателей АО «МСП Банк»

НГС: Целевая трехуровневая модель оказания гарантийной поддержки субъектам МСП и объектам инфраструктуры поддержки субъектов МСП

	Продукты	Лимит гарантийной поддержки	Плановый объем 2019 г.	Каналы продаж	Организации - источники поступления заявок
Корпорация	<ul style="list-style-type: none"> Предоставление гарантий для средних и крупных проектов Предоставление поручительств в рамках Программы стимулирования кредитования субъектов МСП 	От 25 млн рублей*	54 млрд руб.	<ul style="list-style-type: none"> Банковские каналы Небанковские каналы Прямые каналы 	<ul style="list-style-type: none"> Банки-партнеры Отраслевые ассоциации/общественные организации Центры поддержки предпринимательства Федеральные и региональные органы исполнительной власти МСП Банк и РГО
МСП Банк	<ul style="list-style-type: none"> Предоставление гарантий в рамках федеральных законов 223-ФЗ и 44-ФЗ 	-	21 млрд руб.	<ul style="list-style-type: none"> Небанковские каналы 	<ul style="list-style-type: none"> Многофункциональные центры предоставления государственных и муниципальных услуг Центры поддержки предпринимательства
84 РГО	<ul style="list-style-type: none"> Предоставление поручительств в рамках «поточных» технологий 	До 25 млн рублей	42 млрд руб.	<ul style="list-style-type: none"> Банковские каналы Небанковские каналы 	<ul style="list-style-type: none"> Федеральные и региональные органы исполнительной власти Корпорация МСП
Итого НГС			117 млрд рублей		

* От 5 млн рублей до 25 млн рублей: при отказе РГО/ в объеме до 25% от планового годового объема выдачи гарантий и при условии выполнения РГО плановых показателей по объемам выдачи поручительств в текущем году.



**Корпорация
МСП**

1. Механизм гарантийной поддержки Корпорации

Предоставление независимых гарантий Корпорации для обеспечения кредитов (займов) малому и среднему предпринимательству в финансовых организациях-партнерах

1 Сведения о заемщике внесены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства

2 Любые виды предпринимательской деятельности

3 Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации

4 Отсутствие отрицательной кредитной истории по кредитам с гарантией Корпорации

5 Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и т.п.

6 Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)

1. Соответствие требованиям по структуре уставного капитала

2. Выручка | Не более 2 млрд рублей

3. Персонал | Не более 250 человек



Поддержка НЕ оказывается

- Игровой бизнес;
- Производство и реализация подакцизных товаров (ст. 181 НК РФ);
- Добыча и реализация полезных ископаемых (ст. 337 НК РФ);
- Участники соглашений о разделе продукции;
- Кредитные организации;
- Страховые организации;
- Инвестиционные фонды;
- Негосударственные пенсионные фонды;
- Профессиональные участники рынка ценных бумаг;
- Ломбарды.



Независимая гарантия Корпорации

Оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации независимая гарантия, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком/Организацией-партнером отвечать за исполнение субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору/договору займа/лизинга

Схема взаимодействия

Без участия Региональной гарантийной организации – 50% от суммы кредита/займа (кроме гарантий для исполнения контрактов, для развития сельхозкооперации, стартапов и «газелей»)



- Г** Независимая гарантия в размере до:
- 50% суммы кредита (основной долг)
 - 70% суммы кредита, выданного сельхозкооперативу или члену сельхозкооператива
 - 70% от суммы гарантии исполнения контракта, суммы кредита на исполнение контракта
 - 100% от суммы кредита для стартап проектов (сумма гарантии не более 50 млн рублей, проект реализуется в определенных направлениях)
 - 70% от суммы кредита для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий («газелей»)

С участием Региональной гарантийной организации – до 75% от суммы кредита/займа



$$П + Г = 50-75\% \text{ суммы кредита}$$

- П** Поручительство РГО за исполнение субъектом МСП обязательств в рамках собственного лимита РГО
При сумме общего гарантийного обеспечения Корпорации и РГО по согарантии до 25 млн рублей поручительство РГО предоставляется в размере 20% от указанного общего гарантийного обеспечения, но не более собственного лимита РГО
- Г** Независимая гарантия Корпорации на часть непокрытой поручительством РГО суммы кредита

Согарантия для экспортеров.

Прямая гарантия для экспортеров или производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия, заключивших с экспортером договор, предусматривающий реализацию сельскохозяйственной продукции и продовольствия, выдаваемая совместно с поручительством региональной гарантийной организации, покрывает до 75% от суммы кредита

Прямые гарантии для обеспечения исполнения части обязательств субъекта МСП - лизингополучателя по договору лизинга, заключаемого с организацией-партнером Корпорации (лизингодателем).

Предметом лизинга может выступать оборудование и крупный рогатый скот специализированных мясных пород, выращенный в Российской Федерации в целях разведения.

Схема взаимодействия



Какие возможности получают субъекты МСП

Возможность развития
своего бизнеса



- Возможность получения финансирования и развития своего бизнеса при отсутствии залогового обеспечения

Возможность снижения
своих расходов



- Пониженные процентные ставки по кредитам и займам с гарантией Корпорации
- Стоимость гарантии Корпорации в разы ниже стоимости страхования залога ТС (КАСКО)

Что предлагает Корпорация своим клиентам

Широкая линейка
гарантийных продуктов



- Линейка гарантийных продуктов учитывает практически все основные потребности субъектов МСП в гарантийной поддержке и постоянно расширяется

Условия продуктов
максимально адаптированы
к специфике субъектов МСП



- Отсутствуют специальные требования к обеспечению по кредитным сделкам
- Отсутствует необходимость предоставления обеспечения по гарантиям
- Стоимость гарантий на порядок ниже стоимости банковских гарантий у банков-партнеров
- Возможность рассрочки уплаты вознаграждения Корпорации в течение всего срока действия гарантии
- Возможность получения гарантии как по новым, так и по ранее заключенным кредитным договорам

Простые технологии
предоставления гарантий



- Все взаимодействие с Корпорацией по вопросу получения гарантии осуществляет банк-партнер
- Банк-партнер самостоятельно соберет и направит в Корпорацию все необходимые документы для получения гарантии
- Быстрое принятие решения о предоставлении гарантии (до 10 рабочих дней после предоставления в Корпорацию полного пакета документов)

Продукты



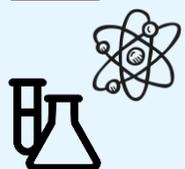
Основные продукты
(для субъектов МСП)

