

Министерство экономического развития Российской Федерации

**Министерство экономического развития Российской Федерации**  
**Департамент координации, развития и регулирования**  
**внешнеэкономической деятельности**

---

**БИЗНЕС-ПУТЕВОДИТЕЛЬ**

**ПО**

**ТУРЕЦКОЙ РЕСПУБЛИКЕ**

Анкара, 2017 г.

## Турецкая Республика





**Торговое представительство  
Российской Федерации в  
Турецкой Республике**

Atatürk Bul. 106, Kavaklıdere-  
Ankara

Тел.: +90 (312) 425 46 90 - 425 20  
90

Факс: +90 (312) 418 39 91

Сайт: [turk.ved.gov.ru](http://turk.ved.gov.ru)

Эл.почта: [trade.ankara@yandex.ru](mailto:trade.ankara@yandex.ru)



Министерство экономического развития Российской Федерации  
**Руководящий состав Торгового представительства  
России в Турции**



**Торговый представитель  
Российской Федерации  
в Турецкой Республике**

-

Гашигуллин Айдар Аюпович



**Заместитель Торгового представителя**

-

Денисов Александр Геннадьевич



**Заместитель Торгового представителя**

-

Мальцев Сергей Александрович



**Начальник экономического отдела**

-

Разливаев Антон Алексеевич

**Оглавление**

<b>1. Краткая характеристика делового климата Турции</b>	6
<b>2. Информация о контактных данных дипломатических представительств Российской Федерации и негосударственных некоммерческих организаций в Турции</b>	9
<b>3. Обзор нормативной правовой базы и принимаемых мер в области государственного регулирования внешнеэкономической и инвестиционной деятельности в Турции:</b>	11
3.1. Основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность	11
3.2. Таможенный тариф	14
3.3. Законодательство об иностранных инвестициях	15
3.4. Валютное регулирование	15
3.5. Регулирование свободных (особых) экономических зон	16
<b>4. Рекомендации для экспортеров:</b>	18
4.1. Перспективные направления расширения российского экспорта	18
4.2. Действующие торговые ограничения	20
4.3., 4.4. Особенности таможенно-тарифного регулирования таможенных процедур при импорте в Турцию	21
4.5. Нетарифные меры и техническое регулирование	22
4.6. Валютно-финансовое регулирование при импорте в Турцию	22
4.7. Основные логистические маршруты Турции	23
<b>5. Рекомендации по доступу на рынок Турции:</b>	28
5.1. Общие положения по доступу на рынок	28
5.2. Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности	29
5.3. Открытие представительств и дочерних/зависимых организаций	33
5.4. Налогообложение предприятий с иностранным участием	36
<b>6. Информация о защите прав экспортеров в Турции:</b>	36
6.1. Способы защиты прав экспортеров в стране пребывания, урегулирование и разрешение коммерческих споров, порядок рассмотрения споров	36
6.2. Юридические и адвокатские конторы Турции по защите прав экспортеров с указанием их контактных данных	37
<b>7. Описание элементов регулятивной среды в области охраны и защиты интеллектуальной собственности в Турции</b>	37
7.1. Виды объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, подлежащих правовой охране и регистрации в Турции, наименование регистрирующего их органа, а также виды охранных документов	37
7.2. Анализ нормативных правовых актов, регулирующих предоставление правовой охраны по видам интеллектуальной собственности и средствам индивидуализации, и мониторинг их изменений	37
7.3. Анализ компетенции профильных органов государственной власти, осуществляющих нормативное регулирование в сфере интеллектуальной собственности, их структуры и особенностей взаимодействия	40
7.4. Механизм лицензирования деятельности патентных поверенных	41
7.5. Способы официального опубликования реестров патентных поверенных	41
7.6. Перечень международных договоров, регулирующих предоставление правовой охраны по видам объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, участником которых является Турция	41
<b>8. Информация о возможностях проверки деловой репутации в Турции</b>	42
<b>9. Перечень крупных дистрибьюторов различных видов товаров в Турции</b>	42
<b>10. Специфические особенности ведения бизнеса в Турции, включая культурные аспекты и деловые обычаи</b>	43

## 1. Краткая характеристика делового климата Турции

Ключевые показатели за 2017 г.

Регион:	Юго-Восточная Европа, Ближний Восток
ВВП (млрд. долл.США)	856,79
Население:	79,8 млн. чел.
ВВП на душу населения:	10 807 долл. США

В 2016 году экономика Турции продолжила рост. Ее традиционными проблемами по-прежнему остаются значительный объем платежного дефицита по текущим операциям и высокий уровень инфляции. По данным Государственного института статистики Турции в 2016 г. рост ВВП составил 2,9% и достиг 2 590,5 млрд.тур.лир (856,8 млрд.долл.США).

Структуру ВВП Турции составляют услуги – 62,3%, промышленность – 19,7%, сельское хозяйство – 6,1%, налоговые отчисления/субсидии – 11,9%.

По сравнению с показателем 2015 года сектор услуг вырос текущих ценах на 12,3% и достиг 1 613 млрд.тур.лир.р.д.тур.лир; с применением индекса цепного прироста сектор вырос на – 3%, до 974,9 млрд.тур.лир.

Промышленный сектор вырос на 10,6% (до 510,9 млрд.тур.лир) в текущих ценах; с применением индекса цепного прироста сектор вырос на 4,5%, до 311,8 млрд.тур.лир.

По итогам 2016 г. динамика роста промышленного производства была положительной. Индекс промышленного производства составил 126,6. Его среднегодовой прирост 1,8%.

Сельскохозяйственный сектор в текущих ценах снизился на 1,9%, (до 158,03 млрд.тур.лир); с применением индекса цепного прироста сектор снизился на 4,1%, достигнув 99,5 млрд.тур.лир.

В 2016 году объем сельскохозяйственного производства Турции вырос на 9,3% и в стоимостном выражении составил 161 млрд. тур. лир против 147,2 млрд. тур. лир в 2015 году. Однако в связи со снижением курса турецкой лиры по отношению к доллару США данный показатель сократился на 12,3% и в долларовом исчислении составил 44,7 млрд. долл. США.

Экспорт товаров и услуг в 2016 г., рассчитанный по цепному индексу прироста к предыдущему году снизился на 2%, а импорт вырос на 3,9%.

Как и в предыдущем году, основной проблемой Турции остается дефицит ее платежного баланса, что делает ее экономику уязвимой при изменениях внешнеторгового сальдо и тормозит экономическое развитие.

Внешнеторговый оборот Турции в 2016 году снизился по сравнению с 2015 годом на 2,8 % и составил 341,2 млрд.долл.США. Турция имеет внешнеторговые отношения со многими странами мира. Основными внешнеторговыми партнерами Турции по объему взаимного товарооборота в 2016 году в порядке убывания (в млрд.долл.США) стали: Германия (35,48), Китай (27,77), Италия (17,80), США (17,49), Великобритания (17,01), Россия (16,89), Франция (13,39), Испания (10,67), Иран (9,67), ОАЭ (9,10).

В 2016 году несмотря на замедление роста мировой экономики и негативную конъюнктуру на мировых рынках по причине экономического кризиса турецкая экономика продемонстрировала развитие. Благодаря реализуемым правительством страны структурным реформам и мерам по улучшению инвестиционного климата, Турция остается одним из главных получателей прямых иностранных инвестиций в регионе.

Реализуемые структурные реформы направлены на повышение роли частного сектора в экономике Турции, эффективности и жизнеспособности финансовой системы, активное развитие современных технологий, а также перевод системы социального обеспечения на более надежную основу. Благодаря этим реформам за последние несколько лет экономика Турции стала одной из самых динамично развивающихся экономик ближневосточного региона.

В 2016 году уровень инфляции Турции составил 8,53%. В 2016 году цены на алкогольную продукцию и табак возросли на 31,59%, стоимость услуг в сфере образования выросла на 9,47% и услуг в сфере медицинской помощи 9,73%.

По состоянию на конец 2016 года в Турции насчитывается 52 банка, из которых 34 - коммерческие, 13 - банки развития и инвестиций и 5 - кооперативные-исламские банки. Удельный вес госсектора в банковской системе Турции сокращается с конца 2005 года. При этом доля участия государства в этом сегменте уменьшилась с 31% до 21,15%.

По данным Совета по регулированию и контролю над банковской деятельностью (BDDK), совокупные активы турецких банков в 2016 г. по отношению к концу 2015 года выросли на 15,9% и достигли 2 731 млрд. тур.лпир.

По информации Центрального банка Турции, количество иностранного капитала поступившего в Турецкую республику в 2016 году составило 33,423 млрд. долл. США. Из них 8,998 млрд. долл. США поступило в виде прямых иностранных инвестиций, 6,404 млрд. долл. США поступило в виде портфельных инвестиций.

На конец 2016 года уровень ключевой ставки Центрального банка Турции составил 7,25 %.

28 января 2017 г. международное рейтинговое агентство Fitch понизило долгосрочный рейтинг Турции с «BBB-» до «BB +» (уровень кредитоспособности ниже достаточного). Также агентство Standard and Poor's понизило кредитный рейтинг Турции до «негативного» со «стабильного». Основанная причина понижение рейтинга - это политическая атмосфера страны и угрозы безопасности. В то время как политическая среда может стабилизироваться, значительные проблемы в области безопасности будут оставаться. Запланированные конституционные реформы укрепят правление, в котором будет подорвана система сдержек и противовесов. Продолжаются чистки в государственном аппарате от сторонников группы, которую правительство считает ответственной за попытку государственного переворота. Продление

Министерство экономического развития Российской Федерации  
чрезвычайного положения, давление на средства массовой информации, продолжающиеся теракты, которые подорвали доверие потребителей и туристического сектора.

В сентябре 2016 г. международное рейтинговое агентство Moody's также понизило долгосрочный кредитный рейтинг Турции с «Ваа3» до «Ва1» со стабильным прогнозом. Главными причинами принятия такого решения агентство называет повышение рисков, связанных с потребностью Турции во внешних займах, а также ослабление влияющих на финансовые рейтинги показателей страны.

Если же взглянуть на отраслевое распределение инвестиций, то в первую очередь, поощряются инвестиции в экспортно-ориентированные сферы промышленности (автомобилестроение, судостроение, химическая промышленность) и наукоемкие производства, а также в туризм, перевозки, строительство, образование, здравоохранение. Помимо этого, в соответствии с политикой выравнивания уровней экономического развития отдельных регионов страны, стимулирование иностранного капитала в Турции имеет выраженный территориальный характер.

Турецкое правительство поощряет привлечение инвестиций в недостаточно развитые с точки зрения экономики регионы юго-востока страны, в то время как основной приток инвестиций сконцентрирован в западной и центральных частях страны, т.е. Стамбул, Анкара, Измир, Коджаэли, Адана и Бурса.

По данным Министерства экономики Турции, сумма прямых иностранных инвестиций в 2016 г. снизилась в сравнении с 2015 г. на 32 % и составила 12,1 млрд. долл. США.

Около 60 % всех иностранных инвестиций в 2016 г. поступили из стран Евросоюза. Основные иностранные инвестиции направлены в торговлю, аренду недвижимости, транспорт, коммуникации и складирование.

В 2016 г. лидером среди стран-инвесторов в Турцию стала Великобритания, чьи прямые капиталовложения составили 0,96 млрд. долл. США. Далее следуют Голландия – 0,95 млрд. долл. США, Азербайджан – 0,44 млрд. долл. США.

По состоянию на конец декабря 2016 года в Турции действовала 51178 компаний с иностранным капиталом. В 2016 году в Турции было создано 4965 фирмы с иностранным капиталом.

Турецкий капитал появился практически во всех странах Европы, Америки и Азии. За последние годы сформировалась и своеобразная внешняя инвестиционная репутация Турции: в большинстве стран турецкий капитал ассоциировался с предприятиями сферы услуг, объектами социальной сферы, производствами малой и средней бытовой техники, сектора подрядных услуг, банковского дела. Несмотря на широкую географию турецких инвестиций, большинство предприятий с участием турецкого капитала - мелкие и средние предприятия, производящие довольно узкий спектр товаров и/или услуг. Это объясняется



Министерство экономического развития Российской Федерации довольно высокими издержками производства в большинстве развитых стран, на фоне относительно низкой стоимости аналогичных составляющих производства в самой Турции.

Необходимо отметить, что экспорт капитала, в отличие от экспорта готовой продукции, не пользуется в Турции поддержкой и стимулированием со стороны государства. В основе такого подхода лежит стремление Турции в ходе реализации всех последних экономических программ максимизировать валютные доходы, важнейшей статьёй которых традиционно является экспорт товаров. Таким образом, вполне оправданной можно считать и проводимую турецким правительством государственную политику по привлечению иностранных инвестиций в национальную экономику, что также является фактором увеличения притока валюты в страну.

