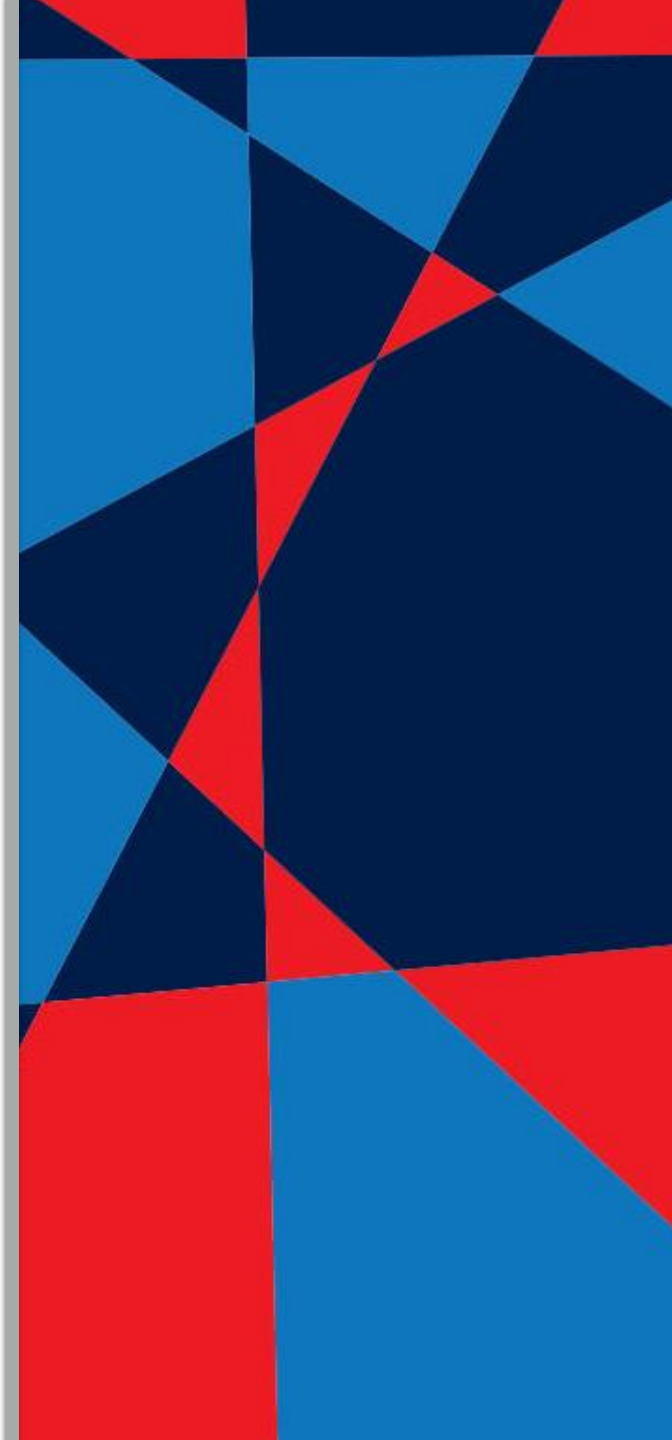


**ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ОТ 30 АПРЕЛЯ 2021 Г. № 687**

**О ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКЕ
ОРГАНИЗАЦИЙ НА КОМПЕНСАЦИЮ ЧАСТИ ЗАТРАТ, СВЯЗАННЫХ
С СЕРТИФИКАЦИЕЙ ПРОДУКЦИИ, В ТОМ ЧИСЛЕ ПРОДУКЦИИ
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ И МЕДИЦИНСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ,
НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ**

2021 г.





ОСНОВНЫЕ МОМЕНТЫ ПОСТАНОВЛЕНИЯ

Компенсация части затрат, связанных с видом деятельности:	сертификация продукции на внешних рынках	сертификация лекарственных средств на внешних рынках
Распределение лимитов бюджетных обязательств	отрасли машиностроения – 40 % ; обрабатывающие отрасли – 30 % ; прочие отрасли – 10% .	20 %
Размер субсидии	80 % затрат 12 месяцев до объявления конкурса 12 месяцев после объявления конкурса	50-80 % затрат 12 месяцев до объявления конкурса 36 месяцев после объявления конкурса
Обязательство по осуществлению экспорта продукта, в отношении которого получена субсидия	в 10 раз в течение 3 лет с даты получения сертификата соответствия	в 10 раз в течение 5 лет с даты завершения клинических исследований и регистрации лекарственного средства
Расчет значения показателя по экспорту продукта, в отношении которого получена субсидия	в год, следующий за годом получения сертификата соответствия, экспорт должен составлять не менее 100 % суммы субсидии	в год, следующий за годом завершения клинических исследований и регистрации лекарственного средства и (или) прохождения преквалификации лекарственного средства ВОЗ, экспорт должен составлять не менее 60 % суммы субсидии

ОСНОВНЫЕ МОМЕНТЫ ПОСТАНОВЛЕНИЯ

ТРЕБОВАНИЯ К ОРГАНИЗАЦИИ

«Организация» - юридическое лицо, зарегистрированное на территории Российской Федерации, либо физическое лицо, зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Организация является:

- ✓ при сертификации продукции на внешних рынках - производителем продукции либо аффилированным лицом производителя продукции, признанным таковым в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- ✓ при сертификации лекарственного средства на внешних рынках - разработчиком и (или) производителем лекарственного средства и владельцем прав на лекарственное средство, или обладателем права их использования на основании лицензионного договора или на ином законном основании, или аффилированным лицом разработчика и (или) производителя лекарственного средства, признанным таковым в соответствии с законодательством Российской Федерации.