- Прямая гарантия для инвестиций
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов для неторгового сектора с целью пополнения оборотных средств
- Прямая гарантия для лизинга
- Согарантия
- Синдицированная гарантия

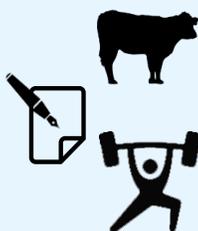


Продукты для участников
государственных и муниципальных закупок
(44-ФЗ и 223-ФЗ)

- Прямая гарантия для обеспечения гарантии исполнения контракта
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов на исполнение контрактов



Продукты для **субъектов МСП в приоритетных сферах деятельности**



- Прямая гарантия для застройщиков
- Прямая гарантия для развития сельхозкооперации
- Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства
- Прямая гарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Прямая гарантия для стартапов
- Прямая гарантия для начинающих предпринимателей старше 45 лет
- Согарантия для экспортеров
- Согарантия для сельхозкооперативов
- Согарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Согарантия для занятости лиц старше 45 лет
- Согарантия для развития физической культуры и спорта



КРЫМ
ДФО ЗАТО
МОНОГОРОДА

Продукты для субъектов МСП, **зарегистрированных в приоритетных регионах и городах**

- Прямая гарантия для обеспечения кредитов предприятиям, зарегистрированным в Республике Крым или г. Севастополь
- Согарантия для Дальнего Востока, моногородов и ЗАТО



ИНФРАСТРУКТУРА
МСП

Продукты для **организаций инфраструктуры поддержки субъектов МСП**

- Прямая гарантия для промышленных парков
- Прямая гарантия для микрофинансовых организаций
- Прямая гарантия для факторинговых компаний
- Согарантия (применяется для микрофинансовых организаций)

Условия

Срок гарантии

до 15 лет
в зависимости от условий конкретного продукта

Вознаграждение за гарантию

0,75% годовых
от суммы гарантии за весь срок действия гарантии

Порядок уплаты вознаграждения

Единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально

Сумма гарантийного покрытия

до 50% от суммы кредита
до 70% от суммы кредита в рамках продуктов для участников закупок, для «газелей» и для начинающих предпринимателей старше 45 лет, в рамках гарантии для развития сельхозкооперации, а также в рамках продукта «Согарантия»

до 75% в рамках продуктов «Согарантия для Дальнего Востока, моногородов и ЗАТО», «Согарантия для экспортеров», «Согарантия для сельхозкооперативов», «Согарантия для «газелей», «Согарантия для занятости лиц старше 45 лет», «Согарантия для развития физической культуры и спорта»
до 100 % от суммы кредита в рамках гарантии для стартапов

Обеспечение

до 100 млн не требуется,
от 100 млн рублей
последзалог/поручительство

Технология предоставления гарантий участниками НГС. Стандартная процедура

- Взаимодействие с участниками НГС по вопросу получения гарантии осуществляет Банк-партнер или Организация-партнер
- Комплект документов для получения гарантии аналогичен комплекту документов для получения кредита (дополнительные документы не запрашиваются)



Процедура предоставления гарантий Корпорации без повторного андеррайтинга

Этапы рассмотрения заявок:

- Шаг 1 – Получение Корпорацией заявки на гарантию от аккредитованного Банка-партнера с сокращенным пакетом документов
- Шаг 2 – Верификация заявки и идентификация заемщика.
- Шаг 3 – Принятие решения о выдаче гарантии и информирование Банка-партнера.

Срок рассмотрения
заявки –
3 рабочих дня

* Для банковских гарантий в рамках ФЗ 223-ФЗ и 44-ФЗ

**10 рабочих дней при сумме от 25 млн рублей

Ключевые требования к проектам для принятия на рассмотрение в рамках «корпоративного» канала:

1. Регистрация заявителя (инициатора проекта) на Портале Бизнес-навигатора МСП <https://smbn.ru>.
2. Сумма проекта более 200 млн рублей, а также стартапы и быстрорастущие инновационные, высокотехнологичные компании («газели»)).
3. Проект соответствует Приоритетным отраслям экономики.
4. Проект находится в высокой стадии проработки субъектом МСП (соответствует требованиям (чек-лист) и заполнена форма «Резюме проекта»).
5. Проект пользуется поддержкой органов власти субъекта Российской Федерации и/или входит в список приоритетных проектов, реализуемых на территории субъекта Российской Федерации.



- **Сельское хозяйство**, включая производство сельскохозяйственной продукции, а также предоставление услуг в этой отрасли экономики, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- **Обрабатывающее производство**, в том числе производство пищевых продуктов, первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- Производство и распределение **электроэнергии, газа и воды**
- **Строительство**, в том числе в рамках развития внутреннего туризма
- **Транспорт и связь**
- **Туристская деятельность** и деятельность в области туристской индустрии в целях развития внутреннего туризма
- **Здравоохранение**
- **Сбор, обработка и утилизация отходов**, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Отрасли экономики, в которых реализуются **приоритетные направления развития науки, технологий и техники** в Российской Федерации, а также **критические технологии** Российской Федерации, перечень которых утвержден **Указом Президента Российской Федерации от 07 июля 2011 г. № 899** «Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации и перечня критических технологий Российской Федерации».
- Отрасли экономики, предназначенные для инновационного развития согласно Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р (**ядерные технологии; авиастроение; судостроение; программное обеспечение; вооружение и военная техника; образовательные услуги; космические услуги и производство ракетно-космической техники**);
- **Приоритеты и перспективы научно-технологического развития Российской Федерации**, предусмотренные Стратегией научно-технологического развития Российской Федерации, утвержденной **Указом Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. № 642**;
- **поставка товаров, выполнение работ, оказание услуг**, включенных в перечни товаров, работ, услуг, **удовлетворяющих критериям отнесения к инновационной продукции, высокотехнологичной продукции**, утвержденные заказчиками в соответствии с Федеральным законом от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» и размещенные в единой информационной системе в сфере закупок».