## 2. Информация о контактных данных дипломатических представительств Российской Федерации и негосударственных некоммерческих организаций в Турецкой Республике

№ п/п	Название организации	ФИО руководителя	Адрес	Телефоны	Эл. Почта/сайт
1.	Посольство Российской Федерации в Турецкой Республике	ЕРХОВ Алексей Владимирович	Karyağdı sok., No 5, 06692, Çankaya, Ankara	Тел.: +90-312-439-21-22; Факс: +90-312-438-39-52	<a href="mailto:rus-ankara@yandex.ru">rus-ankara@yandex.ru</a> ; <a href="http://www.turkey.mid.ru">www.turkey.mid.ru</a>
2.	Генеральное консульство Российской Федерации в Стамбуле	ПОДЪЕЛЫШЕВ Андрей Леонидович	İstiklal Caddesi, 219-225a, 34430, Beyoğlu, İstanbul	Тел.: +90-212-292-51-01 (02) Факс: +90-212-249-05-07	visavitr@rambler.ru <a href="http://istanbul.mid.ru/">http://istanbul.mid.ru/</a>
3.	Генеральное консульство Российской Федерации в Анталии	РОГОЗА Олег Васильевич	Yenikapı Mah., Park Sk., No.30 Muratpaşa, Antalya	Тел.: +90-242-248-32-02 Факс: +90-242-248-44-68	ruskonsant@yandex.ru; <a href="http://www.antalya.mid.ru">www.antalya.mid.ru</a>
4.	Генеральное консульство Российской Федерации в Трабзоне	ТИХОНОВ Валерий Борисович	Refik Cesur Cad.6, Ortahisar, Trabzon	Тел.: +90-462-326-26-00, 326-27-28 Факс: +90-462-326-26-01	<a href="mailto:trabzon@mid.ru">trabzon@mid.ru</a> , <a href="mailto:trabzon@yandex.ru">trabzon@yandex.ru</a> ; <a href="http://www.trabzone.mid.ru">www.trabzone.mid.ru</a>
5.	Почётное консульство Российской Федерации в Измире	РЫЗА Эрай Гюрлер	Fatih Caddesi, No 69, Çamdibi, İzmir	Тел.: (+90) 232 484-33-92, 232-484-33-93	<a href="mailto:ruskonsizmir@mail.ru">ruskonsizmir@mail.ru</a>
6.	Торговое представительство Российской Федерации в Турецкой Республике	ГАШИГУЛЛИН Айдар Аюпович	Atatürk Bulvarı, No.106, Kavaklıdere, Ankara	Тел.: +90-312-425-20-90, 425-46-90 Факс: +90-312-418-39-91	<a href="mailto:trade.ankara@yandex.ru">trade.ankara@yandex.ru</a> ; <a href="mailto:rustradeturk@yandex.ru">rustradeturk@yandex.ru</a> ; <a href="http://www.turk.ved.gov.ru">www.turk.ved.gov.ru</a>
7.	Отделение Торгового представительства Российской Федерации	БАКУСТИН Александр Валерьевич	İstiklal cad. No. 119/225a, 34430 Beyoğlu, İstanbul	Тел.: +90-212-244-35-87 Факс: +90-212-244-35-53	<a href="mailto:rustradeist@yandex.ru">rustradeist@yandex.ru</a>

Министерство экономического развития Российской Федерации

	Федерации в Стамбуле				
8.	Полномочное представительство Республики Татарстан в Турецкой Республике	ГАТАУЛЛИН Айрат Эдуардович	Rüzgarlıbahçe Sok., Yesa İş Merkezi, Blok 1, Kat 6, Kavacık, İstanbul	Тел.: +90-216-537-77-00 Факс: +90-216-537-77-02	<a href="mailto:tatreptur@superonline.com">tatreptur@superonline.com</a> ; <a href="mailto:Aydar.Gashigullin@tatar.ru">Aydar.Gashigullin@tatar.ru</a> ; <a href="mailto:A.Gataullin@tatar.ru">A.Gataullin@tatar.ru</a> ; <a href="http://tatturk.tatarstan.ru/">http://tatturk.tatarstan.ru/</a>
9.	Представительство Торгово-промышленной палаты Российской Федерации в Турецкой Республике	КОРНИЛОВ Илья Александрович	Nispetiye caddesi, Başa Sokağı, Koray Apartmanı, No.6, daire 6 Beşiktaş, Levent, İstanbul	Тел.: +90-212-324-04-12 Факс: +90-212-324-04-13	<a href="mailto:tpp.istanbul@gmail.com">tpp.istanbul@gmail.com</a> ; <a href="http://turkey.tpprf.ru/">http://turkey.tpprf.ru/</a>
10.	Представительство ФТС Российской Федерации в Турецкой Республике	СЕНАТОВ Александр Владимирович	Karyağdı sok., No.5, Çankaya, Ankara	Тел.: +90-312-419-97-52 Факс: +90-312-419-97-53	<a href="mailto:fts-turkiye@mail.ru">fts-turkiye@mail.ru</a>
11.	ООО «Газпромэкспорт»	ЮСУПОВ Михаил Маримович	Nenehatun cad., No. 124/2, G.O.P, Ankara	Тел.: +90-312-446-01-88 Факс: +90-312-447-14-58	<a href="mailto:Ge.turkey@gazpromexport.com">Ge.turkey@gazpromexport.com</a>
12.	ГК «Ростехнологии»	ЯСЕНЕВ Игорь Валентинович	Atatürk Bulvarı, No.106/2, Kavaklıdere, Ankara	Тел.: +90-312-418-67-26 Факс: +90-312-425-87-12	<a href="mailto:rep4343@rosotec.ru">rep4343@rosotec.ru</a> ; <a href="http://www.roe.ru">www.roe.ru</a>
13.	АО «Силовые машины»	ЕВСЕЕВ Алексей Николаевич	İgaz sok, No. 16/3, G.O.P, Ankara	Тел.: +90-312-436-60-93 Факс: +90-312-436-60-94	<a href="mailto:Turkey@power-m.ru">Turkey@power-m.ru</a> ; <a href="mailto:Evseev_AN@spb.power-m.ru">Evseev_AN@spb.power-m.ru</a> ; <a href="http://www.power-m.ru">www.power-m.ru</a>
14.	ОАО «ВО ТЕХНОСТРОЙЭКСПОРТ»	ФИЛИМОНОВ Александр Васильевич	M.Ghandi cad., 102/4, G.O.P., Ankara	Тел.: +90-312-437-33-24 Факс: +90-312-417-02-61, 436-84-57	<a href="mailto:Tsea@yandex.ru">Tsea@yandex.ru</a> ; <a href="mailto:tse-deriner@ttnet.net.tr">tse-deriner@ttnet.net.tr</a>
15.	Представительство компании «Аэрофлот» в Турецкой Республике	ГОЛУБ Анатолий Иванович	Cumhuriyet Cad., No.48, Elmada, İstanbul	Тел.: +90-212-296-67-25/26/28/29 Факс: +90-212-296-67-37	<a href="mailto:isttosu@aeroflot.ru">isttosu@aeroflot.ru</a> ; <a href="http://www.aeroflot.ru">www.aeroflot.ru</a>
16.	Проектная компания АЭС «Аккую»	АХУНДОВ Фуад Намикович	Azızıye mah., Kırkpınar sok. 18/5, Çankaya, Ankara	Тел.: +90-312-442-60-00 Факс: +90-312-442-60-16	<a href="mailto:office@akku-npp.com">office@akku-npp.com</a>
17.	Представительство ГК «Ростатом» в Турции	ТАМАЕВ Сергей Викторович	Atatürk Bulvarı, No.106/2, Kavaklıdere, Ankara	Тел./факс: +90-312-419-89-61	<a href="mailto:svtamaev@rosatom.ru">svtamaev@rosatom.ru</a>
18.	SIBUR International Trading Istanbul	ГРЕБЕНЕВ Сергей Викторович	Business Park, B1 Blok, Kat.9, No.318, Yeşilköy, Bakırköy,	Тел: +90-212-465-23-21	<a href="mailto:GrebenevSV@sibur-int.com">GrebenevSV@sibur-int.com</a>

Министерство экономического развития Российской Федерации

			Istanbul		
19.	Представительство «Сбербанк» в Турецкой Республике	КОЗИНЦЕВ Тимур Олегович	Büyükdere Cad., No:106 34394 Esentepe, İstanbul	Тел: +90-212-336-40-00, +90-212-336-40-78	<a href="mailto:Timur.Kozintsev@denizbank.com">Timur.Kozintsev@denizbank.com</a>
20.	ММК МЕТАЛУРЖИ	КВАСОВ Денис Викторович	Özerli Mahallesi, Alparslan Türkeş Blv. No.346, Dörtüol, Hatay	Тел : +90-326-770-10-00; Факс: +90-326-718-16-18	mmkinfo@mkturkey.com.tr; <a href="http://www.mmkturkey.com.tr">www.mmkturkey.com.tr</a>
21.	ЛУКОЙЛ ЕВРАЗИЯ ПЕТРОЛ	РЕПАК Араш	Akatlar Mah.,Ebulula Mardin Cad. No: 22, Maya Park Tower 1, Beşiktaş, İstanbul	Тел:+90-212-376-66-95 Факс: +90-212-275-94-54	<a href="mailto:terletskiyay@lukoil.com.tr">terletskiyay@lukoil.com.tr</a> ; <a href="mailto:info@lukoil.com.tr">info@lukoil.com.tr</a> ; <a href="http://www.lukoil.com.tr">www.lukoil.com.tr</a>
22.	ИНТЕР РАО ЕЭС Trakya Elektrik A.Ş.	ТАСКАЕВ Андрей Викторович	Botaş Tesisleri Mevkii, Saraçoğlu Sitesi Yanı, Sultanköy 59740, Marmara Ereğlisi, Tekirdağ	Тел: +90-282-258-20-00 Факс: +90-282-258-20-19	<a href="http://www.trakyael.com.tr">www.trakyael.com.tr</a> , <a href="mailto:info@trakyael.com.tr">info@trakyael.com.tr</a>
23.	ООО «Коммерческие автомобили. Группа ГАЗ». Представительство ГАЗ-ЕВРАЗИЯ	ИВАНЕНКО Виктор Владимирович	Sanayi Mah.Sancaklı Cad. 26, Güngören İstanbul	Тел.: +90-212-642-35-50 Факс: +90-212-642-20-85	<a href="mailto:IvanenkoVV@gaz.ru">IvanenkoVV@gaz.ru</a>
24.	Yandex	---	Mecidiyeköy Yolu Caddesi No: 12 Trump Towers 2.Kule 15.Kat Ofis No: 1501-1502 34387 Mecidiyeköy Şişli İstanbul	Тел: +90 212 386 87 60 Факс: +90 212 284 46 48	<a href="mailto:Pr@yandex.com.tr">Pr@yandex.com.tr</a>

### 3. Обзор нормативно-правовой базы и предпринимаемых мер в области государственного регулирования внешнеэкономической и инвестиционной деятельности в Турции

#### *3.1. Основополагающие нормативно-правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность.*

Система государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Турции основана на принципах либерализации, открытой экономики, конвертируемости валюты, поощрения частных капиталовложений, приватизации, экспортной ориентации, всемерного привлечения иностранных инвестиций, предоставления национального режима зарубежным компаниям.

Государственное регулирование в области внешнеэкономической деятельности Турции определяется на данном этапе, главным образом, необходимостью соответствия принимаемых законодательных актов требованиям и стандартам Европейского Союза.

Основными нормативно-правовыми актами, регулирующими внешнеэкономические отношения Турции, являются периодически обновляемые правительственные решения об экспортных и импортных операциях; о защите турецкой валюты; двусторонние и многосторонние соглашения и договоры. В этих документах предусмотрено активное участие в механизме внешнеэкономического регулирования торговых, промышленных и торгово-промышленных палат и их руководящего органа - Союза палат и бирж Турции, союзов экспортеров, таможенных служб, Центрального банка и других организаций. Министерство правомочно передавать часть своих функций по регулированию внешнеторговых операций союзам экспортеров и торгово-промышленным палатам. При содействии Министерства экономики активная роль отводится союзам экспортеров, объединяющих по товарно-отраслевому принципу экспортеров различной продукции. Создан единый общетурецкий "Союз экспортеров" с центром в г. Анкаре, решения которого обязательны для всех экспортеров. Таким образом, часть функций управления экспортом делегирована властями самим экспортерам.

В Турции действует обширная нормативно-правовая база, регулирующая режим импорта и защитные механизмы.

Основными законными актами, регулирующими работу защитных механизмов, являются *Закон № 3577 (с поправками - № 4412, решение (№ 99/13482) и Инструкция № 23861 от 30.10.1999 г. «О предотвращении недобросовестной конкуренции при импорте».*

На основании вышеуказанного Закона и Инструкции, создана независимая государственная структура - Коллегия по оценке недобросовестной конкуренции при импорте, которая по предложению Министерства экономики рассматривает вопросы об обоснованности введения тарифных, нетарифных, защитных и антидемпинговых мер.

Кроме того, существуют дополнительные акты, регулирующие квотирование и тарифное контингентирование импорта промышленных товаров и сельхозпродукции, как в рамках двусторонних договоров, так и вне их. Отдельными законодательными актами регулируются вопросы мониторинга и защитных мер при импорте отдельных текстильных товаров, при импорте товаров из ряда стран, а также при импорте товаров, прошедших обработку в третьих странах.

Решения о начале и завершении расследования, о введении и прекращении защитных мер в отношении импорта публикуется в Официальной газете.

*Закон о противодействии недобросовестной конкуренции в импорте № 3577 от 1 июля 1989 г. (антидемпинговое законодательство) с изменениями, внесенными Законом № 4412 от 25 июля 1999 г., Постановление Совета Министров Турции от 29 мая 2004 года о защитных мерах в отношении турецкого импорта.* Положения данного Закона, представляющего собой основу антидемпингового регулирования, соответствуют положениям Антидемпингового кодекса ГАТТ,

Министерство экономического развития Российской Федерации  
подписанного Турцией в ходе «Токийского раунда», проходившего с 1973 по 1979 год.

Постановление развивает положения Закона № 4412 от 25.07.1999 г. и предусматривает принципы и процедуры, направленные на защиту местных производителей в том случае, когда импорт определенной продукции увеличивается до таких размеров, что может составить серьезную угрозу производству аналогичной конкурентной продукции на местном рынке при условии, что эти меры носят временный и ограниченный характер, принимая во внимание международные обязательства и интересы страны.