- ✓ организация не является иностранным юридическим лицом, а также российским юридическим лицом, в уставном капитале которого доля участия иностранных юридических лиц (офшорные зоны) в совокупности превышает 50 %;
- ✓ у организации отсутствует просроченная задолженность по возврату в федеральный бюджет;
- ✓ у организации отсутствует неисполненная обязанность по уплате налогов, сборов;
- ✓ организация не находится в процессе реорганизации;
- ✓ организация не получает средства из бюджета на основании иных НПА Российской Федерации на цели, указанные в пункте 1 Правил;
- ✓ в реестре дисквалифицированных лиц отсутствуют сведения о дисквалифицированных руководителях;



ЭТАПЫ ПОЛУЧЕНИЯ ПОДДЕРЖКИ

ЭТАП 1 – КОНКУРС

Дата : 20 августа – 20 сентября

1. Заявка (в ГИСП);
2. План-график поставок на внешние рынки продукции (лекарственных средств) с указанием стран - импортеров продукции (лекарственных средств) и объемов поставок на каждый год реализации плана-графика поставок ;
3. Справка, содержащая сведения о выполненных и (или) запланированных работах (мероприятиях) по сертификации продукции на внешних рынках (сертификации лекарственного средства на внешних рынках), включая сроки проведения работ (мероприятий) и обязательные требования и (или) требования заказчиков;
4. Сведения о дилерах, трейдерах, дистрибьюторах, агентах и иных поставщиках, осуществляющих (планирующих) поставки на внешние рынки продукции (лекарственных средств) по договорам с организацией
5. *Выписка из ЕГРЮЛ;*
6. *Справка из ИФНС;*
7. При сертификации лекарственного средства на внешних рынках - копия лицензии на производство лекарственных средств;

ЭТАП 2 – ПОЛУЧЕНИЕ СУБСИДИИ

Даты подачи документов:

не позднее 1 марта, и (или) 31 мая, и (или) 31 августа, и (или) 20 ноября

1. Заявление (в ГИСП);
2. Сертификат соответствия;
3. Договоры на выполнение работ/услуг заключенных организацией напрямую с аккредитованной сертифицирующей организацией (с приложением протоколов испытаний, отчетов о проведенном аудите и пр.);
4. Заключение о подтверждении производства продукции на территории Российской Федерации;
5. Документы, подтверждающие требования заказчика;

При сертификации ЛС - договоры на выполнение работ/услуг и договоры купли-продажи (при наличии), первичные бухгалтерские документы (акты сдачи-приемки, товарные накладные, платежные ведомости, документы, подтверждающие численность основного и привлеченного персонала, платежные поручения)

ЭТАП 3 – ОТЧЕТНОСТЬ

Даты подачи документов:

не позднее 15 февраля

1. Отчет о достижении результата предоставления субсидии и показателей, необходимых для достижения результата предоставления субсидии;
2. Отчет о реализации плана-графика поставок на внешние рынки продукции (лекарственных средств);
3. Договор на поставку продукции (лекарственного средства) на внешние рынки;
4. Таможенные декларации, подтверждающие поставку продукции, в отношении которой организацией получена субсидия;
5. Сведения о дилерах, трейдерах, дистрибьюторах, агентах и иных поставщиках.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

- Субсидия предоставляется на основании соглашения о предоставлении субсидии, которое заключается в ГИИС "Электронный бюджет" в форме электронного документа.
- **Субсидия подлежит возврату** в случае:
 - установлен факт нарушения условий предоставления субсидии - в объеме выявленных нарушений;
 - по истечению срока действия соглашения не получен документ, подтверждающий успешное прохождение преквалификации лекарственного средства ВОЗ или завершение регистрации лекарственного средства на внешних рынках, или 3 документа, подтверждающие успешное завершение фазы клинических исследований, необходимых для регистрации лекарственных средств на внешних рынках (при сертификации лекарственного средства на внешних рынках), - в размере субсидии, фактически предоставленной организации
 - фактический объем поставки на внешние рынки продукции (лекарственного средства) составляет менее 75 % установленного в соглашении - в размере субсидии, фактически предоставленной организации
 - если фактический объем поставки на внешние рынки продукции (лекарственного средства) составляет более 75% и менее 100% установленного в соглашении – пропорционально недостигнутому значению.

Контактная информация по программе:

тел.: +7 (495) 937-4747, 8-800-550-01-88

эл.почта: certificate@exportcenter.ru