Определение Стартапа*

1. Субъект МСП, с даты регистрации которого на дату представления заявки на получение гарантии прошло не более 5 лет, или субъект МСП, который с даты государственной регистрации не осуществлял производство (реализацию услуги) или осуществлял в незначительном** объеме;
2. Соответствие одному из следующих критериев:
 - Проект реализуется в высокотехнологичных отраслях (информационные технологии, биотехнологии, робототехника, станкостроение, фармацевтика) и (или) в отраслях экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники, а также критические технологии Российской Федерации, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. № 899;
 - Проект реализуется в Приоритетной отрасли экономики с использованием инноваций или высоких технологий, позволяющих вывести на рынок новый продукт или продукт с более высокими качественными характеристиками по сравнению с существующими аналогичными продуктами на рынке или экспортно ориентированный импортозамещающий продукт;
 - Проект, реализуемый в Приоритетной отрасли экономики, масштабируем***; ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет или прогноз прироста выручки не менее 20% на протяжении не менее трех лет с момента завершения инвестиционной фазы проекта.

Требования к проектам

1. Высокая стадия готовности проекта (наличие бизнес-плана, финансовой модели, проектно-сметной и разрешительной документации); наличие проектной команды;
2. Наличие документов, подтверждающих предпосылки финансовой модели (в том числе независимая маркетинговая и технологическая экспертизы);
3. Погашение кредитов осуществляется за счет денежного потока от реализации проекта.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению Стартапа.
2. Доля собственного участия не менее 10% от бюджета проекта без учета процентов на инвестиционной фазе.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

**незначительный объем производства (реализации услуги) определяется как доля менее 25% от максимального объема производства (реализации услуги), запланированного бизнес-планом проекта

***масштабируемость – возможность увеличения объемов бизнеса за счет его территориального расширения и (или) пропорционально вложенным ресурсам

Определение «Газели»* («газелей»)

Субъект МСП, соответствующий критериям отнесения к быстрорастущим инновационным, высокотехнологичным предприятиям, утвержденным рабочей группой по вопросам оказания поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства высокотехнологичных секторов экономики, в том числе внедряющим инновации, осуществляющим проекты в сфере импортозамещения и (или) производящим экспортную продукцию и услуги, созданной АО «Корпорация «МСП» и иными институтами развития.

Основные критерии:

- Базовые требования к заемщикам*;
- Деятельность осуществляется в Приоритетных отраслях экономики;
- Среднегодовой темп роста (CAGR)** выручки за 3 последние года не менее 20%;
- Наличие документов, подтверждающих права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, предусмотренные Гражданским кодексом Российской Федерации.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению «Газели».
2. Осуществление деятельности не менее 3 лет;
3. Деятельность субъекта МСП осуществляется в Приоритетных отраслях экономики и обеспечивает ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет, завершившихся на дату представления заявки на получение гарантии;
4. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительный финансовый результат;
5. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительные чистые активы.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

** Совокупный среднегодовой темп роста или среднегодовой темп роста с учетом сложных процентов (англ. Compound Annual Growth Rate, CAGR) представляет собой средний темп, с которым выручка росла в течение периода более одного года.

$$CAGR = \left(\frac{V_N}{V_0} \right)^{\frac{1}{N}} - 1$$

где V_0 – начальный размер выручки;

V_N – конечный размер выручки;

N – количество периодов (лет).



**Корпорация
МСП**

**2. Програма стимулирования кредитования
субъектов малого и среднего предпринимательства**

«ПРОГРАММА СТИМУЛИРОВАНИЯ КРЕДИТОВАНИЯ»

Ключевые условия Программы стимулирования кредитования

- Процентная ставка:
 - 9,6%** - для субъектов МСП в приоритетных отраслях экономики, лизинговой компании, факторинговой компании, МФО или организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП;
 - 10,6%** - для субъектов МСП в прочих отраслях.
- Срок льготного фондирования **до 3 лет** (срок кредита может превышать срок льготного фондирования)
- Проекты **приоритетных отраслей экономики**:
 - Сельское хозяйство / предоставление услуг в этой области
 - Обрабатывающее производство, в т.ч. производство пищевых продуктов, первичная и последующая переработка с/х продуктов
 - Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
 - Строительство, транспорт и связь
 - Внутренний туризм
 - Высокотехнологичные проекты
 - Деятельность в области здравоохранения
 - Деятельность по складированию и хранению
 - Деятельность предприятий общественного питания (за исключением ресторанов),
 - Деятельность в сфере бытовых услуг,
 - Сбор, обработка и утилизация отходов, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Размер кредита: от **3 млн рублей** до **1 млрд рублей** (общий кредитный лимит на заемщика - до **4 млрд рублей**)

Программа стимулирования кредитования. Требования к проектам и заемщикам – субъектам МСП

<p>Целевое использование кредитов</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Инвестиционные цели - финансирование мероприятий по приобретению основных средств, модернизации и реконструкции производства, запуску новых проектов/производств. Допускается финансирование текущих расходов, связанных с реализацией инвестиционного проекта (не более 30% от совокупной величины инвестиционных кредитов). • Пополнение оборотных средств.
<p>Размер процентной ставки по кредитам</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Не выше 9,6% годовых при условии, что кредитные средства предоставляются субъекту МСП на цели осуществления деятельности в одной или нескольких приоритетных отраслях экономики, или на цели реализации инвестиционного проекта в такой отрасли, лизинговой компании, факторинговой компании, МФО или организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП; • Не выше 10,6% годовых при условии, что кредитные средства предоставляются субъекту МСП на цели осуществления деятельности или на цели реализации инвестиционного проекта в иных отраслях экономики, не включенных в приоритетных отраслях экономики.
<p>Сроки кредитования</p>	<ul style="list-style-type: none"> • На усмотрение Уполномоченного банка (кредит может быть предоставлен на срок более 3 лет, при этом срок льготного фондирования по Программе не должен превышать 3 года).
<p>Доля финансирования инвестиционного проекта за счет заемных средств</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Не более 80% - для инвестиционных кредитов в размере более 500 млн рублей и инвестиционных кредитов независимо от размера кредита, погашение основного долга по которым предусматривается за счет денежного потока, производимого за счет реализации цели кредитования без учета доходов от текущей деятельности конечного заемщика. • Без ограничений – для прочих инвестиционных проектов.
<p>Требования к инвестиционным проектам</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Для инвестиционных кредитов в размере более 500 млн рублей и инвестиционных кредитов независимо от размера кредита, погашение основного долга по которым предусматривается за счет денежного потока, производимого за счет реализации цели кредитования без учета доходов от текущей деятельности конечного заемщика: <ul style="list-style-type: none"> ○ чистая приведенная стоимость инвестиционного проекта является положительной; ○ внутренняя норма рентабельности превышает выбранную ставку дисконтирования. • Для прочих инвестиционных проектов требования не устанавливаются.
<p>Финансовые требования к заемщику</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Положительный финансовый результат по данным бухгалтерской отчетности за предыдущий календарный год (не применяется к специально созданным проектным компаниям (SPV)); Вновь созданное юридическое лицо представляет промежуточную или годовую бухгалтерскую отчетность за первый отчетный период, который определяется в соответствии с статьей 15 Федерального закона от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете». • Положительные чистые активы (не применяется к специально созданным проектным компаниям (SPV)). • Показатель «Общий долг / Операционная прибыль» юридического лица (или группы компаний, если рассматриваемое юридическое лицо входит в группу компаний) не превышает 10 (показатель не применяется при реализации инвестиционных проектов по строительству объектов жилой недвижимости).