Органами, на которые в соответствии с Постановлением возложено осуществление указанных мер, является Министерство экономики Турции.

*Закон от 31 декабря 1995 г. о защите коммерческих прав турецких организаций* предусматривает механизм принятия мер, вплоть до обращения в суд, направленный на устранение торговых барьеров, имеющих место в отношении турецких компаний и отраслей промышленности на рынках других стран, в случае, если это оказывает негативное влияние на турецкий рынок.

*Закон № 4628 от 20.02.2001 г. о рынке электроэнергии* регулирует, в частности, процедуры, связанные с экспортом и импортом электроэнергии, в соответствии с лицензиями, которые на основании обращений компаний выдает Совет по регулированию энергорынка (специально созданный для данных целей автономный правительственный орган), следует отметить то, что при необходимости лицензии могут выдаваться Советом и на тендерной основе.

*Закон № 4646 от 18.04.2001 г. о рынке природного газа* регулирует процедуры, связанные с экспортом и импортом природного газа в соответствии с лицензиями, выданными Советом по регулированию энергорынка.

*Положение относительно экспортно-импортных операций на энергетическом рынке Турции (принято Советом по регулированию энергорынка 4 сентября 2002 г., опубликовано в "Официальной газете" за № 24866)* регулирует принципы и процедуры в отношении экспорта и импорта электроэнергии, осуществляемые Турецкой электрической компанией (по оптовым продажам), вопросы выдачи лицензий на оптовую и розничную торговлю, права и обязательства юридических лиц, занимающихся экспортом и импортом электроэнергии.

*Коммюнике № 2003/12 о контроле за экспортом продукции двойного назначения (опубликовано в "Официальной газете" 2 декабря 2003 г.)* регулирует порядок осуществления экспорта оборудования, материалов и технологий двойного назначения, т.е. таких, которые могут быть использованы как в гражданских, так и в военных целях. Предусматривает, что номенклатура указанных товаров содержится в Перечне, утвержденном Вассенаарским соглашением, подписанным 33 странами-участницами, в том числе Турцией, в 1996 году. Содержит процедуру

Министерство экономического развития Российской Федерации получения соответствующих разрешений на данные операции через Главное управление Стамбульского союза экспортеров металлопродукции и машиностроения, Департамента экспорта Министерства экономики Турции.

*Закон № 4734 от 22 января 2002г. о проведении государственных тендеров и Закон № 4964 от 15 августа 2003 года, внесший изменения в Закон № 4734.* В связи с тем, что Турция, будучи членом ВТО, до настоящего времени не подписала Соглашение с этой организацией о поставке товаров для государственных нужд, основным законом, регулирующим госзакупки товаров и услуг, является Закон № 4734 от 22 января 2002 г. «О проведении государственных тендеров» и дополняющий его Закон № 4964 от 15 августа 2003 г..

В соответствии с Законом № 4734 любые госзакупки должны осуществляться только на тендерной основе. Исключение при необходимости могут составлять госзакупки в рамках специальных (например, по линии НАТО), либо межправительственных соглашений.

### **3.2. Таможенный тариф.**

В настоящее время торговая политика Турции находится в полном соответствии с торговым законодательством Европейского союза. Таможенный союз между Турцией и ЕС начал функционировать с 1 января 1996 г. на основании Решения Совета Ассоциации Турции-ЕС №1/95 от 22 декабря 1995 г. В отношении всех промышленных товаров и «промышленного компонента» переработанных сельхозтоваров таможенный союз предусматривает «в значительной степени схожую» политику Турции и ЕС в области импортного и экспортного регулирования (включая, правила применения и администрирования квот, защиты от недобросовестного импорта и др.).

Общий таможенный тариф устанавливается в отношении всех промышленных товаров. Турция обязана привести свой таможенный тариф в соответствие с тарифом ЕС и в дальнейшем повторять все изменения в тарифе ЕС. Исключения из этого правила возможны по согласованию с ЕС на переходный период и только для случаев, когда тариф, применяемый Турцией, выше тарифа ЕС. Турция обязана обеспечивать в отношении с третьими странами преференциальный режим, аналогичный режиму, существующему у таких третьих стран с ЕС. Это касается, как соглашений о свободной торговле (которые Турция заключает с теми же странами, которые имеют соответствующие соглашения с ЕС), так и национальной системы преференций для развивающихся и наименее развитых стран.

В отношении переработанных сельхозтоваров Турция сохраняет право применять в отношении ЕС и в отношении третьих стран пошлины на т.н. «сельхозкомпонент», однако, правила их расчета устанавливаются в Решении №1/95.

На базовые (не переработанные) сельхозтовары не распространяется общая торговая политика и общий таможенный тариф таможенного союза

Министерство экономического развития Российской Федерации  
Турции и ЕС. В отношении третьих стран Турция может проводить самостоятельную торговую политику.

Таможенные пошлины в Турции взимаются во время импортирования на основании базы таможенных тарифов, определяемой на основе принципов таможенной оценки в соответствии с Номенклатурой Таможенных Тарифов, Таможенным Законом № 4458 от 27.10.1999 г.

Ведомствами курирующими данную отрасль являются Совет Министров Турецкой Республики, Министерство Экономики и Министерство Таможен и Торговли.

### ***3.3. Законодательство об иностраннных инвестициях.***

Законом № 4875 от 5 июня 2003 г. «О прямых иностранных инвестициях» предусматривается поощрение иностранных прямых инвестиций в турецкую экономику, защита прав иностранных инвесторов, даются определения понятия «инвестиция» и «инвестор» в соответствии с международными стандартами. Закон провозглашает свободу инвестирования и национальный режим, как основной принцип привлечения иностранных инвестиций. Иностранные инвесторы освобождаются от многих бюрократических процедур.

Улучшение инвестиционного климата является одним из основных принципов экономической программы Правительства Турции. Важным шагом в этой области является принятие нового законодательства об иностранных инвестициях, создающего базу устойчивого развития транспарентного рынка частных инвестиций при эффективной поддержке государства.

Основным критерием в оценке проектов иностранных инвестиций являются их технологический уровень, конкурентоспособность, экспортный потенциал, возможности вовлечения местных ресурсов для их реализации. Немаловажное значение имеет географический аспект.

В целом система поощрений и льгот для инвесторов, в том числе иностранных, в Турции разработана очень детально.

### ***3.4. Валютное регулирование.***

Закон и Постановление с силой закона Совета Министров № 32 «О защите турецкой валюты» являются основными нормативными актами, регулирующими валютные операции в Турции.

Предметом регулирования являются следующие валютные операции:

- операции, связанные с ввозом и вывозом за пределы страны турецкой валюты, ценных бумаг, выраженных в турецкой валюте;
- сделки с драгоценными металлами, драгоценными камнями и изделиями из них;
- импортные и экспортные операции, включая вывоз и ввоз иностранной валюты, ценных бумаг, выраженных в иностранной валюте;
- сделки в иностранной валюте при ввозе и вывозе капитала.

В целом, если вывоз капитала сопряжен с прохождением весьма длительных регистрационных процедур, то для его ввоза достаточно иметь зарегистрированного в Турции резидента.

### **3.5. Регулирование свободных (особых) экономических зон.**

В соответствии с Законом Турецкой Республики «О свободных зонах» № 3218 от 06.06.1985 г., опубликованного в Официальной Газете Турции 16.06.1985 г. за № 18785, в качестве основных целей создания и работы свободных зон обозначены развитие ориентированных на экспорт производств и направлений капиталовложений, привлечение прямых иностранных инвестиций и новых технологий, побуждение предприятий к производству товаров на экспорт и развитие международной торговли.

Свободные экономические зоны Турции обладают следующими преимуществами:

- 100% освобождение от таможенных и других сопутствующих пошлин, корпоративного налога для промышленных компаний, уплаты налога на добавленную стоимость (НДС) и специального налога на потребление, налога на заработную плату сотрудников (для компаний, экспортирующих не менее 85 % стоимости товара на условиях FOB, если этот товар произведен в свободной зоне);
- Товары могут находиться на территории свободной зоны на протяжении неограниченного периода;
- Прибыль, полученная в свободных зонах, может переводиться за рубеж или в пределах Турции без ограничений.

В Турции действует 21 свободная зона, расположены они по общему правилу вблизи важных торговых центров Евросоюза и Ближнего Востока, рядом с крупными турецкими портами Средиземного, Эгейского и Черного морей, международными аэропортами, что обеспечивает удобный доступ к международным торговым путям.

Регулирование деятельности свободных экономических зон осуществляет Департамент управления СЭЗ Министерства Экономики Турции.

В действующем законодательстве Турции, свободные зоны определяются как специальные районы, на которые не распространяется режим таможенной территории Турции, правовые нормы, регулирующие экспортно-импортные и валютные операции, на территории свободных зон не действуют. В СЭЗ нет процедурных ограничений относительно цен, стандартов и качества товаров, предусмотренных турецким законодательством: любые решения, принятые государственными институтами или агентствами в отношении цен, качества и контроля за ними, обязательные на всей территории Турции, на территории СЭЗ не применяются.

Местонахождение и границы СЭЗ устанавливаются Советом Министров Турции. Выдача лицензий на право предпринимательской деятельности в СЭЗ также находится в ведении СовМина. В отличие от большинства СЭЗ в других странах режим СЭЗ в Турции допускает поставки производимых в СЭЗ товаров на внутренний рынок Турции, однако к таким поставкам применяется режим внешней торговли (с уплатой 0,5% налога от суммы сделки). При этом если стоимость товаров



Министерство экономического развития Российской Федерации не превышает 500\$, то они освобождаются от налогообложения. Режим внешней торговли не применяется к товарам, поставляемым из СЭЗ в другие страны или другие СЭЗ. В СЭЗ в качестве средства платежа может использоваться любой вид свободно конвертируемой валюты, котируемой Центральным банком Турции. Совет Министров может принять решение об осуществлении платежей только в турецких лирах.

Что касается ведения бухгалтерского учета и финансовой отчетности, то Министерство Финансов уполномочено осуществлять в этой области необходимое регулирование и принимать соответствующие инструкции независимо от положений общего налогового законодательства Турции и представлять соответствующие предложения Совету Министров.

В этой связи необходимо отметить принятие 06 февраля 2004 г. Закона № 5084 о поощрении инвестиций и занятости, которым предусмотрено, что лица, осуществляющие деятельность в свободных экономических зонах являются субъектом налогообложения на следующих условиях:

Физические и юридические лица, получившие лицензии на предпринимательскую деятельность до 6 февраля 2004 г. продолжают пользоваться освобождением от уплаты корпоративного и подоходного налогов на срок действия указанной лицензии. Доходы, возникшие от продаж товаров, произведенных в этих зонах физическими или юридическими лицами, которые получили лицензию 06.02.2004 и позже, не подлежат обложению подоходными или корпоративными налогами до конца налогового периода того года, когда Турция станет полноправным членом Европейского Союза.

В соответствии с Законом прибыль и доходы могут без ограничений переводиться в любые страны, включая Турцию.

Срок действия лицензии на предпринимательскую деятельность максимум 10 лет для предпринимателей – арендаторов и 20 лет для тех, кто приобретает офисные и рабочие помещения в собственность. Если лицензия предусматривает осуществление производственной деятельности, то ее срок составляет соответственно 15 и 30 лет для пользователей и инвесторов.

Отсутствуют какие-либо ограничения по соотношению иностранного и местного капитала при осуществлении инвестиций в СЭЗ;

С тех пор как СЭЗ являются частью общей с Европейским союзом таможенной территории, товары, производимые в СЭЗ, и находящиеся в свободном обращении могут поставляются в страны ЕС в соответствии с сертификатом ATR. Товары, произведенные в третьих странах, также не облагаются таможенными пошлинами при их поставке в СЭЗ. Однако, товары не находящиеся в свободном обращении, могут поставляться в страны ЕС в соответствии с ATR сертификатом, только путем уплаты таможенных пошлин по ставкам, определенным Общим с ЕС таможенным тарифом. Физические и юридические лица, являющиеся резидентами Турции и зарегистрированные в газете Торгового регистра должны

Министерство экономического развития Российской Федерации осуществлять свою деятельность в СЭЗ в соответствующих офисах, арендованных или сооруженных. Компании, работающие в СЭЗ, должны быть зарегистрированы помимо газеты Торгового Регистра, также в соответствующей Торговой/Торгово-промышленной палате.

## **4. Рекомендации для экспортеров**

### ***4.1. Перспективные направления расширения российского экспорта***

Увеличение объемов взаимной торговли России и Турции в последние годы происходило на фоне нарастания качественных диспропорций. Это выражается, прежде всего, в том, что в российском экспорте доминируют энергоносители.

В свою очередь поставки из Турции имеют более диверсифицированный характер и формируются в основном готовой продукцией. Кроме того, существенные поступления Турция получает по линии предоставления услуг – доходы от туризма и подрядных работ.

Интересы России и Турции зачастую не являются взаимодополняющими и в ряде случаев, как например, в части наращивания экспорта готовой продукции и создания импортозамещающих производств могут вступать в противоречие.

Сложившаяся слабодиверсифицированная структура российского экспорта с существенным перехлестом в пользу поставок энергетических ресурсов связана в том числе и с тем, что к настоящему времени не начались поставки высокотехнологического оборудования для энергетических проектов в Турции (в т.ч. АЭС на площадке «Аккую»). В связи с реализацией данного проекта Россия имеет возможности увеличить экспорт в Турцию высокотехнологичной продукции и машино-технического оборудования.