Порядок получения Уполномоченным банком кредитов Банка России



1 Уполномоченный Банк предоставляет кредиты Конечным заемщикам с учетом требований Программы. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляют проверку соответствия Проектов и Конечных заемщиков требованиям Программы.

2 Уполномоченный Банк, предоставивший один либо несколько кредитов Конечным заемщикам, одновременно обращается в Банк России и Корпорацию с заявлениями на получение кредита Банка России и Поручительства Корпорации (с приложением необходимого комплекта документов).
Механизм получения кредитов Банка России аналогичен порядку, предусмотренному в Положении Банка России №312-П для получения кредитов, обеспеченных поручительствами.

Корпорация осуществляет проверку документов и не позднее 4-го рабочего дня с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию уведомляет Уполномоченный банк об одном из следующих решений:

3

- о предоставлении Поручительства и направлении в Банк России подписанных со стороны Корпорации договоров поручительства;
- об отказе в предоставлении Поручительства.

Дополнительно Корпорация направляет в Уполномоченный банк уведомление о размере вознаграждения, необходимого к уплате Банком Корпорации за предоставленное Поручительство.

4 Корпорация в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства.

5 Банк России, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку в сроки, указанные в Заявлении на предоставление кредита (в Заявлении должна быть указана дата предоставления кредита Банка России, наступающая не раньше, чем через 5 рабочих и позднее, чем через 10 рабочих дней с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию).

6 Уполномоченный банк в течение 3-х рабочих дней с даты получения уведомления о размере вознаграждения осуществляет оплату вознаграждения.

Особенности получения кредитов Банка России при кредитовании лизинговых компаний



- 1.1** Уполномоченный Банк предоставляет кредиты Лизинговой компании с учетом требований Программы. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляют проверку соответствия Проектов и Лизинговых компаний требованиям Программы.
- 1.2** Лизинговая компания приобретает имущество для оказания услуг финансовой аренды субъектам МСП .
- 2** Уполномоченный Банк, предоставивший один либо несколько кредитов Лизинговой компании, одновременно обращается в Банк России и Корпорацию с заявлениями на получение кредита Банка России и Поручительства Корпорации (с приложением необходимого комплекта документов).
Механизм получения кредитов Банка России аналогичен порядку, предусмотренному в Положении Банка России №312-П для получения кредитов, обеспеченных поручительствами.
- 3** Корпорация осуществляет проверку документов и не позднее 4-го рабочего дня с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию уведомляет Уполномоченный банк об одном из следующих решений:
- о предоставлении Поручительства и направлении в Банк России подписанных со стороны Корпорации договоров поручительства;
 - об отказе в предоставлении Поручительства.
- Дополнительно Корпорация направляет в Уполномоченный банк уведомление о размере вознаграждения, необходимого к уплате Банком Корпорации за предоставленное Поручительство.
- 4** Корпорация в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства.
- 5** Банк России, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку в сроки, указанные в Заявлении на предоставление кредита (в Заявлении должна быть указана дата предоставления кредита Банка России, наступающая не раньше, чем через 5 рабочих и позднее, чем через 10 рабочих дней с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию).
- 6** Уполномоченный банк в течение 3-х рабочих дней с даты получения уведомления о размере вознаграждения осуществляет оплату вознаграждения.

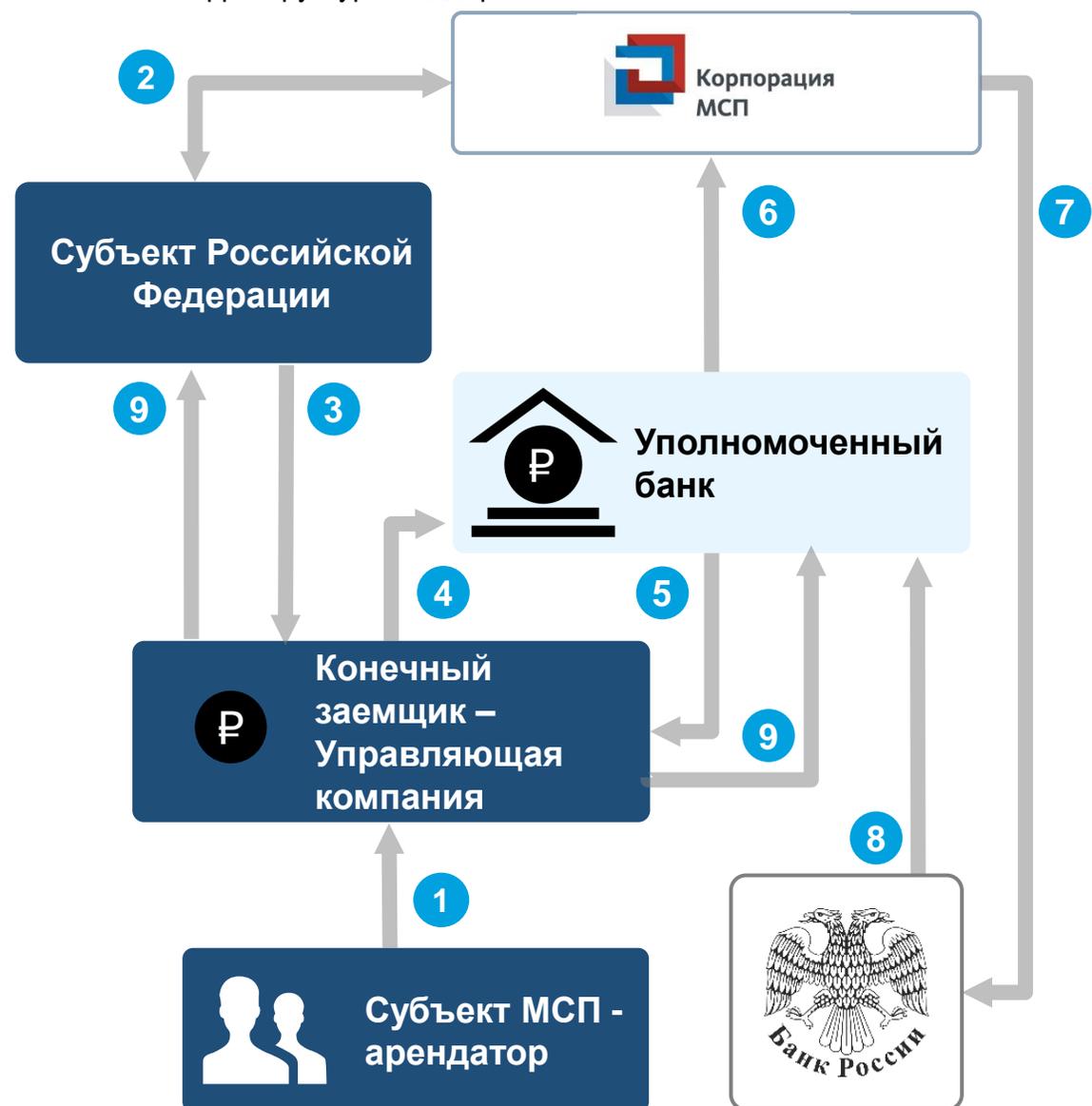
Особенности получения кредитов Банка России при кредитовании факторинговых компаний



- 1.1** Уполномоченный Банк предоставляет кредиты Факторинговой компании с учетом требований Программы. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляет проверку соответствия субъектов МСП – клиентов и Факторинговых компаний требованиям Программы.
- 1.2** Факторинговая компания перечисляет денежные средства субъектам МСП - клиентам.
- 2** Уполномоченный Банк, предоставивший один либо несколько кредитов Факторинговой компании, одновременно обращается в Банк России и Корпорацию с заявлениями на получение кредита Банка России и Поручительства Корпорации (с приложением необходимого комплекта документов).
Механизм получения кредитов Банка России аналогичен порядку, предусмотренному в Положении Банка России №312-П для получения кредитов, обеспеченных поручительствами.
- 3** Корпорация осуществляет проверку документов и не позднее 4-го рабочего дня с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию уведомляет Уполномоченный банк об одном из следующих решений:
- о предоставлении Поручительства и направлении в Банк России подписанных со стороны Корпорации договоров поручительства;
 - об отказе в предоставлении Поручительства.
- Дополнительно Корпорация направляет в Уполномоченный банк уведомление о размере вознаграждения, необходимого к уплате Банком Корпорации за предоставленное Поручительство.
- 4** Корпорация в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства.
- 5** Банк России, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку в сроки, указанные в Заявлении на предоставление кредита (в Заявлении должна быть указана дата предоставления кредита Банка России, наступающая не раньше, чем через 5 рабочих и позднее, чем через 10 рабочих дней с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию).
- 6** Уполномоченный банк в течение 3-х рабочих дней с даты получения уведомления о размере вознаграждения осуществляет оплату вознаграждения.

Особенности получения кредитов Банка России при кредитовании организаций, управляющих объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП

Проект – строительство (реконструкция) объекта недвижимого имущества, предназначенного для предоставления в аренду, субъектам МСП – резидентам объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП, реализуемый конечным заемщиком – организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки МСП.



- 1** **Конечный заемщик** – подтверждает наличие документов и (или) заключенных соглашений (соглашений о намерениях) с субъектами МСП, планирующими стать резидентами объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП, подтверждающих передачу в аренду субъектам МСП не менее чем 20% общей площади помещений объектов, строительство (реконструкция) которых будет осуществлено за счет средств Программы стимулирования
- 2** **Субъект Российской Федерации**, заключает Соглашение о взаимодействии с Корпорацией, в связи планируемым или заключенным соглашением с организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП
- 3** **Субъект Российской Федерации**, заключает Соглашение с организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, в связи с предоставлением такой организации финансовых и иных мер поддержки
- 4** **Конечный заемщик**, компания, осуществляющая управление объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, обращается в Уполномоченный Банк за получением финансирования на реализацию Проекта
- 5** **Уполномоченный Банк** предоставляет кредит организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляют проверку Конечного заемщика и соответствия требованиям Программы стимулирования
- 6** **Уполномоченный Банк**, предоставивший кредит Конечному заемщику, обращается в Корпорацию с просьбой предоставить поручительство за уполномоченный банк перед Банком России
- 7** **Корпорация** в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства
- 8** **Банк России**, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку
- 9** **Уполномоченный Банк**, предоставивший кредит Конечному заемщику, **Субъект Российской Федерации**, заключает Соглашение с организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, осуществляют мониторинг конечного заемщика в соответствии с Регламентом

Требования к проектам, участникам и заемщикам при кредитовании организаций, управляющих объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП

<p>Целевое использование кредитов</p>	<ul style="list-style-type: none"> Инвестиционные цели - проект строительства (реконструкции) объекта недвижимого имущества, предназначенного для предоставления в аренду, субъектам МСП – резидентам объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП.
<p>Требования к Уполномоченному банку</p>	<ul style="list-style-type: none"> Предоставление кредита организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП может осуществляться только уполномоченным банком, размер собственных средств (капитала) которого, рассчитываемый в соответствии с требованиями положения Банка России от 28 декабря 2012 г. №395-П «О методике определения величины собственных средств (капитала) кредитных организаций («Базель III»), превышает 100 млрд рублей.
<p>Требования к конечному заемщику</p>	<ul style="list-style-type: none"> Базовые требования у конечному заемщику, участнику Программы стимулирования кредитования (кроме нижеследующих); Наличие у организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, статуса соответственно управляющей компании (организации) технопарка (технологического парка), управляющей компании технополиса, управляющей компании (организации) научного парка, управляющей компании (организации) индустриального парка, управляющей компании (организации) агропромышленного парка, присвоенного на срок не менее десяти лет правовым актом субъекта РФ, на территории которого расположен соответствующий объект инфраструктуры поддержки субъектов МСП; Организация, образующая инфраструктуру поддержки субъектов МСП включена в единый реестр организаций инфраструктуры поддержки субъектов МСП в соответствии с Законом о развитии МСП; Наличие документов и (или) заключенных соглашений (соглашений о намерениях) с субъектами МСП, планирующими стать резидентами объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП, подтверждающих передачу в аренду субъектам МСП не менее чем 20% общей площади помещений объектов, строительство (реконструкция) которых будет осуществлено за счет средств Программы; Предоставляет объекты недвижимого имущества, построенного за счет средств предоставленного в рамках Программы кредита, в аренду только субъектам МСП – резидентам объектов инфраструктуры поддержки МСП на срок, не менее года по ставке, не превышающей 80% от величины годовой арендной платы (определяемой в соответствии с ФЗ №135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» в случае оценки объекта недвижимого имущества, не находящегося в государственной собственности субъекта РФ, либо определяемой уполномоченными органами исполнительной власти субъекта РФ в случае оценки объекта недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъекта РФ); Ежеквартально направляет в уполномоченный орган исполнительной власти субъекта РФ отчет о реализации Проекта по форме, определенной Соглашением.
<p>Требования к объекту инфраструктуры</p>	<ul style="list-style-type: none"> Наличие у объекта инфраструктуры поддержки субъектов МСП, управление которым осуществляет конечный заемщик, статуса технопарка (технологического парка), технополиса, научного парка, промышленного парка, индустриального парка, агропромышленного парка, присвоенного на срок не менее десяти лет, в порядке, предусмотренном нормативным правовым актом субъекта РФ, на территории которого располагается соответствующий объект инфраструктуры поддержки субъектов МСП; Объекты недвижимости, размещенные на территории объекта инфраструктуры поддержки субъектов МСП, принадлежат субъекту РФ или организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, на праве собственности.
<p>Требования к субъекту Российской Федерации</p>	<ul style="list-style-type: none"> Наличие у субъекта РФ, на территории которого размещен объект инфраструктуры поддержки субъектов МСП, утвержденного в установленном порядке нормативного правового акта, предусматривающего процедуру ежегодного подтверждения статуса объекта инфраструктуры поддержки субъектов МСП и статуса организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП; Наличие заключенного между субъектом Российской Федерации и Корпорацией соглашения о взаимодействии.

Особенности получения кредитов Банка России при кредитовании микрофинансовых организаций предпринимательского финансирования

Цель кредита – предоставление микрозаймов субъектам МСП с применением процентной ставки по микрозаймам, превышающей процентную ставку по кредиту не более чем на 50% (при ставке по кредиту 9,6% **максимальная ставка по микрозаймам составит 14,4% годовых**).



- 1 **Микрофинансовая организация (МФО)** обращается в уполномоченный банк за кредитом для финансирования субъектов МСП путем предоставления им микрозаймов (микрофинансирования)
- 2 **Уполномоченный банк**, после анализа рисков по сделке, подтверждает готовность к финансированию и выдает кредит (открывает кредитную линию) МФО
- 3 **Уполномоченный банк** обращается в Корпорацию с просьбой выдать поручительство за уполномоченный банк перед Банком России
- 4 **Корпорация**, после выдачи кредита уполномоченным банком выдает поручительство за уполномоченный банк перед Банком России
- 5 **МФО** предоставляет субъектам МСП микрофинансирование в виде микрозаймов. Открытая МФО кредитная линия в уполномоченном банке используется МФО для выдачи микрозаймов субъектам МСП

Требования, применяемые при кредитовании микрофинансовых организаций предпринимательского финансирования

<p>Базовые условия участия МФО в Программе стимулирования кредитования</p>	<ul style="list-style-type: none"> • наличие статуса микрофинансовой организации в соответствии с Федеральным законом от 02.07.2010 № 151-ФЗ «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях»; • соответствие критериям отнесения к микрофинансовым организациям предпринимательского финансирования, установленным Банком России; • наличие в составе учредителей (участников) или акционеров субъекта Российской Федерации и/или муниципального образования с долей не менее 50%; • наличие в целях создания и/или деятельности обеспечения доступа субъектов МСП и организаций инфраструктуры поддержки субъектов МСП к финансовым ресурсам посредством предоставления микрозаймов субъектам МСП и организациям инфраструктуры поддержки субъектов МСП; • соответствие требованиям, установленным Минэкономразвития России; • отсутствие у МФО признаков аффилированности с кредитуемым уполномоченным банком.
<p>Организационные критерии отбора МФО</p>	<ul style="list-style-type: none"> • отсутствие негативной информации о деловой репутации как в отношении МФО, так и в отношении ее участников (акционеров) и менеджмента, подтвержденное заключением рейтингового агентства о надежности МФО и/или аудиторским заключением; • отсутствие действующих санкций со стороны надзорных и контролирующих органов; • отсутствие неоконченных судебных споров МФО с органами государственной власти, государственными организациями (министерствами и ведомствами), контролирующими, налоговыми и надзорными органами (в том числе ФСФМ России, Банком России, ФНС России, прокуратурой Российской Федерации), в которых данная МФО является ответчиком, а также с иными организациями и лицами, в рамках которых данное юридическое лицо является ответчиком, исковые требования по которым составляют более 5,0% валюты баланса (стоимости активов) МФО; • наличие у МФО внутренних нормативных документов, регламентирующих порядок отбора и критерии оценки субъектов МСП (в том числе их финансового положения), и/или правил предоставления микрозаймов, утвержденных органом управления МФО; • соблюдение требований законодательства Российской Федерации в сфере противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма.
<p>Финансовые критерии отбора МФО</p>	<ul style="list-style-type: none"> • устойчивое финансовое состояние (определяется в соответствии с внутренней нормативной документацией уполномоченного банка и/или Методикой анализа финансового состояния МФО, установленной Регламентом взаимодействия банков с акционерным обществом «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» в рамках реализации Программы стимулирования кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства); • положительная величина собственного капитала и чистых активов; • величина капитала (стр. 1300 бух. баланса) в соответствии с балансом МФО за последний отчетный год и за последний квартал не менее 10 млн рублей; • общая сумма займов, предоставленных МФО одному клиенту, не должна превышать 25% общей суммы всех предоставленных МФО займов (действующих на последнюю отчетную дату); • отсутствие нереструктурированной просроченной задолженности перед бюджетом, внебюджетными фондами и другими государственными органами; • отсутствие за последний отчетный год и за последний квартал убытков, влекущих снижение стоимости чистых активов более чем на 25% по сравнению с их максимально достигнутым уровнем в течение последних 12 месяцев; • отсутствие просроченных платежей по обслуживанию кредитов в банках за последние 180 календарных дней, предшествующих дате принятия уполномоченным банком решения о предоставлении МФО кредита (положительная кредитная история); • уровень просроченной задолженности действующего портфеля микрозаймов – не более 15% размера совокупной задолженности по портфелю микрозаймов на последнюю отчетную дату; • ведение самостоятельного (раздельного) учета средств целевого финансирования и иных средств, связанных с микрофинансированием (в случае если МФО осуществляет иные виды деятельности).