Рынок производства высокотехнологичной продукции в Турции развит незначительно. В последние годы руководством страны предпринимаются серьезные шаги по созданию благоприятных условий для развития и внедрения в производство наукоемких технологий.

Рынок потребления высоких технологий в Турции развивается весьма динамично. Среднегодовой прирост рынка составляет около 20%. Наибольший спрос наблюдается в сегменте телекоммуникаций (35%), крупной бытовой техники (25%), IT-технологий (15%) и бытовой электроники (14%). С большим отрывом следуют мелкие бытовые приборы (7%), промышленные и бытовые оптические приборы (2%) и системы кондиционирования (2%).

Анализ турецкой внешнеторговой статистики оборота высокотехнологичной продукцией показывает значительную зависимость от импорта данного вида продукции. В настоящее время в Турции отсутствует развитая как научная, так и технико-внедренческая и производственная базы для такой продукции, как: средства телекоммуникации, системы автоматизации, управления, мониторинга, анализа и защиты объектов информатизации и робототехники.

Импорт высокотехнологичной продукции осуществляется в основном за счет иностранных инвестиций. На долю стран ЕС приходится около 75% импорта высокотехнологичных товаров. Основные поставщики Турции: ФРГ, Франция, Великобритания, Нидерланды и Италия. Телекоммуникационное оборудование традиционно составляет наиболее существенную часть импорта высокой технологии (около 30%), следом - технологии для химического производства (в среднем 26%), а также автокомпоненты и оборудование (в среднем 23%).

По нашим оценкам, наметившееся укрепление двусторонних отношений будет сопровождаться развитием сотрудничества в области высоких технологий, и в секторе, в котором Россия традиционно сильна – в энергетике. Целый ряд факторов, включая либерализацию турецкой электроэнергетики, ее быстрое развитие, положение в стране с основным генерирующим оборудованием и т.д., обуславливает благоприятную для российских инвесторов и производителей конъюнктуру для работы в Турции.

В настоящее время Турция зависит от поставок основного энергетического оборудования из-за рубежа. На фоне благоприятной политической конъюнктуры и ускоренного возобновления двусторонних торгово-экономических отношений ситуация на турецком электроэнергетическом рынке в целом благоприятствует тому, чтобы роль отечественных инвесторов и компаний-производителей энергетического оборудования на турецком рынке возросла.

Рассчитываем, что в 2017 году начнутся либо возобновятся работы по ряду знаковых для обеих сторон экономических проектов, реализация которых, как представляется, позволит нарастить российский экспорт высокотехнологичной продукции и услуг на турецкий рынок.

Одновременно турецкая сторона не проявляет интереса к поставкам российского высокотехнологического медицинского и навигационного оборудования «ГЛОНАСС». Здесь, необходимо учитывать сохраняющуюся ориентацию Турции на сотрудничество в высокотехнологической сфере преимущественно со странами Евросоюза.

Как представляется, высоким потенциалом роста обладают поставки органических углеродных соединений, сжиженного углеводородного газа и базовых полимеров. Данная продукция широко используется в реализации инфраструктурных проектах дорожного строительства на территории Турции, среди них сооружение тоннеля «Евразия» и третьего моста Стамбула, а также перспективных - проекта строительства 2-й и 3-й очередей Северного шоссе Мармара, а также других проектах дорожного строительства.

В последние годы в Турции активно развивается сектор гражданской авиации. Частные компании и государственные органы постепенно переходят на активное использование авиационной техники. В этой связи перспективным видятся поставки в Турцию гражданской вертолетной техники модели «Ансат», «Ка-226» и др. после получения российскими

Министерство экономического развития Российской Федерации производителями необходимых европейских сертификатов. В параметры сделок по поставкам техники также могут быть включены проекты по созданию сервисных центров по обслуживанию авиатехники и поставки соответствующего оборудования и запчастей.

В связи с государственной Программой развития железнодорожного транспорта до 2023 г. предусматривается развитие железнодорожных сетей и увеличение подвижного состава.

Ожидаются также реализация крупных проектов по предоставлению подрядных услуг в области строительства промышленных объектов и поставке соответствующего оборудования. Более того, для Турции, которая проводит свою программу по модернизации экономики и переходу к широкому производству товаров с высокой добавленной стоимостью, Россия может быть интересна как страна, обладающая большим научно-технологическим потенциалом.

Представляется, что перспективой устойчивого роста обладает экспорт финансовых услуг. С 2009 г. между Россией и Турцией практикуются расчеты с использованием национальных валют, создана нормативная база, соответствующая инфраструктура и отработаны механизмы, позволяющие широко использовать национальные валюты во взаиморасчетах по торговым сделкам в финансировании совместных проектов и взаимных инвестициях.

В настоящее время в России работают семь турецких банков, осуществляющих расчеты в национальных валютах двух стран. В Турции успешно работает, принадлежащий Сбербанку турецкий «Денизбанк». Одновременно обсуждаются необходимые меры для обеспечения возможности запуска биржевых торгов валютной парой российский рубль/турецкая лира на Московской бирже, а также намечены шаги по организации приема карт платежной системы «Мир» на территории Турции.

Что касается традиционных областей двустороннего сотрудничества и. прежде всего сельского хозяйства, мы планируем, что в 2017 г. активно будут проводиться переговоры по допуску российской мясомолочной продукции на турецкий рынок. Торгпредство проводит необходимую работу.

Россия также заинтересована в привлечении иностранных туристов, в том числе из Турции, и здесь у нашего сотрудничества есть неиспользованный потенциал. Сегодня наши туристские власти делают много для продвижения российского туристского продукта.

#### ***4.2. Действующие торговые ограничения***

##### **Антидемпинговая пошлина**

***Стальные канаты и тросы***, ввозимые с территории России и КНР (коды ТН ВЭД: 7312108100, 7312108300, 7312108500, 7312108900, 7312109800).

14.07.2016 г. Минэкономики Турции опубликовало уведомление о завершении расследования по вопросу целесообразности продления

Министерство экономического развития Российской Федерации  
действия антидемпинговой пошлины в отношении стальных канатов и троса, ввозимых с территории России и КНР (коды ТН ВЭД: 7312108100, 7312108300, 7312108500, 7312108900, 7312109800).

Антидемпинговая пошлина в размере 0,5 долл. США/кг введена Постановлением Правительства Турции от 21.07.2010г. №2010/22 и действовала до 21.07.2015 г. Уведомлением Минэкономики Турции № 2016/31 от 14.07.2016 г. данная мера продлена на 5 лет, до 14.07.2021г. Впервые данная мера введена 01.12.2004 г.

#### ***4.3., 4.4. Особенности таможенно-тарифного регулирования и таможенных процедур при импорте товаров в Турцию***

Таможенный тариф формируется в соответствии с положениями Соглашения о реализации Статьи VII Генерального Соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ).

##### ***Основные применяемые в Турции таможенные режимы:***

- Режим таможенного склада;
- Режим обработки товаров внутри таможенной территории;
- Режим обработки товаров вне таможенной территории;
- Режим временного импорта;
- Обработка в соответствии с режимом таможенного контроля;
- Транзитный режим;
- Экспортный режим.

(первые 5 режимов относятся к «Таможенным режимам с экономическим эффектом»).

##### ***Неустойки по таможенным платежам в Турции***

В Таможенном законодательстве предусмотрено 2 вида неустоек по таможенным платежам:

- неустойки, взимаемые в результате операций, вызвавших налоговые убытки;

- штрафы, относимые к нарушениям (процедурные несоответствия);

Импорт товаров в Турцию остается предметом разнообразных контрольных мер, предусмотренных законодательством Турции в части импортного режима. Эти нормы и меры определяют систему импортных тарифов, измененную в соответствии со специальными договорами между нациями и освобождениями от таможенных сборов и/или разрешениями по определенным продуктам. В соответствии с правилами импортного режима Турции, импортные товары могут быть разделены на 3 группы:

***Товары, ввозимые с разрешения.*** Может требоваться разрешение специальных органов, таких как Министерство сельского хозяйства, продовольствия и животноводства, Министерство здравоохранения, Министерство обороны, Министерство лесного и водного хозяйств, Комитет атомной энергетики Турции. Более того, некоторые товары могут импортироваться только уполномоченными учреждениями, например, оружие (импортируется армией), бумажные деньги (импортируются только Центральным Банком Турции) и пр.

Министерство экономического развития Российской Федерации

***Запрещенные к импорту в Турцию товары.*** Импорт определенных товаров строго запрещен: конопля и продукты опия, все виды соломы, сена, листьев, естественных удобрений, семена шелкопряда, поддельные этикетки и упаковочный материал и пр.

***Свободно ввозимые товары.*** Большинство товаров может ввозиться свободно на основании уплаты таможенных пошлин и взносов в определенные фонды (если это обязательно) по разным ставкам. За исключением товаров к ввозу при наличии разрешения, любой импорт может осуществляться через посредничество любого банка, уполномоченного оперировать валютной наличностью.

***Импортные пошлины в Турции.*** На основании Таможенного Союза между Турцией и ЕС, Турция упразднила все таможенные пошлины, применимые к импорту промышленных продуктов из ЕС, и начала применять Общие таможенные тарифы Сообщества к импорту из третьих стран.

Освобождение от уплаты таможенных пошлин предоставляется на основании сертификата Инвестиционного стимулирования. Возмещение таможенных пошлин также возможно в Турции для компаний, импортирующих товары к применению в обрабатывающей промышленности товаров, производимых на экспорт.

***Импорт в рамках продвижения.*** Импорт машин и оборудования в рамках Сертификата инвестиционного стимулирования, регулируется законодательством Турции о стимулировании и освобождается от НДС и таможенных платежей.

Любое физическое или юридическое лицо, имеющее индивидуальный налоговый номер, может расцениваться как импортер. Тем не менее, в соответствии с таможенным законодательством Турции, импортеры должны предоставить информационную папку, содержащую Свидетельство о регистрации в Торгово-Промышленной Палате, копию Газеты Торгового Реестра, карточку подписей уполномоченных лиц и письменную доверенность в соответствующие таможенные органы.

#### ***4.5. Нетарифные меры и техническое регулирование***

Нетарифные меры и техническое регулирование осуществляется Советом Министров Турецкой Республики, Министерствами Экономики и Финансов Турции в соответствии с нормами и правилами Евросоюза и ВТО. Могут использоваться как прямые меры ограничения в виде квотирования, лицензирования, так и специальные защитные меры, таможенные формальности, например, в виде специального налога на потребление, которым облагаются в основном предметы роскоши и импортные товары, регулирование курса национальной валюты, государственная поддержка экспорта.

#### ***4.6. Валютно-финансовое регулирование при импорте***

Таможенный Союз Турецкой Республики с Европейским Союзом привел к либерализации валютного рынка Турции. Иностранные инвесторы, действующие в стране, получили возможность свободного

Министерство экономического развития Российской Федерации перевода за границу прибыли, дивидендов и других сумм, полученных в результате своей деятельности в Турции. Фирмы с иностранным капиталом, действующие на территории Турции, юридически считаются турецкими и подпадают под действие турецких законов. Сняты ограничения на суммы, необходимые для создания на территории Турции фирм с иностранным капиталом. При импортной операции стоимость импортируемого товара переводится из источников Центрального банка Турции либо собственных источников банка-посредника согласно банковским правилам и в соответствии с контрактом. Формальности с оплатой регулирует Центральный банк Турции.

#### **4.7. Основные логистические маршруты**

Логистические маршруты между Россией и Турцией представлены следующими видами транспорта: железнодорожный, морской, автомобильный и воздушное сообщение.

Автомобильный транспорт. Перевозки грузов и пассажиров между Россией и Турцией осуществляются на основании Соглашения между Правительством СССР и Правительством Турции о международном автомобильном сообщении от 20 июня 1988 г.

Автомобильные грузоперевозки осуществляются по маршруту *Россия-Украина-Румыния-Болгария-Турция*. Данный маршрут наиболее активно используется при поставках сельскохозяйственной продукции из областей, расположенных в южной (Анталья, Мерсин, Хатай), центральной (Эскишехир) и западной (Измир, Денизли, Мугла,) частях Турции, небольших партий промышленного оборудования, стройматериалов, продукции легкой промышленности, текстиля. С учетом прохождения маршрута через Румынию и Болгарию на данном направлении активно действуют транспортные компании указанных стран, что повышает конкуренцию на рынке услуг грузоперевозок и оказывает положительное влияние на динамику цен.

В связи с кризисом российско-турецких отношений в 2016 г. показатели грузоперевозок автомобильным транспортом между двумя странами снизились более чем на 65% (с более 50 тыс. автомашин до 18 тыс.). Участие турецких автоперевозчиков упало на 97%, российских на 68% и иностранных на 40%. По данным Союза международных перевозчиков Турции, в экспортно-импортных операциях автомобильным транспортом между Россией и Турцией в 2016 г. на долю компаний из третьих пришлось более 78% и российских - 19%. После отмены Россией в одностороннем порядке безвизового режима для граждан Турции с 1 января 2016 г. и ответных мер турецкой стороны в настоящее время для автоперевозчиков помимо квот-разрешений действует визовый режим.

Срок доставки продукции по данному маршруту до Москвы или Санкт-Петербурга составляет 7-8 дней. Первичное таможенное оформление осуществляется в пункте отправки в Турции, таможенная очистка товаров происходит после их получения по месту жительства заказчика в России. Информацию о транспортных компаниях России и Турции можно получить

Министерство экономического развития Российской Федерации на сайтах Ассоциации международных перевозчиков России ([www.asmap.ru](http://www.asmap.ru)) и Союза международных перевозчиков Турции ([www.und.org.tr](http://www.und.org.tr)).