**Корпорация
МСП**

(Программа субсидирования)

3. Программа предоставления субсидий кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным субъектам МСП на реализацию проектов в приоритетных отраслях по льготной ставке, реализуемая с 2019 года Минэкономразвития России и Корпорацией МСП

Постановление Правительства РФ от 30.12.2018 N 1764

"Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2019 - 2024 годах субъектам малого и среднего предпринимательства по льготной ставке"

Ключевые условия Программы субсидирования

Условия	Параметры
Процентная ставка по кредиту для заемщика	До 8,5 % годовых
Цели льготных кредитов	Инвестиционные и пополнение оборотных средств (приоритетные отрасли)
Размер кредита на инвестиционные цели	От 500 тыс. рублей до 1 млрд рублей (до 2 млрд рублей для развития туризма, гостиниц и общественного питания)
Размер кредита на пополнение оборотных средств	От 500 тыс. рублей до 500 млн рублей
Срок кредитного договора на инвестиционные цели	До 10 лет
Срок кредитного договора на пополнение оборотных средств	До 3 лет
Получатели субсидий	Уполномоченные банки, прошедшие отбор
Периодичность предоставления субсидии банкам	Ежемесячно

Приоритетные отрасли

- Сельское хозяйство
- Строительство
- Здравоохранение
- Образование
- Обрабатывающее производство
- Услуги в сфере туризма (внутреннего и въездного)
- Деятельность в области культуры, спорта
- Деятельность профессиональная, научная и техническая.
- Информация и связь
- Транспортировка и хранение
- Водоснабжение, водоотведение, организация сбора, обработки и утилизации отходов
- Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания (кроме ресторанов)
- Деятельность в сфере бытовых услуг
- Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
- Розничная и оптовая торговля при условии заключения кредитного договора (соглашения) на инвестиционные цели
- Розничная торговля на территории моногородов
- Розничная/оптовая торговля на территориях ДФО, СКФО, Республики Крым и г. Севастополя



**Корпорация
МСП**

4. Условия программы льготного лизинга оборудования для субъектов индивидуального и малого предпринимательства, реализуемой региональными лизинговыми компаниями (РЛК)



**Создание сети
дочерних лизинговых
компаний Корпорации**

- Программа льготного лизинга в 2019 году реализуется через сеть региональных лизинговых компаний (РЛК) с уставным капиталом в размере 2 млрд рублей каждая:
 - «РЛК Республики Татарстан» (г. Казань);
 - «РЛК Республики Башкортостан» (г. Уфа);
 - «РЛК Ярославской области» (г. Ярославль);
 - «РЛК Республики Саха (Якутия)» (г. Якутск).

РЛК предоставляют лизинговое финансирование на всей территории Российской Федерации вне зависимости от местонахождения лизингополучателя



**Преимущества
программы льготного
лизинга**

- Льготные процентные ставки: 6% для российского оборудования, 8% для иностранного оборудования;
- Лизинг представляет собой беззалоговое финансирование, обеспечением является сам предмет лизинга;
- Лизинговая компания самостоятельно приобретает у поставщика оборудование и передает его во временное пользование и владение лизингополучателю;
- Лизингополучатель не ограничен в выборе оборудования и поставщика оборудования;
- Лизингополучатель вправе выбрать график платежей исходя из сезонности бизнеса;
- Первый лизинговый платеж оплачивается через 30 дней после подписания акта приема-передачи;
- Существует возможность привлечения региональных гарантийных организаций в качестве поручителя.

 Производство		 Сельхозкооперация			 Поставщики крупнейших заказчиков		 ДФО	 Моногорода и ТОСЭР	 Спорт и Туризм	 РЛК
Высокотехнологичное и инновационное производство	Приоритетное производство	Создание	Развитие	Быстрое развитие	Высокотехнологичная и инновационная продукция	Прочая продукция				Микролизинг для регионов нахождения РЛК

Ставка	6 % годовых - для российского оборудования 8 % годовых - для иностранного оборудования										
Сумма финансирования*	5-200 млн рублей	5-200 млн рублей	3-10 млн рублей	5-200 млн рублей	5-200 млн рублей	5-200 млн рублей	5-100 млн рублей	5-200 млн рублей	5-200 млн рублей	5-200 млн рублей	2,5-5 млн рублей
Срок лизинга	13-60 мес.	13-60 мес.	13-84 мес.	13-84 мес.	13-24 мес.	13-84 мес.	13-60 мес.	13-60 мес.	13-84 мес.	13-60 мес.	13-60 мес.
Минимальный аванс	От 10%	От 15%	От 10%	От 15%	От 10%***	От 10%	От 15%				
Предмет лизинга	Новое, ранее не использованное или не введенное в эксплуатацию оборудование										



Профиль клиента

Субъект индивидуального и малого предпринимательства (ИМП), в том числе поставщик крупнейших заказчиков, определяемых Правительством Российской Федерации, включенные в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства.

Величина дохода ➤ До 800 млн руб.

Среднесписочная численность сотрудников ➤ До 100 человек

Место регистрации ➤ Резидент РФ***



Виды имущества вне рамок программы (финансирование не осуществляется)

- оборудование, предназначенное для осуществления оптовой и розничной торговой деятельности;
- водные суда;
- воздушные суда и другая авиационная техника;
- подвижной состав железнодорожного транспорта;
- транспортные средства, самоходные машины и другие виды техники, на которые оформляются паспорт транспортного средства или паспорт самоходной машины и других видов техники (электронный паспорт транспортного средства или электронный паспорт самоходной машины и других видов техники), а также навесное, прицепное оборудование к указанным видам техники;

* Максимальный лимит на одного лизингополучателя (группу связанных компаний)

**Территория опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации

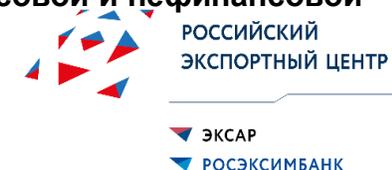
*** Выкупная стоимость до 60% от стоимости предмета лизинга