Железнодорожный транспорт в настоящее время представлен железнодорожно-паромной переправой через *порты Кавказ (Россия) и Самсун (Турция)*. Основной номенклатурой перевозимых в данном сообщении грузов являются удобрения и химикаты из Узбекистана в Турцию, а также строительные грузы из Турции в страны Средней Азии.

В последние годы турецкие морские порты динамично развивали свои перевалочные возможности, уровень сервиса. Также с участием данных портов осуществляются фидерные линейные перевозки, которые в последнее время становятся все более востребованными как у морских операторов, так и у представителей смежных видов транспорта. Ввиду большой загруженности основных глубоководных черноморских портов (как российских, так и в сопредельных государствах), а также из-за отсутствия больших контейнерных площадок и логистических центров существует реальная возможность выхода железнодорожно-паромной линии *Кавказ-Самсун* на данный рынок, емкость которого может достигать до 1 млн. ДФЭ в год.

Пассажирские перевозки в железнодорожном сообщении с Турецкой Республикой не осуществляются.

Морской транспорт. По данным Минтранса России за 2015 г., между портами России (Азов, Таганрог, Кавказ, Новороссийск) и Турции «Росморречфлот» зарегистрировал 19 морских линий, из них: 13 контейнерных линий, 2 железнодорожно-паромных линии, 4 автопаромные линии:

- *контейнерная линия «Sun Unicorn Navigation AG»* (регистрационный номер Ю-3/1) с основными портами захода Азов, Стамбул (Турция) и факультативные порты Керчь и Севастополь для судна «San Unicorn». Линия открыта с 04.02.2010 года и ежегодно пролонгируется. Агент линии ООО «ЮНЭТИ». Оператор: Sun Unicorn Navigation AG.

- *контейнерная линия «СМА CGM S.A.»* (регистрационный номер Ю-3/2) с основными портами захода Таганрог, Констанца (Румыния) и факультативными портами Новороссийск, Мариуполь (Украина), Стамбул (Турция) для судна «SVS Vega». Линия открыта с 08.10.2010 года и ежегодно пролонгируется. Агент линии - ООО «Си Эм Эй Си Джи ЭМ Русь».

- *железнодорожно-паромная линия «Кавказ-Варна-Кавказ»* (регистрационный номер Ю-6/4) с основными портами захода Кавказ, Варна (Болгария) и факультативные порты Поти (Грузия), Самсун (Турция) для судов «Авангард», «VARNA», «Славянин». Линия открыта с 17.11.2008 года и ежегодно пролонгируется. Агент - ЗАО «Анроскрым», оператор - ООО «Аншип».



Министерство экономического развития Российской Федерации

- *железнодорожно-паромная линия «Кавказ-Самсун-Кавказ»* (регистрационный номер Ю-6/6) с основными портами захода Кавказ, Самсун (Турция) и факультативными портами Крым, Керчь, Эрегли, Дериндже (Турция) для судов «Варна», «Ульфат», «БФИ-1», «ТФМ-1». Линия открыта с 21.12.2010 года и ежегодно пролонгируется. Агент линии - ООО «БФИ».

- *автопаромная линия «Самсун - Новороссийск»* (регистрационный номер Ю-4/39) с основными портами захода Новороссийск, Самсун (Турция) для судов «Айдемир», «Айдемир Бозтепе», «Мейра». Линия открыта с 29.04.2011 года и ежегодно пролонгируется. Агент ООО «Трансагент». Операторы "Asya Ro Ro Turizm Nak Ve Tic Ltd Sti", "Karadeniz RO-RO", "UFUK DENIZCILIK".

В морских портах Новороссийск, Туапсе и Геленджик создана инфраструктура, необходимая для приема паромов из Турции, ранее обслуживаемых в порту Сочи, и перевода всего турецкого грузопотока из порта Сочи в указанные порты. Большое значение придается дальнейшему развитию морского порта Кавказ, неотрывно связанного с развитием международных паромных перевозок в Черноморском бассейне. В порту зарегистрированы шесть паромных линий.

Следует отметить, что возможности дальнейшего развития портов Геленджик, Туапсе и Новороссийск ограничены пропускной способностью подъездных автодорог и дефицитом свободных площадей.

Крупнейшая действующая паромная линия: *Самсун-Новороссийск*. Данный маршрут используется производителями сельскохозяйственной продукции из причерноморских (Ризе, Трабзон, Самсун) и восточных (Дьябракыр, Ван) областей Турции, а также для поставок крупных партий промышленного оборудования, стройматериалов, продукции химической промышленности и т.п. Паром совершает рейсы дважды в неделю по мере загрузки. В летние месяцы возможно увеличение количества рейсов. Время в пути – 14-16 часов. Использование парома позволяет снизить стоимость грузоперевозки на 1.5-2 тысячи долларов США. Однако общее время нахождения в пути (при поставке в Москву или Санкт-Петербург) увеличивается на 1-3 дня (в зависимости от периода ожидания парома). Первичное таможенное оформление товаров осуществляется в пункте отправки в Турции, таможенная очистка, как правило, осуществляется в Новороссийске.

- *контейнерная линия «Evergreen Line»* (регистрационный номер Ю-4/42) с основными портами захода Новороссийск, Пирей (Греция), и факультативные порты Одесса (Украина), Варна (Болгария), Константа (Румыния), Стамбул (Турция), Потти (Грузия) для судов «Independent Venture», «Manolis P», «Independent Concept». Линия открыта 27.12.12 года и ежегодно пролонгируется. Агент ООО «Аи Эс Эл».

- *контейнерная линия «Black Sea»* (регистрационный номер Ю-4/43) с основными портами захода Новороссийск, Александрия (Египет), Ашдод (Израиль) и факультативными портами захода Стамбул, Гебзе, Гемлик,

Министерство экономического развития Российской Федерации  
Измир, Мерсин (Турция), Хайфа (Израиль), Дамьетта (Египет) для судов «MSC Lea», «MSC Marylena». Линия открыта 23.07.2015. Агент линии ООО «Медитерранеан Шиппинг Компани Русь».

- *контейнерная линия «Mediterranean Sea»* (регистрационный номер Ю-4/44) с основными портами захода Новороссийск, Констанца (Румыния), Стамбул, Гемлик (Турция), Джоя-Тауро, Равенна, Венеция, Триест (Италия), Копер (Словения) и факультативными портами Пирей (Греция), Алиага, Эвиап, Гебзе, Мерсин, Анталья, Искендерун (Турция), Батуми (Грузия) для судов «MSC Eleonora», «MSC Hannah», «MSC Don Giovanni», «MSC Mediterranean», «HS Discoverer». Линия открыта 23.07.2015. Агент - ООО «Медитерранеан Шиппинг Компани Русь».

- *контейнерная линия «Admiral Line»* (регистрационный номер Ю-4/64) с основными портами захода Новороссийск, Стамбул, Гемлик, Измир (Турция), Хайфа (Израиль) и факультативными портами Александрия (Египет), Эвьап, Мерсин, Тузла (Турция), Ашдод (Израиль), Одесса (Украина) для судов «Angela», «Bottenvik», «John Lucas Dede». Линия открыта с 04.12.2006 года и ежегодно пролонгируется. Агент - ООО «Новороссийская Морская Контейнерная Компания». Оператор - "ADMIRAL Container Lines Inc."

- *контейнерная линия «Zim line»* (регистрационный номер Ю-4/69) с основными портами захода Новороссийск, Амбарли (Турция), Хайфа (Израиль), Нава Шева (Индия), Порт Кланг (Малайзия), Пусан (Корея), Да Чан Бэй, Шанхай, Нинбо (Китай), Одесса (Украина) и факультативными портами Кингдао (Китай), Ашдод (Израиль), Гемлик (Турция), Пирей (Греция), Коломбо (Шри Ланка), Шекоу, Ксиамен (Китай), Констанца (Румыния) для судов «Zim India», «ZIM Sao Paolo», «Zim Livorno», «Zim Xiamen», «Zim Shekou», «Zim Yokohama», «Zim Genova», «Zim Vancouver». Линия открыта с 29.12.2008 года и ежегодно пролонгируется. Агент - ЗАО «Зим Раша» оператор - Zim integrated shipping Services.

- *контейнерная линия «Arkas Line»* (регистрационный номер Ю-4/79) с основными портами захода Новороссийск, Стамбул (Турция) и факультативными портами Мерсин, Измир, Измит (Турция), Александрия (Египет), Ашдод (Израиль) для судов «Жан Пьер Эй», «Диана Эй». Линия открыта с 30.12.2009 г. и ежегодно пролонгируется. агент ООО «Аркас Раша», оператор - "Arkas Container Transport S.A."

- *контейнерная линия «ECUMED»* (регистрационный номер Ю-4/89) с основными портами захода Новороссийск, Измит Корфези, Амбарли (Турция), Альхесирас (Испания), Мансанильо (Панама), Гуайякиль (Эквадор), Бальбоа (Панама), Южный (Украина) и факультативными портами Измир (Турция), Кауседо (Доминиканская республика), Буэнавентура (Колумбия) Марсашлокк (Мальта) для судов «Safmarine Benguela», «Johannes Maersk», «Andino», «Maersk Bogor», «Maersk Buton», «Safmarine Bayete», «Maersk Bulan», «Maersk Batam», «Maersk Bintan», «Maersk Bali». Линия открыта с 22.06.2012 года и ежегодно пролонгируется. Агент - ЗАО «Маэрск», оператор - A.P.Moller-Maersk A/S.

Министерство экономического развития Российской Федерации

- *контейнерная линия «MAERSK LINE»* (регистрационный номер Ю-4/96) с основными портами захода Новороссийск, Амбарли, Измит Корфези (Турция), Джедда (Саудовская Аравия), Джебель Али (ОАЭ), Пипавав, Хазира, Джавахарлал Неру (Индия), Салала (Оман) и факультативными портами Измир, Мерсин, Искендерун (Турция), Порт Саид, Дамиетта (Египет) для судов «Maersk Indus», «Maersk Georgia», «Nedlloyd Drake», «Maersk Euphrates», «Laura Maersk», «Nedlloyd Barentsz», «Nedlloyd Mercator», «Nedlloyd Hudson». Линия открыта с 02.06.2014 года и ежегодно пролонгируется. Агент - ЗАО «Маэрск», оператор - A.P.Moller-Maersk A/S.

- *контейнерная линия «Зим Раша»* (регистрационный № Ю-4/99) с основными портами Новороссийск, Ашдод (Израиль) и факультативными портами Мерсин (Турция), Александрия (Египет) для судна «Nexoe Maersk». Линия открыта 12.12.2014. Агент – ЗАО «Зим Раша», оператор "ZIM INTEGRATED SHIPPINGSERVICES".

- *автопаромная линия* (регистрационный номер Ю-4/101) с основными портами Новороссийск, Самсун (Турция, терминал Хайдарпаша) и факультативными портами Констанца (Румыния), Батуми, Потти (Грузия) для судна «Vilnius Seaways». Линия открыта 22.06.2015. Агент - ООО "Фонд управления делами ИП". Оператор - ООО "Black Sea Transport Alliance".

- *автопаромная линия «Новороссийск-Зонгулдак Ферри»* (регистрационный номер Ю-4/102) с основными портами захода Новороссийск, Зонгулдак (Турция) и факультативными портами Самсун, Стамбул (Турция) для судов «Новороссийск», «Севастополь». Линия открыта 11.09.2015. Агент - ООО "Морагентство Дело", оператор - ООО "Карадениз Лоджистик".

- *контейнерная линия «TBX-COSCON»* (регистрационный номер Ю-4/103) с основными портами захода Новороссийск, Пирей, Салоники (Греция), Констанца (Румыния), Варна (Болгария), Стамбул (Турция) и факультативными портами Измир, Гемлик (Турция), Одесса (Украина) для судна «Michigan Trader». Линия открыта 02.10.15. Агент - ООО "Русская контейнерная компания", оператор - "COSCO Container Lines Europe GMBH".

- *контейнерная линия «Intra Med Feeder Service 2»* (регистрационный номер Ю-4/105) с основными портами захода Новороссийск (Россия), Пирей, Салоники (Греция), Стамбул (Турция), Константа (Румыния), Варна (Болгария) и факультативными портами Туапсе (Россия), Одесса, Ильичевск (Украина), Мерсин, Измир, Гемлик (Турция), Бургас (Болгария) для судна «YM Increment». Линия открыта 20.10.15. Агент - ООО "Глобал Оушен", оператор - ООО "Транслинк-Новороссийск".

- *автопаромная линия «Аврасия Новороссийск-Самсун»* (регистрационный номер Ю-4/106) с основными портами захода Новороссийск (Россия), Самсун (Турция) для судов «Avrasya», «Cirkin», «Lider Pyas». Линия открыта 10.11.2015г. Агент - ООО "Морагентство Дело", оператор - "Avrasya Shipping Co.Ltd" (Турция).

В соответствии с ФЦП «Развитие транспортной системы России (2010-2020 годы)» осуществляется реализация инвестиционного проекта «Развитие инфраструктуры морского порта Кавказ». В рамках проекта предусмотрено строительство Северо-Восточного грузового района порта Кавказ (СВГР) – комплекса для приема и обработки судов с системой горизонтальной накатки и выкатки грузов на автомобильном шасси (Ро-Ро терминала) и создание к нему подходного канала в Керченском проливе. Проектная мощность терминала составит 50 тыс. единиц Ро-Ро грузов (порядка 2 млн. тонн) в год, в т.ч. 1-я очередь - 25 тыс. ед. Ро-Ро грузов. Проектная мощность терминала составит 50 тыс. единиц Ро-Ро грузов (порядка 2 млн. тонн) в год, в т.ч. 1-я очередь - 25 тыс. ед. Ро-Ро грузов. Участники проекта: ФГУП «Росморпорт», ООО «Таманский паромный терминал».

Воздушное сообщение. Российские авиапредприятия, осуществляющие рейсы в Турцию представлены компаниями: «Аэрофлот - Российские авиалинии», «Ural Airlines», «Yakutia Airlines» и «RusLine». Среди турецких перевозчиков можно выделить компанию «Turkish Airlines», «Onur Air», «Atlasglobal» и «Pegasus». Осуществляются рейсы из российских городов Москва, Санкт-Петербург, Казань, Екатеринбург, Ростов, Уфа, Краснодар, Омск, Новосибирск, Сочи, Астрахань, Ставрополь, Махачкала, Нижнекамск, Нальчик в турецкие города Анкара, Стамбул, Анталья, Трабзон, Бодрум, Самсун, Даламан, Измир.

## **5. Рекомендации по доступу на рынок Турции**

### **5.1. Общие положения по доступу на рынок**

Согласно действующему турецкому законодательству, иностранным инвесторам предоставлены в полном объеме те же права, что и национальному капиталу. Долевое участие иностранных инвесторов не ограничивается ни в какой форме. Гарантируется перевод прибылей и репатриация капитала в случае продажи или ликвидации фирмы. Фактически, в Турции уже в течение нескольких десятилетий существует один из наиболее либеральных режимов регулирования деятельности иностранного капитала, который периодически дополняется и конкретизируется в соответствии с общим направлением экономического курса страны.

Основные принципы деятельности иностранных инвесторов сформулированы в Законе «Об иностранных инвестициях» № 4875 от 5 июня 2003 года, вступившим в силу 17 июня 2003 года (с момента опубликования в «Официальной газете»).

Турецкое руководство применяет в отношении иностранных инвесторов комплекс стимулирующих и поощрительных мер, которые призваны способствовать такому размещению инвестиций в стране, которое бы отвечало общей стратегии ее экономического развития.

Так, в том, что касается отраслевого распределения инвестиций, в первую очередь, поощряются инвестиции в экспортоориентированные

Министерство экономического развития Российской Федерации сферы промышленности и наукоемкие производства, а также в туризм, перевозки, строительство, образование, здравоохранение. Помимо этого, в соответствии с политикой выравнивания уровней экономического развития отдельных регионов страны, стимулирование иностранного капитала в Турции имеет выраженный территориальный характер.

В зависимости от уровня экономического развития Турция условно разделена на 6 категорий районов; в это разделение заложена разная степень поощрения иностранных инвестиций: районы первой степени приоритетности; районы второй степени приоритетности; нормальные районы; развитые районы и тд.

К формам поощрения инвестиций относятся, в основном, частичное или полное освобождение от уплаты налогов и таможенных пошлин на определенном этапе развития производства, льготное кредитование, отсрочки в выплате налога на добавленную стоимость при импорте инвестиционных товаров и др

Основным критерием в оценке проектов иностранных инвестиций являются их технологический уровень, конкурентоспособность, экспортный потенциал, возможности вовлечения местных ресурсов для их реализации. Немаловажное значение имеет географический аспект.

Территориальное расположение проектируемого объекта и объем инвестируемого капитала являются основными показателями для получения инвестором так называемого "поощрительного сертификата", т.е. особого одобрения Главного Управления по вопросам иностранных инвестиций, что дает право на пользование льготами при осуществлении проекта, а именно: частичным или полным освобождением от уплаты таможенных пошлин и иных налогов, доступом к льготным кредитам, правительственным дотациям и др.

При выдаче "поощрительного сертификата" учитывается, в какой степени при осуществлении проекта предполагается воспользоваться привлеченными источниками финансирования. Соотношение между собственным и привлеченным капиталом составляет норму самофинансирования; она может быть не более 40% для инвестиционных проектов в "приоритетных районах", 50% в "нормальных районах" и 60% в "развитых". Исключением, не принимающим во внимание региональный аспект, являются инвестиции в организацию авиационного (Air-Kargo) и морского (Ro-Ro) транспортного обслуживания - 25%, а также строительство и ремонт яхт и судов, где норма самофинансирования установлена на уровне 15%. Допускается льготная норма самофинансирования (15%) также для тех проектов, осуществление которых предполагается полностью финансировать из иностранных источников.

В целом система поощрений и льгот для инвесторов, в том числе иностранных, в Турции разработана очень детально.

## **5.2. Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности**

Министерство экономического развития Российской Федерации

В Турции существуют два типа компаний, которые открыты для участия иностранного капитала, это: акционерные общества (Anonim Şirketler) и общества с ограниченной ответственностью (Limited Şirketler).

Форма акционерных обществ чаще используется при осуществлении крупных проектов или для создания крупных компаний в производственной сфере, где требуются значительные капиталовложения, т.к. такие компании могут легко привлечь большое число акционеров, а также банковские кредиты.

С другой стороны, компании с ограниченной ответственностью имеют свои преимущества. Относительная простота их регистрации, низкие административные расходы, свобода в переориентации сферы деятельности делают их оптимальными в торговле и сфере услуг.

Документом, определяющим правовой статус компании является Устав.

Устав должен содержать обязательные положения, предусмотренные в статье 279 Турецкого Закона «О Торговле», а именно размер уставного капитала, наименование или имена всех учредителей, а если учредитель иностранец, то его гражданство, адрес главного офиса компании (при наличии), порядок внесения вкладов в уставный капитал и распределения прибылей, процедуры образования органов управления, порядок созыва общего собрания акционеров/участников общества, время и место его проведения, срок, на который создается компания, порядок внесения изменений в Устав и некоторые другие. Подписи каждого учредителя должны быть заверены нотариально.

Фирменное наименование компании должно содержать фразу, указывающую на ее организационно-правовую форму. Кроме того, слова и словосочетание в фирменном наименовании должны также указывать и на основную сферу деятельности компании.

Содержащиеся в фирменном наименовании слова не должны вводить в заблуждение третьи стороны в отношении сферы деятельности или финансового положения компании, а также не противоречить публичному порядку.

Слова и словосочетание «турецкий», "Турция", "Республика", "Национальный" могут использоваться в наименовании компании только с разрешения Совета Министров Турции.

Как правило, фирменное наименование должно содержать слова на турецком языке. Использование иностранного языка допускается, если это не будет противоречить закону, национальным, культурным и историческим традициям страны.

В Уставе обязательно должен быть указан адрес места нахождения главного офиса компании. В случае изменения новый адрес должен быть зарегистрирован в Службе Торгового регистра и опубликован в Официальной газете Торгового регистра. Отсутствие регистрации адреса в случае его изменения является основанием для ликвидации компании. Допускаются любые виды деятельности компании, не противоречащие

Министерство экономического развития Российской Федерации действующему законодательству. В соответствии с изменениями 2012 года компания может охватывать абсолютно все разрешенные законом виды деятельности, в том числе и не прописанные в Уставе общества.

В Уставе должен быть указан размер уставного капитала и порядок его формирования. При этом, непременным условием, которое должно быть прописано в Уставе, является положение о том, что как минимум  $\frac{1}{4}$  уставного капитала (в случае его формирования денежными средствами) должны быть оплачены до создания (регистрации) компании или в течение 3 месяцев после регистрации. Оставшаяся часть уплачивается не позднее 3 лет. В случае если вклад осуществляется нематериальными активами, движимым или недвижимым имуществом, то он должен быть внесен не позднее 3 месяцев с даты регистрации компании.

Не позднее 15 дней после нотариального заверения, Устав компании должен быть зарегистрирован в Службе Торгового регистра по месту нахождения компании. После этого компания приобретает статус юридического лица.

Для регистрации компании в соответствующий территориальный орган Службы Торгового регистра должны быть представлены следующие документы:

1. Заявление о регистрации, составленное по соответствующей форме и подписанное лицами, уполномоченными представлять компанию и заполненный бланк об учреждении юридического лица в количестве 3-х экземпляров для резидентов, 4-х экземпляров для компаний с участием иностранного капитала;

2. Оригинал и 3 нотариально заверенные копии Устава компании;

3. Нотариально заверенные образцы подписей лиц, уполномоченных представлять компанию в 2-х экземплярах;

4. Справка из банка о внесении на счет Антимонопольного Комитета Турции 4/10 000 от размера первоначального уставного капитала;

5. Для акционерных обществ письмо – согласование от Министерства Таможен и Торговли Турции;

6. Для физических лиц – учредителей компании – удостоверение личности.

Кроме того, в случае необходимости регистрирующий орган может потребовать следующие документы

- в случае, если вклад в уставный капитал вносится в денежной форме до регистрации компании или на стадии регистрации – справку из банка об оплате;

- в случае если в сферу деятельности компании входит организация и проведение ярмарок и выставок - документы, свидетельствующие, что учредители и официальные лица компании не являются банкротами, не были осуждены за растрату, хищение, взяточничество, вымогательство, воровство, подлог и т.п.;

- при изменении организационно-правовой формы – справку из налогового органа об отсутствии налоговой задолженности;

Министерство экономического развития Российской Федерации

- при внесении вклада в уставный капитал имуществом (как движимым, так и недвижимым) - документ экспертной оценки стоимости этого имущества и решения суда о назначении соответствующих квалифицированных экспертов;

- при внесении в качестве вклада в уставный капитал ценных бумаг иностранных компаний - документ соответствующих организаций по оценке стоимости ценных бумаг, уполномоченных на это в соответствии с законодательством данной страны, или организациями, имеющими международный рейтинг. При этом указанный документ должен быть удостоверен турецким консульством в соответствующей стране или оформлен через апостиль;

- в случае если учредителями компании являются иностранцы - ксерокопия паспорта, предъявленная вместе с оригиналом или его нотариальная копия. Если учредителем является иностранное юридическое лицо - копия сертификата о регистрации, заверенная турецким консульством или оформленная через апостиль;

- при внесении в качестве вклада недвижимого имущества - письмо из Комитета Земельного регистра о том, что по соответствующему имуществу нет каких-либо ограничений, связанных с его использованием.

Устав компании должен содержать обязательные положения о порядке и процедурах, связанных с внесением в него изменений и дополнений. Внесение изменений в Устав компании осуществляется решением общего собрания акционеров в соответствии с процедурами, предусмотренными Уставом. При этом текст изменений должен быть подготовлен таким образом, чтобы он включал как старую, так и новую версию соответствующих статей и был подписан лицами, уполномоченными представлять компанию.

Увеличение размера уставного капитала допускается только при условии полной оплаты предыдущей стоимости капитала, имея в виду, что  $\frac{1}{4}$  размера увеличения капитала к моменту регистрации должна быть оплачена. Вместе с тем допускается, что эта сумма (в размере  $\frac{1}{4}$ , увеличения капитала) также может быть оплачена как вариант в течение 3 месяцев после регистрации соответствующих изменений и дополнений. При этом, оставшаяся стоимость увеличения может быть выплачена в последующие три года.

Если увеличение размера уставного капитала осуществляется путем внесения нематериальных активов или активов в виде движимого или недвижимого имущества, то это может быть осуществлено в течение 3 месяцев с даты регистрации увеличения капитала.

Регистрация изменений должна быть произведена в Службе Торгового регистра по месту нахождения компании в течение 15 дней с даты их утверждения общим собранием акционеров.

В отношении создания, регистрации и внесения изменений в уставы акционерных компаний, занимающихся банковской и другой финансовой деятельностью, страхованием, лизингом, обменными операциями с



Министерство экономического развития Российской Федерации иностранной валютой, публичным складированием, публичных компаний, осуществляющих деятельность на рынке ценных бумаг, а также компаний, являющихся учредителями и операторами в свободных экономических зонах, требуется предварительное (до регистрации в офисе Торгового реестра) разрешение Министерства промышленности и торговли Турции.

Что касается компаний с ограниченной ответственностью, то порядок их создания и регистрации, а также внесение изменений в Устав в основном аналогичен изложенному выше со следующими особенностями:

Минимальный капитал для учреждения компании составляет 10 тыс. турецких лир для ООО, 50 тыс. турецких лир для АО и 100 тыс. турецких лир для ЗАО. Теперь акционерные общества, как и общества с ограниченной ответственностью могут учреждаться 1 лицом.

Срок регистрации компании при наличии правильно оформленных документов составляет один день.

### ***5.3. Открытие представительств и дочерних/зависимых организаций***

Филиал (тур. Şube) иностранной компании тесно связан с основной (головной) компанией, расположенной за пределами Турции. Для Филиала не требуется уставного капитала. Филиал должен использовать то же корпоративное наименование основной компании с указанием, что он является Филиалом и имеет основную компанию. Должен быть назначен управляющий Филиалом, находящийся в Турции и представляющий интересы.

Для создания Филиала требуется получить разрешение Министерства Таможен и Торговли Турции. Разрешение выдается бесплатно.

В Министерство подается заявление с просьбой об открытии Филиала, подписанное уполномоченным лицом компании.

В заявлении должно быть указано:

- наименование компании, ее территориальная принадлежность, дата учреждения, адрес и размер капитала;

- фамилия, гражданство, адрес местожительства уполномоченного представителя компании, находящегося в Турции;

- виды деятельности Филиала;

- письмо – заявление в соответствии со статьей 29 Правил Торгового Регистра.

Документы должны иметь перевод на турецкий язык и нотариально заверены.

Все документы, включая разрешение Министерства Таможен и Торговли, должны быть переданы для регистрации в Службу Торгового регистра.