**Корпорация
МСП**

5. Программа Инвестиционный лифт

- Инвестиционный лифт (ИЛ) – программа, нацеленная на оказание поддержки компаниям и инвестиционным проектам в сфере несырьевого экспорта
- В рамках ИЛ организовано взаимодействие Федеральной корпорации по развитию малого и среднего предпринимательства (КМСП), Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ), Фонда развития промышленности (ФРП) и Российского экспортного центра (РЭЦ) для оказания финансовой и нефинансовой поддержки участникам программы



 Возможная роль участников	Кредитное финансирование субъектов МСП	Осуществление кредитно-гарантийной поддержки субъектов МСП	Вхождение в капитал субъектов МСП / мезонинное финансирование	Сопровождение и поддержка субъектов МСП с экспортным потенциалом
 Ключевые требования к проектам	<ul style="list-style-type: none"> • Основной фокус - импортозамещение, высокотехнологичные компании. • 50% - софинансирование от заемщика (включая банковские кредиты). • Не менее 15% средств предоставляет акционер. • Обеспечение: гарантия, залог, поручительство. 	<ul style="list-style-type: none"> • Соответствие требованиям ст.4 Федерального закона №209-ФЗ. • Регистрация бизнеса на территории РФ. • Отсутствие отрицательной кредитной истории и отсутствие просроченной задолженности. 	<ul style="list-style-type: none"> • Несырьевой сектор экономики. • Наличие экспортной выручки. • Выручка компании от 0,5 до 5 млрд руб. • Бюджет проекта от 500 млн до 20 млрд руб. • Конечные бенефициары – резиденты РФ. 	<ul style="list-style-type: none"> • Ведение экспортной деятельности. • Поддержка только несырьевого сектора. • Доля российской составляющей в экспортном контракте – не менее 30%.
 Параметры финансирования	<ul style="list-style-type: none"> • Финансирование на проектной основе. • Стоимость финансирования: от 1% до 5% годовых (в зависимости от Программы финансирования) • Срок кредита: 5-7 лет. • Объем финансирования: до 750 млн руб. на одну сделку. 	<ul style="list-style-type: none"> • Срок гарантии: до 15 лет. • Вознаграждение за гарантию: 0,75% годовых от суммы гарантии. • Сумма гарантии: от 50% до 100% от суммы кредита в соответствии с каталогом гарантийных продуктов, в том числе гарантии для «стартапов» и «быстрорастущих» инновационных, высокотехнологичных субъектов МСП («газелей») • Программа стимулирования кредитования МСП (не более 9,6%/10,6% для приоритетных /неприоритетных отраслей). • Программа субсидирования 1764 (ключевая ставка + 2 %, но не более 8,5 % с 2019 г.) 	<ul style="list-style-type: none"> • Участие в акционерном капитале до 50%. • Объем инвестирования: до 1 млрд руб. в один проект. • Внутренняя норма доходности превышает 13,5% в рублях. • Выход РФПИ из инвестиции через 5-7 лет. 	<ul style="list-style-type: none"> • 9 страховых продуктов ЭКСАР. • Кредитование: Размер кредита – до 100% от суммы экспортного контракта. • Валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта.

В рамках Порядка взаимодействия институтов развития в 2016-2019 гг. одобрено финансирование 27 проектов общим бюджетом 27 305 млн рублей



**Корпорация
МСП**

6. Поддръжка субъектов МСП через Фонд «МИР»

ЗПИФ долгосрочных прямых инвестиций «МИР» (Фонд «МИР») – фонд широкого профиля, осуществляющий поддержку субъектов МСП путём предоставления прямых инвестиций и/или путём выдачи инвестиционных займов (мезонин). Пайщик Фонда «МИР» - АО «МСП Банк».

Управляющая компания АО «МИР» (УК «МИР») – акционерное общество, осуществляющее управление имуществом Фонда «МИР», 100% акций УК «МИР» принадлежит АО «Корпорация «МСП».

Сегменты работы Фонда «МИР»

- Проекты, получившие поддержку со стороны Корпорации и/или АО «МСП Банк».
- Проекты, получившие поддержку со стороны партнеров Корпорации: участников Программы «Инвестиционный лифт»; партнёров, реализующих программы поддержки МСП (Сектор Роста Московская биржа, ВЭБ Инновации, Российская венчурная компания, Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, Национальная технологическая инициатива).

Критерии и требования к Проектам

- Проект МСП должен находиться на этапе роста/расширения бизнеса: завершены НИОКР, начато производство, имеется успешный опыт реализации продукции и растущий рынок сбыта.
- Проект МСП масштабируем – способен увеличивать объемы производства и продаж, может быть реализован в других регионах России.
- Проект МСП реализуется в приоритетной отрасли экономики*
- Команда Проекта располагает необходимым профессиональным опытом запуска производства и продвижения продуктов.
- Ключевыми документами по проекту являются бизнес-план и финансовая модель проекта; особое внимание в бизнес-плане должно быть уделено рынку сбыта и продажам продукции.

*В соответствии с приоритетами АО «Корпорация «МСП».

Продукт

Параметры продукта

Схема участия

1

Капитал для МСП



Объем финансирования

15-250 млн. руб.

Целевая норма
доходности

15%

Целевая доля участия

от 34% до 49,99%

Срок участия

не более 5 лет

Вход в проект: вклад в капитал компании (cash-in), заключение инвестиционного соглашения и опционов.

Выход из проекта:

- Через опционы:
 - PUT-опцион АО «МИР» на продажу своей доли Инициатору проекта;
 - CALL-опцион Инициатора проекта на выкуп доли МИР.
- Продажа доли стратегическому инвестору.

- Субъект МСП должен сформировать капитал на балансе проектной компании в размере 50,01-66% долей.
- Участие в органах управления компании с правом вето по финансовым вопросам.
- Выход из проекта осуществляется через реализацию опционов или путем продажи доли стратегическому инвестору.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.

2

Инвестиционный заем (мезонин)



Объем финансирования

15-300 млн. руб.

Целевая ставка

12%

Возможные условия

конвертация займа в капитал

Срок участия

не более 5 лет

Вход в проект: инвестиционный заем с возможностью конвертации в капитал, заключение инвестиционного соглашения и опционов.

Выход из проекта:

- Погашение займа.
- При конвертации займа в капитал:
 - выход через опционы;
 - продажа доли стратегическому инвестору.

- Выход из проекта осуществляется путем погашения займа.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.



**Корпорация
МСП**

**Акционерное общество «Федеральная корпорация
по развитию малого и среднего предпринимательства»**

Москва, Славянская площадь, д. 4, стр. 1, тел. +7 495 698 98 00
www.corpmsp.ru, info@corpmsp.ru