Документы, необходимые для получения разрешения в Министерстве:

- Письменное подтверждение компании о намерении открыть свой Филиал в Турции;

- оригинальную копию Устава компании;

- документы, свидетельствующие о регистрации компании;

Министерство экономического развития Российской Федерации

- доверенность, выданная компанией своему представителю с указанием полномочий.

Документы, необходимые для регистрации в Торговом Регистре:

- заявление на турецком языке, подписанное уполномоченным представителем;

- разрешение Министерства на открытие Филиала;

- две нотариально заверенные копии доверенности с апостилем;

- если представитель Филиала является гражданином Турции – нотариально заверенная копия удостоверения личности, если он не является гражданином Турции, - то нотариально заверенная копия паспорта;

- образец подписи и указание должности уполномоченного лица, выданный компанией;

- письмо – заявление в соответствии со статьей 29 Правил Торгового Регистра;

- заполненная форма декларации, полученная в Службе Торгового Регистра.

Для регистрации Филиала при наличии всех необходимых и правильно оформленных документов требуется также один день.

Доверенность должна быть на турецком языке и заверена турецким государственным нотариусом. Порядок открытия расчетного счета для филиала такой же как и для других организационно-правовых форм.

Требуется, чтобы компании легализовывали копии учредительных документов в Посольствах, Генконсульствах Турции в стране нахождения головной компании или в МИД Турции либо подтверждались апостилем (для стран, присоединившихся к «Гаагской конвенции, отменяющей требование легализации иностранных официальных документов, от 5 октября 1961 года»).

Порядок налогообложения Филиала такой же, как и акционерного общества, созданного на территории Турции.

Законодательство об иностранных инвестициях Турции, а в частности Закон № «О прямых иностранных инвестициях» № 4875 и Правила применения Закона «О прямых иностранных инвестициях» предусматривают создание представительств иностранных компаний (тур. *irtibat bürosu* либо *temsilcilik bürosu*) при условии, что таковые не будут заниматься коммерческой деятельностью, а их финансирование будет осуществляться головной компанией, находящейся вне Турции.

Таким образом, любая не коммерческая деятельность упомянутых представительств в Турции не запрещена.

Для иностранных инвесторов имеются ограничения в области радиовещания и телевидения, авиа и морских перевозок, портовых услуг и средств связи. Полностью запрещена деятельность в области рыболовства.

Для создания представительства необходимо получить разрешение, выдаваемое Департаментом государственной поддержки и иностранных капиталовложений Министерства экономики Турции. Вопрос о выдаче

Министерство экономического развития Российской Федерации  
такого разрешения рассматривается в пятнадцатидневный срок при  
представлении следующих документов:

1. Письмо – заявление в виде специальной заполненной формы в котором подтверждается, что содержание представительства будет осуществляться за счет денежных ресурсов, переведенных из-за границы.
2. Документов на иностранное юридическое лицо – учредителя представительства:
  - копии сертификата о регистрации, заверенной в соответствующем турецком консульстве либо апостилом для стран, присоединившихся к «Гаагской конвенции, отменяющей требование легализации иностранных официальных документов, от 5 октября 1961 года»;
  - отчета о деятельности компании за предыдущий год (включая заверенный соответствующими органами баланс компании за предыдущий год и виды деятельности);
  - документы, содержащие подробную информацию о предполагаемой деятельности представительства в Турции, количестве персонала и сумме предполагаемых расходов в год;
  - доверенности на лицо, которое будет руководить деятельностью представительства.

Разрешение в первый раз выдается сроком на 3 года. В случае необходимости, возможно продление указанного срока.

Представительство не может заниматься какими-либо другими видами деятельности помимо тех, что перечислены в разрешении. Ему также запрещено осуществлять какие-либо переводы за рубеж, за исключением случаев закрытия или ликвидации представительства. Не позднее 1 месяца с даты выдачи разрешения, представительство должно начать свою деятельность и представить в Департамент государственной поддержки и иностранных капиталовложений Министерства экономики Турции документы о регистрации в налоговых органах, аренде офиса, смету и т.п. Ежегодный отчет о деятельности представительства должен быть предоставлен в Минэкономики не позднее мая месяца.

Любой гражданин иностранного государства, перед тем как приступить к работе на территории Турции не зависимо от того, работает ли он в представительстве головной компании, относится или нет к ключевому персоналу, должен получить соответствующее разрешение. Для получения разрешения на работу иностранцы – нерезиденты обращаются с заявлениями в официальные представительства Турции в стране своего местожительства. К заявлению должны быть приложены нотариально заверенные копии паспорта, диплома об образовании, а также другие документы, которые могут потребоваться. При выдаче указанных разрешений принимается во внимание ситуация на рынке труда, а также отраслевая и экономическая конъюнктура занятости населения.

Министерство экономического развития Российской Федерации

Указанное разрешение первый раз выдается сроком не более чем на один год соответственно сроку вида на жительство или времени выполнения работ. По истечении одного года работы срок разрешения может быть продлен до трех лет при условии работы по той же специальности в той же организации.

По истечении трех лет срок разрешения может быть продлен до шести лет при условии работы по той же специальности у любого работодателя. По истечении шести лет, может быть выдано постоянное разрешение на работу.

Разрешение на работу вступает в силу после получения в соответствующем турецком иностранном представительстве рабочей въездной визы, а в Министерстве внутренних дел - вида на жительство. При этом иностранец должен обратиться за рабочей въездной визой в течение 90 дней со дня получения разрешения на работу, а за видом на жительство - в течение 30 дней после въезда в страну.

#### ***5.4. Налогообложение предприятий с иностранным участием***

Предприятия с иностранным участием по общему правилу подлежат такому же порядку налогообложения, как и все остальные организации, зарегистрированные и осуществляющие свою деятельность на территории Турецкой Республики.

## **6. Информация о защите прав экспортеров**

### ***6.1. Способы защиты прав экспортеров в стране пребывания, урегулирования и разрешения коммерческих споров, порядок рассмотрения споров экономического характера***

Порядок разрешения торговых споров в Турецкой Республике в целом аналогичен с российским, подаче искового заявления предшествует досудебный порядок разрешения спора, затем подается исковое заявление в судебные органы вместе с доказательствами, обосновывающими обращение в судебные инстанции, уплачивается госпошлина и тд. Если в Договоре не указан конкретный третейский суд (арбитраж), то дела подсудны Судам по коммерческим спорам, которые есть во всех крупных городах Турции. Хотелось бы отметить, что турецкие адвокаты настоятельно рекомендуют указывать в пункте Порядок разрешения споров Договора по ВЭД не арбитражный (третейский) суд, находящийся в Турции, а суды по коммерческим спорам, так как практика возмещения сумм по договорам, выплата неустоек и тд., а также беспристрастность независимых арбитров, назначаемых сторонами оставляют желать лучшего.

На сегодняшний день существует проблема исполнения решений российских судов на территории Турции. По разъяснению Министерства юстиции Российской Федерации, между Турцией и Россией подписан Договор о взаимном оказании правовой помощи по гражданским, торговым и уголовным делам, но не ратифицирован Парламентами сторон, в связи с чем, признание и исполнение решений судов Российской Федерации на

Министерство экономического развития Российской Федерации территории Турецкой Республики не представляется возможным. Исходя из этого российским компаниям, занимающимся ВЭД в целях экономии времени и средств, при возникновении коммерческих споров, следовало бы подавать иски по месту нахождения своих турецких партнеров в суды по коммерческим спорам.

## **6.2. Юридические и адвокатские конторы Турции**

Адвокатская деятельность в Турции регламентируется Законом «Об адвокатуре» №1136 от 19.03.1969 (1136 sayılı Avukatlık Kanunu). В каждой провинции существует адвокатская Коллегия, все адвокаты одновременно являются членами Коллегии адвокатов по месту аккредитации и Турецкой ассоциации адвокатских коллегий. Судебное и внесудебное представительство осуществляется на основании договора возмездного оказания юридических услуг и нотариально удостоверенной доверенности. Плата за услуги может прописываться в договоре в виде конкретной цифры, либо в процентах от суммы иска, но не более 25%.

Наиболее серьезными юридическими бюро Турции, на наш взгляд являются:

Aksan Law Firm, [www.aksan.av.tr](http://www.aksan.av.tr);  
Akıncı Law Office, [www.akincilaw.com/tr](http://www.akincilaw.com/tr);  
Seyhan Hukuk Bürosu, [www.turkishadvokat.ru](http://www.turkishadvokat.ru);  
Avşar Hukuk Bürosu, [www.avsar.av.tr](http://www.avsar.av.tr) .

## **7. Описание элементов регулятивной среды в области охраны и защиты интеллектуальной собственности в Турции**

### **7.1. Виды объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, подлежащих правовой охране и регистрации в Турции, наименование регистрирующего их органа, а также виды охраняемых документов и сроки их действия.**

В соответствии с турецким законодательством, термин «интеллектуальная и промышленная собственность» распространяется на:

- патенты и полезные модели;
- торговые знаки;
- интеллектуальные и промышленные образцы;
- географические указания;
- топологию интегральных схем.

Регистрирующим органом является Патентный институт Турции.

Патент бывает двух видов и выдается сроком на 7 лет (unexamined patent), сроком на 20 лет (examined patent); на полезные модели выдается охранное свидетельство сроком на 10 лет; на интеллектуальные и промышленные образцы, топологию интегральных схем сроком от 5 до 25 лет.

### **7.2. Анализ нормативно-правовых актов, регулирующих предоставление правовой охраны по видам интеллектуальной собственности и средствам индивидуализации, и мониторинг их изменений.**

В связи с интеграцией Турции в мировую экономику к 1995 г. к международным стандартам было приведено и законодательство Турции об

Министерство экономического развития Российской Федерации интеллектуальной собственности. Вопросы защиты прав интеллектуальной и промышленной собственности в Турции регулируются Постановлениями Совета Министров Турции с силой закона: № 551 о защите патентов, принят в июне 1995г., № 556 о защите торговых знаков (июнь 1995г.), № 554 о защите промышленных образцов (июнь 1995г.) и № 555 о защите географических обозначений (июнь 1995г.); Законом № 5846 о литературных и художественных произведениях (январь 1951г.)

В соответствии со ст. 90 Конституции Турции, международные договоры и соглашения, должным образом ратифицированные, имеют такую же юридическую силу, как и внутренние законы страны.

В соответствии с турецким законодательством, термин «интеллектуальная и промышленная собственность» распространяется на:

- патенты и полезные модели;
- торговые знаки;
- интеллектуальные и промышленные образцы;
- географические указания;
- топологию интегральных схем.

#### ***Патенты и полезные модели***

Постановление № 551 о защите патентов имеет своей целью защитить изобретателей путем предоставления сертификатов о патентах и полезных моделях, что способствует развитию изобретательской деятельности и вносит вклад в техническое, экономическое и социальное развитие страны путем внедрения изобретений в промышленность.

Обладатель патента имеет право предотвращать следующие действия третьих лиц, действующих без его специального предварительного разрешения:

- производство, продажу, использование или импорт запатентованных товаров или использование их для целей, отличных от личных нужд;
- использование процесса (т.е. материала, оборудования и т.п.), являющегося предметом патента;
- предложения, сделанные третьими лицами другим лицам в отношении использования запатентованного процесса, использование которого считается или будет считаться запрещенным;
- продажу, использование, импорт или обладание продуктом, полученным в результате прямого использования запатентованного процесса производства.

В соответствии с ст. 2/1 Постановления № 551, защита патента и полезной модели предоставляется физическому или юридическому лицу, имеющему местонахождение или обладающему интеллектуальным и промышленным или коммерческим предприятием на территории Турецкой Республики, или лицам, имеющим право подавать патентную заявку согласно положениям Парижской Конвенции.

Министерство экономического развития Российской Федерации

Требования к новизне и применимость в промышленности также имеют основное значение для получения сертификата для полезной модели.

**Торговые знаки.** Новая система защиты товарных знаков нашла свое отражение в Постановлении № 556 о защите торговых знаков.

В соответствии с ст. 9 Постановления, держатель торгового знака имеет право предотвращать следующие действия третьих лиц:

- использование символа, идентичного зарегистрированному торговому знаку и относящегося к товару или услуге, уже имеющим зарегистрированный товарный знак;

- использование символа, который может вызвать путаницу у потребителей в отношении схожести с зарегистрированным товарным знаком;

- использование символа, идентичного или похожего на зарегистрированный товарный знак, но относящегося к другим товарам и услугам, что может нанести вред репутации зарегистрированного товарного знака.

В соответствии с ст.3/1 Постановления, защита товарного знака предоставляется физическим и юридическим лицам, имеющим местонахождение или обладающим интеллектуальным и промышленным или коммерческим предприятием на территории Турецкой Республики или лицам, имеющим право подачи заявки на регистрацию товарного знака в соответствии с положениями Парижской Конвенции или Соглашения об учреждении Всемирной Торговой организации. Кроме того, физические и юридические лица, не упомянутые в ст. 3/1, будут пользоваться защитой в Турции, если они являются гражданами и юридическими лицами государств, которые предоставляют, на основе принципа взаимности, правовую защиту или защиту de facto турецким гражданам и юридическим лицам.

**Промышленные образцы.** Постановление № 554 регулирует вопросы, связанные с защитой промышленных образцов и имеет своей целью защиту различных свойств товара, как в целом, так и частично, включая дизайн или другие элементы, такие как линии, цвет, тон, упругость, фактура, звук, материал и т.п. характеристики товара.

Согласно ст. 5 Постановления, промышленный образец может быть защищен только в том случае, если он обладает новизной и имеет индивидуальный характер. Образцы, противоречащие общественному порядку и моральным устоям, не могут быть защищены.

**Географические указания.** Защита географических указаний регулируется Постановлением № 555, целью которого является защита обозначений, указывающих на происхождение товара, который содержит в себе специфическое качество, репутацию или другие характеристики, присущие месту, району, региону или стране происхождения товара.

Министерство экономического развития Российской Федерации

В соответствии с ст.15 Постановления, собственник географического указания будет иметь право предотвращать следующие действия третьих лиц:

- при прямом или косвенном использовании зарегистрированного названия в отношении товаров похожих или схожих с зарегистрированным товаром или любое другое использование названия, которое затронет репутацию зарегистрированного названия;

- при использовании названия подлинного географического места, но создающее ложное впечатление у общественного мнения о подлинном происхождении товара;

- при использовании ложного указания или словосочетания на упаковке или в рекламных целях и в объявлениях, которые искажают происхождение товара и его основные качества;

- если упаковка товара не соответствует подлинному происхождению товара.

**Топология интегральных схем.** В настоящее время защита топологии интегральных схем регулируется Законом № 5147 от 22.04.2004 г. «О защите топологии интегральных схем».

**Защита авторских и смежных прав.** Законодательство Турции о защите авторских и смежных прав предусматривает защиту, в частности, письменных произведений, фонограмм и кинематографических фильмов, театральных и музыкальных постановок, телевизионных и радиопрограмм, предназначенных для широкой публики, картин художников, скульптур и архитектурных произведений.

Закон № 5846 о защите литературных и художественных произведений, дополненный Законом № 4630 от марта 2001 года, рассматривает компьютерное программное обеспечение как литературное произведение, которому предоставляется защита сроком на 25 лет.

Защита в соответствии с законодательством о защите литературных и художественных произведений заканчивается через 50 лет после смерти автора. Однако, если предметом защиты обладает юридическое, а не физическое лицо, срок защиты в 50 лет начинается с даты опубликования материала. Директорат по защите авторских прав и кинематографии имеет право разрешать публиковать художественные произведения в специфических формах, как предусмотрено законом. Нарушение авторских и смежных прав рассматривается специальным Трибуналом. Регистрация авторских и смежных прав возложена на вышеупомянутый Департамент Министерства культуры и туризма Турции.

**7.3. Анализ компетенции профильных органов государственной власти, осуществляющих нормативное регулирование в сфере интеллектуальной собственности, их структуры и особенностей взаимодействия**

Вопросы защиты прав интеллектуальной и промышленной собственности, а также все аспекты, связанные с правовым регулированием этих вопросов, входят в компетенцию Патентного института Турции (Türk



Министерство экономического развития Российской Федерации Patent Enstitüsü, <http://www.tpe.gov.tr>), работа которого ведется под контролем Министерства науки, промышленности и технологий Турции (<http://ab.sanayi.gov.tr/default.aspx>), в частности, Департамента Европейского Союза и международных связей. Вопросы охраны авторских и смежных прав входят в компетенцию Департамента авторских прав Министерства культуры и туризма Турции (<http://www.kultur.gov.tr/>).

#### ***7.4. Механизм лицензирования деятельности патентных поверенных***

В соответствии с Инструкцией, опубликованной в Официальной Газете Турции № 29399, патентным поверенным может стать любой дееспособный гражданин Турецкой Республики, имеющий диплом о высшем образовании, имеющий постоянное местожительство на территории страны, не замеченный в порочащих его связях и деяниях, успешно сдавший квалификационные экзамены в Патентном институте Турции. Квалификационный экзамен среди соискателей на звание патентного поверенного проводится один раз в два года, и состоит из двух этапов: экзаменация общей пригодности (оценка и контроль знаний норм законодательства в сфере защиты интеллектуальной собственности, гражданского, обязательственного и коммерческого права, турецкий язык) и экзамен на профпригодность (знание внутреннего и международного права, регулирующего вопросы интеллектуальной и промышленной собственности). Лица, успешно сдавшие экзамен, вносятся в Регистр, членство в регистре обновляется каждый год при соблюдении необходимых требований.

#### ***7.5. Способы официального опубликования реестров патентных поверенных***

Реестр поверенных публикуется на веб-сайте Патентного института Турции (<http://www.tpe.gov.tr/TurkPatentEnstitusu/attorneysearchAll/>).

#### ***7.6. Перечень международных договоров, регулирующих предоставление правовой охраны по видам объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, участником которых является Турция***

1. Конвенция об учреждении ВОИС с 12.05.1976 г.,
2. Соглашение о создании ВТО с 26.03.1995 г.,
3. Конвенция о выдаче европейских патентов с 01.11.2000 г.,
4. Парижская конвенция по охране промышленной собственности с 10.10.1925.,
5. Договор о патентном праве со 2.06.2000 г.,
6. Договор о законах по товарным знакам с 01.01.2005 г.,
7. Сингапурский договор о законах по товарным знакам,
8. Будапештский договор о международном признании депонирования микроорганизмов для целей патентной процедуры с 30.11.1998 г.,
10. Гаагское соглашение о международной регистрации промышленных образцов с 01.01.2005 г.,
11. Протокол к Мадридскому соглашению о международной регистрации знаков с 01.01.1999 г.,
12. Договор о патентной кооперации с 01.01.1996 г.,

13. Локарнское соглашение об учреждении Международной классификации промышленных образцов с 30.11.1998 г.,

14. Ниццкое соглашение о Международной классификации товаров и услуг для регистрации знаков с 01.01.1996 г.,

15. Страсбургское соглашение о международной патентной классификации с 01.01.1996 г.,

16. Венское соглашение об учреждении Международной классификации изобразительных элементов знаков с 01.01.1996 г.

### **7.7. Способы защиты прав на зарегистрированные объекты интеллектуальной собственности и средства индивидуализации**

Нарушения в области интеллектуальных прав и средств индивидуализации защищаются судебной системой Турецкой Республики, так в судах крупных городов и провинций на постоянной основе действуют судебные составы и коллегии по рассмотрению споров вытекающих из отношений в сфере объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации.

## **8. Информация о возможностях проверки деловой репутации в Турции**

Деловая репутация турецкого экспортера проверяется Торгпредством путем отправки запроса в Союз Палат и Бирж Турции (ТОВВ) или в Торговую либо Торгово-промышленную Палату конкретного города, в котором зарегистрировано юридическое лицо. Данную процедуру мы рекомендуем проводить российским участникам ВЭД на начальном этапе выбора делового партнера во избежание критических ситуаций в будущем.

1. Каан Гаффароглу, специалист Департамента внешней торговли Союза Палат и Бирж Турции.  
e-mail: kaan.gaffaroglu@tobb.org.tr
2. Хакан Йалчынгедиз, начальник отдела обобщения информации Департамента торгового реестра Торговой Палаты г.Измир  
e-mail: hakan.yalcingediz@izto.org.tr
3. Джансу Денеф Октай, отдел международного сотрудничества и по сотрудничеству с ЕС Торговой палаты г.Стамбул  
e-mail: cansu.oktay@ito.org.tr

## **9. Перечень наиболее крупных дистрибьюторов различных видов товаров в Турции**

<b>Название организации</b>	<b>Сектор</b>
Park Kent Mobilyaları	мебель для парков и скверов
ART LIFE MOBİLYA	мебель для дома и офиса
Miranda-TR	очистные сооружения
Günaydın Tarım ve Hayvancılık Gıda Sanayi ve Ticaret	сеть ресторанов
Denka Metal San. ve Tic.	металлообработка
Sar Cam San. ve Tic.	продукция стекольной промышленности

Министерство экономического развития Российской Федерации

Kompozitsan	строительные материалы
Aston Tarım Gıda İç ve Dış Ticaret	торговля сельскохозяйственной продукцией
DOĞTAŞ	предметы интерьера
Ant Elektrik Taahhüt ve Mühendislik	электрические приборы и оборудование
Deniz Elektrik	электроприборы для дома и офиса (кондиционеры)
Annona Doğal Banyo	сантехника и предметы интерьера для ванн комнат и санузлов
İş Giyim	спецодежда
Polat Yıldız Tekstil	нижнее белье
LC Waikiki Mağazacılık Hiz. Tic.	верхняя одежда
ABC Tekstil San. ve Tic.	постельное белье
Cabani Ayakkabi	обувь
Köpekması	корм для домашних животных
Çillim Optik	оптика
Kaan Endüstri Mühendislik	торговля химическим сырьём
OPET	автомобильное топливо и масла
Avrupa Müzik Group	музыкальные инструменты
Boğaziçi Elektrik Dağıtım (BEDAŞ)	электроэнергия
İstanbul Gaz Dağıtım (İGDAŞ)	природный газ
İndeks International FZE	компьютерная техника
Tiryaki Agro Gıda	производство сельскохозяйственной продукции
Philip Morris Sabancı Pazarlama ve Satış	табачная продукция
Paşabahçe San. ve Tic.	сувенирная продукция
Aygaz	сжиженный газ
Petrogas Petrol, Gaz ve Petrokimya Ürünleri İnşaat Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi	нефтепродукты и нефтехимия
Aktif Şirketler Grubu	почтовые отправления
Hedef Ecza Deposu	фармацевтические товары
Türkcell	услуги Интернета и сотовой связи
Fida Film	кино и видео продукция
Akyürek Pazarlama	консервированные и замороженные продукты
TESSENDERLO AGROCHEM	минеральные удобрения
Borusan Otomotiv İthalat ve Dağıtım	автомобили класса «люкс»
Seçkin Onur	продукты питания и бытовая химия
Arçelik	электроника, бытовая техника
Migros, Carrefour	продуктовый ритейл
Acelya Nakliyat	срочные транспортные услуги
Ankara Çubuk Evden Eve Nakliyat	транспортные услуги и грузоперевозки в пределах города
ERDAL İLHAN ULUSLARARASI NAKLİYAT	международные грузоперевозки
DENİZBANK	банковские услуги

## 10. Специфические особенности ведения бизнеса в Турции, включая культурные аспекты и деловые обычаи

Турецкая Республика имеет либеральную экономическую систему. Аппарат госслужащих четко и слаженно работает, поэтому получение разрешений, лицензий, сертификация товаров, сдача налоговой отчетности

Министерство экономического развития Российской Федерации и прохождение других бюрократических процедур происходит быстро и без особых сложностей.

Турецкие и иностранные предприниматели пользуются равными условиями при открытии бизнеса в Турции. Правительство трепетно относится к иностранным инвестициям. Существует множество государственных программ для стимулирования развития малого и среднего предпринимательства, пользоваться которыми могут не только предприятия с местным, но и с иностранным капиталом. Меры стимулирования развития малого и среднего предпринимательства могут выражаться в освобождении от таможенных сборов и оплаты НДС на оборудование, произведенное в стране или импортируемое, получение кредитов за счет госбюджета.

Деловая культура Турции. Следует помнить о том, что в Турции основную часть населения составляют мусульмане. В этой связи имеет смысл ознакомиться с базовыми особенностями мусульманской деловой культуры.

В национальном характере россиян и турок есть много общих черт, которые способны в значительной степени сблизить потенциальных деловых партнеров. Гостеприимство и высокий уровень межличностного общения в деловой среде приняты как в России, так и в Турции.

Культура деловых отношений Турции предполагает высокий уровень личного общения между деловыми партнерами. В первую очередь турецкие предприниматели пытаются познакомиться и хорошо узнать партнера, сделать несколько пробных закупок, затем постепенно развить деловые отношения и расширить формат сотрудничества и общения.

Не следует ждать от турецких партнеров немецкой педантичности, четкости, однозначности и прямолинейности. Необходимо изначально быть готовым проявить достаточную гибкость и выдержку на переговорах.

Переговоры. Как правило, турецкие партнеры ожидают в начале переговоров услышать комплименты в адрес их страны и культуры. Такие комплименты будут восприняты положительно и свидетельствовать о внимательности и доброжелательности партнера.

Цена экспортной продукции/услуги безусловно является важным фактором на переговорах, но не решающим. Такие факторы, как качество продукции, доброе имя компании, честность, добропорядочность и гибкость ее представителей, их умение проявить терпение и уважение к турецким партнерам, могут послужить сильными аргументами в пользу начала сотрудничества.

Не следует относиться к активному использованию мобильных телефонов турецкими партнерами во время переговоров, как к демонстративному проявлению неуважения. Это просто национальная особенность.

Гостеприимство. Турецкое гостеприимство – это предмет национальной гордости. В большинстве случаев турецкие партнеры возьмут на себя расходы по оплате счетов в ресторанах, особенно, если они

Министерство экономического развития Российской Федерации выступают в качестве приглашающей стороны. Турецкие партнеры в большинстве случаев будут стараться проявить подчеркнутое уважение к партнерам. И ждать того же в ответ.

Раньше подарки были неотъемлемой частью деловой культуры Турции. Сегодня подаркам следует уделять важное внимание в случае, если турецкий партнер приглашает к себе домой. В таком случае подарки обязательны. К числу наиболее подходящих подарков относятся атрибуты национальной культуры и быта.

Не следует:

Ни в коем случае нельзя допускать каких-либо негативных оценок турецкой компании-партнера по переговорам или Турции в целом. Рекомендуется избегать разговоров на политические темы, тем более, если они дают негативную оценку стране.

Рекомендуется по возможности избегать постановки жестких сроков турецким партнерам для принятия решений по сделкам. Хороший запас терпения особенно необходим отечественным экспортерам на начальных этапах сотрудничества с турецкими заказчиками.

В Турции считается невежливым категоричный отказ от делового предложения партнера. Гораздо разумней в мягкой форме постараться объяснить, что озвученное предложение может повлечь серьезные сложности и привести к негативным результатам в долгосрочной перспективе.